

ОПЕРАТИВНА ПРОГРАМА "РАЗВИТИЕ НА КОНКУРЕНТОСПОСОБНОСТТА НА БЪЛГАРСКАТА ИКОНОМИКА" 2007 -2013 г.

СПИСЪК НА СКЛЮЧЕНИ ДОГОВОРИ ЗА БЕЗВЪЗМЕЗДНА ФИНАНСОВА ПОМОЩ
ПО ОТКРИТА ПРОЦЕДУРА ЗА КОНКУРЕНТЕН ПОДБОР НА ПРОЕКТИ С ОПРЕДЕЛЕН СРОК ЗА КАНДИДАТСТВАНЕ
BG161PO003-2.1.04 „ТЕХНОЛОГИЧНА МОДЕРНИЗАЦИЯ В МАЛКИ И СРЕДНИ ПРЕДПРИЯТИЯ"

№	Договор за безвъзмездна финансова помощ №	Наименование на бенефициента	Седалище на бенефициента	Наименование на проекта	Продължителност на изпълнение на проекта (месеци)	Място на изпълнение на проекта	Основни дейности	Резултати за изпълнение на проекта	Индикатори за изпълнение на проекта	Общ бюджет на проекта (лв.)	Размер на предоставената безвъзмездна финансова помощ (лв.)
----------	--	-------------------------------------	---------------------------------	--------------------------------	--	---------------------------------------	-------------------------	---	--	------------------------------------	--

1.	ТММ-02-1/17.07.2009 г.	"ДАМВЕНТ" ООД	гр. Бургас, кв. "Меден Рудник", бул. „Тодор Грудов” след ПТГМ	"Инвестиции за технологично обновление и разширяване на дейността на Дамвент ООД"	12 месеца	гр. Бургас	<p>Дейност 1: Провеждане на тържна процедура за избор на доставчик на оборудването и изпълнител на СМР;</p> <p>Дейност 2: Извършване на СМР за изграждане на фундамент за поставяне на машината;</p> <p>Дейност 3: Закупуване и доставка на оборудването;</p> <p>Дейност 4: Пускане в експлоатация на доставеното оборудване;</p> <p>Дейност 5: Избор на доставчик на консултантската услуга;</p> <p>Дейност 6: Разработване на маркетингова стратегия за планиране на продажбите на климатични камери и вентилационно оборудване;</p> <p>Дейност 7: Информационно обезпечаване и визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 8: Одит на проекта.</p>	<p>1.Значителното намаляване на разходите за ел. енергия - с повече от 25 %;</p> <p>2.Понижаване разходите за суровини и намаляване себестойността на единица продукция с общо 6 %;</p> <p>3.Въвеждане на нови стоки и услуги;</p> <p>4.Подобряване на пазарните позиции на компанията- постигане на пазарен дял от 28 % на регионален пазар в следващите 3 години и 19 % на национален;</p> <p>5. По-висока прецизност и точност на операциите по разкрой на листов материал с по-големи размери и по-високо качество на изработка на детайлите;</p> <p>6. Повишаване качеството на крайните изделия и намаляване на разходите за гаранционно и след гаранционно обслужване на климатичните камери и съоръжения за вентилация;</p> <p>6.Увеличаване на производствения капацитет и приходите от продажби - при възлите и детайлите, влагани при изработката на климатични камери и въздуховоди с до 50 %; при крайните изделия – увеличаване на количествата крайна продукция с 1/5 до 2 години след изпълнението на проекта.</p> <p>7.Ръст на приходите от продажби в размер на близо 30 % средногодишно за следващите 2 до 3 години.</p> <p>8.Реализирана продукция за 2009 г. от 11 500 хил. лева, и удвояване на сумата до 2011 г.</p>	<p>1.Введен рекуперативен енергоспестяващ блок с вградена хладилна машина термомпа и система за управление;</p> <p>2.Закупена един брой пробивна шанцова преса;</p> <p>3.Стойност на произведената продукция – 11 500 хил. лв.</p> <p>4.Дял на продукцията за износ - 41%;</p> <p>5.Брой заети лица - 97, от които 22 жени и 11 лица с увреждания.</p>	397 990,00	238 794,00
----	------------------------	---------------	---	---	-----------	------------	---	---	--	------------	------------

2.	ТММ-02-2/17.07.2009 г.	"БУЛДЕКОР" ООД	гр. София, ж.к. "Младост" 1, бл. 66А, вх. В, ет. 7, ап. 44	"Внедряване на иновативни технологии в мебелен завод Булдекор"	12 месеца	гр. София	<p>Дейност 1: Провеждане на тържбна процедура и избор на подизпълнител за доставка на оборудването, предвидено по проекта;</p> <p>Дейност 2: Закупуване на необходимото оборудване;</p> <p>Дейност 3: Инсталиране и пускане в експлоатация на закупения обработващ център и ългокантиращата машина;</p> <p>Дейност 4: Публичност и визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 5: Одит на проекта.</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи с 20 % и намаляване себестойността на продукцията с 15 %;</p> <p>2.Разширяване на предлагания от „Булдекор” асортимент;</p> <p>3.Подобряване на пазарните позиции на „Булдекор” с 15 % на националния пазар и с 2 % на европейския;</p> <p>4.Автоматизацията на всички извършвани процеси ще подобри качеството и потребителските свойства на произвежданите мебели;</p> <p>5.Увеличаване на производствения капацитет с 45 % и приходите от продажби с по 10 % годишно;</p> <p>6.Съкръщаване сроковете за доставка с 30 %;</p> <p>7.Увеличение на приходите от износ с 20 %.</p>	<p>1.Закупени 20 броя нови технологии и машини;</p> <p>2.Въведени 2 броя нови продукти/ услуги и проце-си;</p> <p>3.Себестойност на единица обработен линеен метър дървесен материал - 19,5 лв.;</p> <p>4.Средногодишен производствен капацитет на обработен дървесен материал - 970 хил. линейни метра;</p> <p>5.Средна продължителност на (престой в) производ-ство на единица изделие - 24 дни;</p> <p>6.Брой заети лица - 253, от които 57 жени и 15 лица с увреждания;</p> <p>7.Приходи от продажби -25 850 хил лв.;</p> <p>8.Ръст на приходите от продажби - 115%;</p> <p>9.Печалба от основната дейност - 1610 хил лв.;</p> <p>10.Ръст на печалбата -130%;</p> <p>11.Относителен дял на приходите от износ в общите приходи от продажби - 37%;</p> <p>12.Рентабилност - 0.062;</p> <p>13.Ефективност - 6.364;</p> <p>14.Рентабилност на активите - 0.24;</p> <p>15.Пазарен дял на вътрешния пазар - 60%;</p> <p>16.Пазарен дял на външните пазари - 0.9%.</p>	957 500,00	574 500,00
----	------------------------	----------------	--	--	-----------	-----------	---	---	--	------------	------------

3.	ТММ-02-3/17.07.2009 г.	"ПОЛИФЛЕКС" ООД	гр. Пловдив 4000, общ. Пловдив, обл. Пловдив, район Централен, ул. „Николай Хайтов” № 19, ет. 3, ап. 7	"Въвеждане на иновативна технология за директно лазерно гравирание в „Полифлекс” ООД"	12 месеца	гр. Пловдив	<p>Дейност 1: Провеждане на тръжна процедура за избор на доставчик;</p> <p>Дейност 2: Закупуване на машина за директно лазерно гравирание;</p> <p>Дейност 3: Монтаж, инсталация и въвеждане в експлоатация на закупеното оборудване;</p> <p>Дейност 4: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 5: Одит на проекта.</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи с 20 % и себестойността на продукцията с 15 %;</p> <p>2.Разширяване на гамата от предлагани продукти;</p> <p>3.Подобряване на пазарните позиции на Полифлекс с 20 % на вътрешния и с 1 % на външните пазари;</p> <p>4.Повишаване на качеството и потребителските свойства на фотополимерните форми (клишета или слайдове);</p> <p>3.Увеличаване на производствения капацитет с 2 пъти или 200 % и приходите от продажби с по 10 % годишно;</p> <p>4.Намаляване времето за производство на единица площ с 15%;</p> <p>5.Увеличение на приходите от износ с 20 %;</p>	<p>1.Закупуване на 4 броя нови машини/ технологии/ оборудване;</p> <p>2.Въведени 3 броя нови продукти/услуги/процеси;</p> <p>3. Себестойността на единица продукция - 455лв/ кв.м.;</p> <p>4.Средногодишен производствен капацитет при едноменен режим на работа 1650 кв.м/година;</p> <p>5.Технологично време за производството на единица изделие - 2,25 час/кв.м.;</p> <p>6.Брой заети лица -12,от които 3 жени;</p> <p>7.Приходи от продажби - 1375 хил лв.;</p> <p>8.Ръст на приходите от продажби -143%;</p> <p>9.Печалба от основната дейност-370 хил лв.;</p> <p>10.Ръст на печалбата - 169%;</p> <p>11.Относителен дял на приходите от износ в общите приходи от продажби - 33%;</p> <p>12.Рентабилност - 0.26;</p> <p>13.Ефективност - 30.83;</p> <p>14.Рентабилност на активите - 0.208;</p> <p>15.Пазарен дял на вътрешния пазар - 25%;</p> <p>16.Пазарен дял на външните пазари / европейските пазари - 0,7%.</p>	1 149 750,00	689 850,00
----	------------------------	-----------------	---	---	-----------	-------------	---	---	--	--------------	------------

4.	ТММ-02-4/17.07.2009 г.	"Л-КЛАС" ООД	гр.София 1303, район Възраждане, ул. "Одрин" № 29 ет.11 ап.50	"Въвеждане на нов продукт в производството на софтуер – ERP за МСП /ИТ система за управление на МСП/ и предлагане на ERP през интернет"	12 месеца	гр.София	<p>Дейност 1: Провеждане процедури за определяне на доставчиците. Избор на доставчиците и сключване на договорите за доставка;</p> <p>Дейност 2: Доставка на сървъри и работни станции.</p> <p>Дейност 3: Тестване и настройка на сървъри и работни станции;</p> <p>Дейност 4: Доставка на софтуер – лицензи;</p> <p>Дейност 5: Доставка на софтуер за конфигуриране на новия ERP продукт;</p> <p>Дейност 6: Консултации за разработване на маркетингова стратегия;</p> <p>Дейност 7: Визуализация;</p> <p>Дейност 8: Одит.</p>	<p>1. Намаляване с 45% себестойността на ERP продуктите за предлагане през интернет;</p> <p>2. Създаване на нов продукт и предлагане на 11 нови услуги;</p> <p>3. Подобряване на пазарните позиции чрез достигане дял на приходите от външни пазари от 83% до 90%;</p> <p>4. Радикално подобряване качеството и потребителските свойства на предлаганите продукти;</p> <p>5. Производственият капацитет ще се увеличи радикално, тъй като новите технологии, които ще се въведат чрез проекта ще намалят с над 50% времето, средно необходимо за обслужване на отделен клиент и с над 45% времето необходимо за разработка на един web – базиран ERP продукт;</p> <p>6. Приходите ще се увеличат радикално с продукта – предмет на този проект - за три години се очаква да се увеличат с 200%, а след седем – с 400%.</p>	<p>1. Закупуване на 2 броя нови технологии;</p> <p>2. Въвеждане на 4 броя нови продукти/услуги/процеси;</p> <p>3. Заети лица - 21 броя, от които 10 жени и 1 лице с увреждания.</p>	728 810,00	473 726,50
----	------------------------	--------------	---	---	-----------	----------	---	--	---	------------	------------

5.	ТММ-02-5/17.07.2009 г.	"АГРИЯ" АД	гр. Пловдив 4004, район р-н Южен, ул. "Асеновградско шосе"	"Модернизация на Агрия АД"	12 месеца	гр. Пловдив	<p>Дейност 1: Определяне на екип по проект;</p> <p>Дейност 2: Процедура за избор и договаряне с фирма производител/доставчик на планираното оборудване;</p> <p>Дейност 3: Доставка, монтаж, тестване на оборудването и предоставяне на консултанска помощ;</p> <p>Дейност 4: Наблюдение и отчитане напредъка по проекта;</p> <p>Дейност 5: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 6: Одит.</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи средно с 5 %;</p> <p>2.Намаляване на разходите за деминерализиране на промивните води, като следствие на намаляването с 20% на използваните води;</p> <p>3.Намаляват разходите и за третиране на отпадни води;</p> <p>4.Допълнително намаляване на цената на произвежданите продукти поради разпределяне на постоянните разходи за производство върху по-голямо количество произведени продукти в следствие на повишена производи-телност с между 30-40 % на новата инсталация;</p> <p>5.Подобряване на пазарните позиции и нарастване на пазарният дял в страната на продуктите производство на компанията с 8 до 10 % и на дела на износа в нетните приходи от продажби с до 9% през следващите 3 години, като ще достигнат 81% от нетните приходи на компанията;</p> <p>6. Повишаване на производи-телността с 30 - 40%;</p> <p>7.Увеличаване на приходите от продажби с 30 – 40 % за следващите 3 години и с 9 % дела на експорта в годишните приходи от продажби.</p>	<p>1.Закупуване на 2 броя нови технологии;</p> <p>2.Въвеждане на до 5 броя нови разфасовки от продукцията;</p> <p>3.Дял на експорта в общите резултати - 72%;</p> <p>4.Повишение на приходите от печалба - 20300 хил.лв.;</p> <p>5.Брой заети лица - 146, от които 50 жени и 8 лица с увреждания.</p>	1 527 400,00	760 000,00
----	------------------------	------------	--	----------------------------	-----------	-------------	---	--	---	--------------	------------

6.	ТММ-02-6/17.07.2009 г.	"КЗУ - ЗЛМК" ЕООД	гр.Септември 4490, ул. "Велинградско шосе" № 2, административна сграда на ЗМЛК	"Повишаване на конкурентноспособността на "КЗУ-ЗЛМК"ЕООД чрез технологична модернизация"	12 месеца	гр.Септември, общ.Септември, обл.Пазарджик	<p><u>Дейност 1:</u> Подготовка за провеждане на процедура по доставки на оборудване;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Провеждане на процедура по доставка на оборудване;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Доставка, монтаж и пускане в редовна експлоатация на оборудването;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Промоциране и популяризиране;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Отчетност и одит.</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи/ себестойността на продукцията/ услугите чрез-снижаване на общопроизводствените разходи с около 15%;</p> <p>2.Снижаване на разходите за суровини и материали с около 10%;</p> <p>3.Снижаване на себестойността на продукцията средно с около 14 %;</p> <p>4.Увеличаване на търговската рентабилност на предприятието от 3,16 % на 14,5 %;</p> <p>5.Разширяване на фирмената номенклатура чрез производството на нови продукти/ услуги: напорни тръби с диаметри от Ø 410 – 740 мм, укрепващи елементи, ъглови и челни изделия, услуги по монтаж на резервоари по листов способ с големи диаметри (с Ø над 5 500 мм), за които предприятието е ползвало външни изпълнители;</p> <p>6.Увеличаване дела на експортно ориентираната продукция под собствени технически и технологични разработки от 11,8% на 20% от общия обем на продажбите;</p> <p>7.Запазване на продуктовата ориентация към предлагане и своевременно въвеждане на иновативни продукти/ услуги, с качествено нови характеристики и функционално предназначение;</p> <p>8.Чрез модернизирания производствен процес ще се преодолее зависимостта от ограничения капацитет, при което производствения капацитет ще нарастне с 67% ;</p> <p>9.Разкриване на нови работни места през първата прогнозна – 2 души, а през следващите две - съответно по 3 души;</p> <p>10.Ускоряване обръщаемостта на текущите активи (с 14,5%).</p>	<p>1.Закупуване на 7 броя нови технологии;</p> <p>2.Въвеждане на 14 броя нови продукти/ услуги/ процеси (тръби с различен Ø 410 – 740 мм; правоъгълни и челни изделия; конуси; укрепващи елементи; услуги по монтаж на резервоари по листов способ с големи диаметри (с Ø над 5 500 мм);</p> <p>3.Въведени 2 броя нови услуги (е- търговия и Internet диагностика);</p> <p>4.Въведени 4 броя иновативни технологии;</p> <p>5.Увеличаване на производствения капацитет (ръст спрямо базовата година) с 67%;</p> <p>6.Приходи от продажби на продуктовата номенклатура (базови и иновативни продукти) 4360хил. лв;</p> <p>7.Ръст на приходите спрямо базовата година - 14,9 %;</p> <p>8.Общ пазарен дял в страната- 22%</p> <p>9.Дял на експортно-ориентираната продукция 13 %;</p> <p>10.Териториално разширение на износа в нови пазари - 1 нова страна;</p> <p>11.Брой заети лица – 117, от които 30 жени и 6 от малцинствените групи;</p> <p>12.Ниво на технологичния брак - 7%;</p> <p>13.Намаляване себестойността на единица изделие с 10,5%;</p> <p>14.Търговска рентабилност -9,7 %.</p>	1 015 800,00	609 480,00
----	------------------------	-------------------	---	--	-----------	---	---	---	---	--------------	------------

7.	ТММ-02-7/17.07.2009 г.	"ИВАС ТЕХ" ООД	гр.София 1113, ул."Тинтява" № 15-17	„Подобряване на конкурентоспособността на ИВАС ТЕХ чрез внедряване на технология за изработване на SMT Стенсили с прецизно лазерно рязане”	9 месеца	гр.София	<p>Дейност 1 : Проучване за допълнителни доставчици</p> <p>Дейност 2 : Сформиране на екип от фирма ИВАС ТЕХ; Взаимодействие, съдействие и комуникация със съответните подизпълнители и доставчици. Мониторинг по проекта.</p> <p>Дейност 3:Подготовка на технически задания към доставчици и провеждане на вътрешен търг за избор на доставчици;</p> <p>Дейност 4: Оценка и избор на доставчиците по новите оферти; Договаряне с одобрените доставчици по отделните позиции на оборудването;</p> <p>Дейност 5:Изготвяне на вътрешен график за приемане на доставките и авансиране на поръчките;</p> <p>Дейност 6:Подготовка на отделните поръчки от страна на съответните доставчици; Въвеждане в експлоатация: доставка, монтаж и експлоатационен пуск</p> <p>Дейност 7:Изготвяне на постоянния график за вътрешна отчетност по проекта; Вътрешна отчетност на разходите по проекта;</p> <p>Дейност 8:Подготовка и изпълнение на предвидените дейности по визуализация и публичност на проекта;</p> <p>Дейност 9: Избор на оправомощено експертно лице за одит по проекта; Извършване одит по проекта;</p> <p>Дейност 10:Преглед и мониторинг на цялостната документация по изпълнението на проекта; Представяне на финалния отчет пред Договарящия орган.</p>	<p>1.В резултат на въведената нова технологична линия за производство на лазерни стенсили ще се намали стойността на производствените разходи за единица продукт стенсил с 25-30% в сравнение с продукцията на други производители;</p> <p>2.ИВАС ТЕХ ще предложи нов технически продукт лазерно изработен стенсил. Технологичната линия позволява да се съкрати срока за изпълнение и клиентска поръчка да се изпълнява за 24 часа;</p> <p>3.Основен очакван ефект от проекта е подобряване на пазарните позиции. По предварителен анализ до 5 години се очаква 30% от продукцията на лазерни стенсили да се реализира на национално ниво и 70% - на международно. Допълнително разширение на пазарните позиции и увеличена продажба за останалите продукти на фирмата в размер на 25 % за период 3 до 5 години предимно за износ;</p> <p>4.Подобряване на качеството/потребителските свойства на съществуващата продукция тъй като Лазерно изработените стенсили са с много високо качество и възможност за нанасяне на спойваща паста и монтаж на най-новите електронни компоненти с корпус 0201 и 1005, както и интегрални схеми със стъпка 0.3 мм. Използването на прецизен стенсил намалява с над 50% възможните дефекти и брак на монтираните печатните платки;</p> <p>5. В резултат на предлагането на нов продукт ще се увеличат приходите от продажби с 18% за първата година до над 55% в срок от 5 години;</p> <p>6.Разкриване на нови работни места - 6 бр. за период от 3 години.</p>	<p>1.Закупуване на 1 брой нови технологии;</p> <p>2.Въвеждане на 1 брой нови продукти/услуги/процеси;</p> <p>3.Произведени 200 броя стенсили на година;</p> <p>4.Нови заети лица - 2, от които 1 жена;</p> <p>5.Дял на приходите 3% от производството на стенсили;</p> <p>6.Ръст от 5% на приходите от износ.</p>	569 871,00	370 416,00
----	------------------------	----------------	-------------------------------------	--	----------	----------	---	---	---	------------	------------

8.	ТММ-02-8/17.07.2009 г.	"ДУНАВ-ПРЕС" АД	гр.Русе 7005, бул. „Липник” № 129	"Въвеждане на ново технологично оборудване в производствения процес"	12 месеца	гр.Русе	<p>Дейност 1: Подготовка за избор на доставчик;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на процедура за избор на доставчик и сключване на договор;</p> <p>Дейност 3: Доставка на машините и въвеждането им в експлоатация;</p> <p>Дейност 4: Извършване на дейности за визуализация</p> <p>Дейност 5: Одит на проекта;</p> <p>Дейност 6: Докладване и предоставяне на информация за изпълнение на проектните дейности.</p>	<p>1.Оптимизиране на разходите за производство на единица продукция и понижаване себестойността на произвежданата продукция;</p> <p>2.Предлагане, както на българския, така и на международния пазар на нови продукти;</p> <p>3.Увеличение на износа с допълнителни между 18% - 25%, до около 26% - 33% от произведената от фирмата продукция;</p> <p>4.Увеличаване на броя на експонирани пластини за час от сегашните 6 броя до 20 броя;</p> <p>5.Ръст на продажбите с 33% при понижаване на себестойността, ще резултира в повишаване на рентабилността на производството;</p> <p>6.Екологичност на производството</p> <p>Технологията DPG дава възможност за екологичност на производството;</p> <p>7.Всички нови машини са с Европейски сертификат за качество, което гарантира отлични условия на труд и безопасност за операторите на машините и всички останали в производствените помещения. Нивата на шум и запрашеност ще бъдат сведени до допустимите според ЕС норми;</p> <p>8.Чрез въвеждането в експлоатация на инспектиращата машина компанията ще сведе до минимум количеството на технологичния отпадък, а от там и съответно всички разходи по събирането и извозването му.</p>	<p>1.Закупуване на 2 броя нови технологии;</p> <p>2.Въвеждане на 3 броя нови продукти.услуги/процеси;</p> <p>3.Произведена продукция на обща стойност 9100 хил.лв;</p> <p>4.Произведени етикети за 7200 хил лв;</p> <p>5.Произведени опаковки за 1000 хил. лв;</p> <p>6.Произведени издания за 700 хил.лв;</p> <p>7.Капацитет етикети 2000 млн. бр.</p> <p>8.Капацитет опаковки 25 млн. бр.;</p> <p>9.капацитет издания 15 млн. бр.;</p> <p>10.Брой заети лица 153 броя, от които 73 жени;</p>	1 353108,26	811 864,00
----	------------------------	-----------------	-----------------------------------	--	-----------	---------	---	--	--	-------------	------------

9.	ТММ-02-9/17.07.2009 г.	"АНАКОНДА" ЕООД	гр. Плевен 5800, ул. „Антим I” № 22, ет.4., ап. 12	"Инвестиции в обновление и модернизация на производствения процес на Анаконда ЕООД"	12 месеца	гр. Плевен	<p>Дейност 1: Провеждане на тържни процедури за избор на доставчици на оборудването и изпълнител на СМР;</p> <p>Дейност 2: Извършване на СМР в цех „Пет преформи” и цех „ПЕТ бутилки”;</p> <p>Дейност 3: Доставка на оборудване за производствените направления - ПЕТ преформи, ПЕТ бутилки и машиностроене;</p> <p>Дейност 4: Закупуване на специализиран софтуер за направление машиностроене;</p> <p>Дейност 5: Инсталиране и пускане в експлоатация на доставеното оборудване;</p> <p>Дейност 6: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 7: Одит на проекта.</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи, а оттам и редуциране на себестойността на продуктите в следните направления;</p> <p>2.Обособяване на нов производствен участък и стартиране производството на нов за компанията продукт – полиетиленови чували;</p> <p>3.Разгръщане на по-активна маркетингова и търговска политика по отношение на нови клиенти – целеви клиенти при ПЕТ бутилките за предприятията от хранително-вкусовата промишленост в Южен централен и Югоизточен район на планиране, както и за съседните страни и ЕС - Македония, Сърбия, Албания, Румъния, Франция, Германия;</p> <p>4. Подобряване на качеството на произвежданите ПЕТ преформи и съответно ПЕТ бутилки;</p> <p>5.Повишаване на качеството и прецизността на изработка на детайлите, влагани в машините с марка Анаконда;</p> <p>6.Проектът е свързан с увеличаване на производствения капацитет, както следва: -постигне на месечно производство от 100 хил. броя преформи - 19 гр., 22 гр. и 24 гр.; -увеличаване на производствения капацитет при ПЕТ бутилките с до 40 %; -увеличаване на производителността в направление машиностроене с минимум 25 %.</p>	<p>1.Въведени 40 нови детайла;</p> <p>2.Въведени 60 нови видове ПЕТ бутилки;</p> <p>3.Закупени 13 броя нови машини и съоръжения;</p> <p>4.Въведен 1 софтуерен продукт;</p> <p>5.Стойност на произведената продукция 12300 хил. лв.;</p> <p>6.Дял на износа от общите приходи - 36 %;</p> <p>7.Брой заети лица - 189, от които 58 жени и 11 лица с увреждания.</p>	1 141 486,00	684 891,60
----	------------------------	-----------------	--	---	-----------	------------	---	---	---	--------------	------------

10.	ТММ-02-10/17.07.2009 г.	"ЗАВОД ЗА ОПТИКА" АД	гр.София, жк. Младост 4, бул.,,Ал.Малинов" № 87, ет.5, ап. 16	„Производство на прецизни оптични компоненти с приложение във видимия и инфрачервения спектър на светлината”	12 месеца	гр.Панагюрище	<p>Деиност 1: Организация, управление и отчетност;</p> <p>Деиност 2: Подготовка на тръжна документация;</p> <p>Деиност 3: Провеждане на процедури за избор на подизпълнители;</p> <p>Деиност 4: Доставка и инсталиране на ДМА;</p> <p>Деиност 5: Визуализация и популяризиране на проекта;</p> <p>Деиност 6: Одит на проекта.</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи/ себестойността на продукцията/ услугите чрез намаляване на брака в производството, който в сегашните условия е значителен и достига до 30%;</p> <p>2.Подобряване на технологиите на обработка, прецизен контрол на постигнатите параметри и намаляване процента на повторно обработваните детайли до 10%;</p> <p>3.Намаляване на очакваният брак за такива детайли до 10-15% още през първата година след реализация на проекта;</p> <p>4.Високоточни оптични компоненти от химически- и термо-неустойчиви оптични стъкла и кристали ще бъдат произвеждани благодарение на закупените по проекта машини и оборудване;</p> <p>5.Налагане на международния пазар продукти, които са по-прецизни и качествени, и с по-високи цени;</p> <p>6. Подобряване качеството на продуктите по отношение класа на чистота на полираните повърхности от 60-40 до 10-5 или по-добър, отклонението от формата на полираните радиуси от $\lambda/4$ до $\lambda/10$ и по-добро;</p> <p>7.Инсталирането на новото оборудване в производствения процес на Завод за оптика АД ще увеличи неговия производствен капацитет с най-малко 8-10 % още през първата година след реализацията на проекта.</p>	<p>1.Обем произведена продукция - 7810 хил. лв;</p> <p>2.Обем на износа - 5505 хил. лв.</p> <p>3.Ръст на заетите лица с 2-ма човека, от които 1 жена;</p>	319 013,95	190 999,99
-----	-------------------------	----------------------	---	--	-----------	---------------	---	--	---	------------	------------

11.	ТММ-02-11/17.07.2009 г.	"НЕС-НОВИ ЕНЕРГИЙНИ СИСТЕМИ" ООД	гр. Шумен 9700, бул. "Мадара" № 12	"Технологична модернизация за повече и по-чиста енергия в „НЕС“ ООД, гр Шумен"	8 месеца	гр. Шумен	<p><u>Дейност 1:</u> Управление на проекта;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Избор на доставчик;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Доставка и монтаж на металообработващи машини;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Популяризация на проекта;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Извършване на одит.</p>	<p>1. Намаляване разходите за външни доставки между 5% и 7%. Това ще съкрати производственото време за изпълнение на поръчки, което ще доведе до намаляване на разходите за материали и външни услуги;</p> <p>2. Инвестициите ще ускорят процеса на стартиране на производство на 2 моно- и поликристални фотоволтаични модули. През 2009 г. ще бъдат пуснати в производство 2 нови бойлера и 1 нов колектор. През 2011 г. ще бъдат въведени в производство още 2 типа фотоволтаични модула висок клас;</p> <p>3. "НЕС" ООД ще увеличи дела на износа в нетните приходи от продажби от 34% през 2007 г. на 58% през 2009 г., ще го запази през 2010 г., а през 2011 г. ще го увеличи с още 6%. Така износоът ще нарасне до 66% през 2014 г.;</p> <p>4. Въвеждането на новите машини неминуемо ще доведе до повишаване на качеството на изходната продукция, тъй като с тях ще се затвори производствения цикъл, съобразен с добрите производствени практики, внедрени чрез ISO 9001:2000;</p> <p>7. До 2014 г. производството на бойлери ще се увеличи 6 пъти, а на колектори 5.8 пъти;</p> <p>8. С изпълнението на инвестиционната програма на „НЕС“ ООД за периода 2007-2010 г. ще бъдат разкрити 58 нови работни места, а до 2014 г. те ще бъдат 78, спрямо 2007 г.;</p> <p>9. Добаванета стойност на един зает ще се увеличи от 10,20 хил. лв. през 2007 г. на 27,77 хил. лв през 2010 г. и на 86,55 хил. лв. през 2014 г.;</p> <p>10. Ще се подобрят условията на труд и ще се преквалифицира част от персонала, който ще работи с новите машини и оборудване закупени по проекта.</p>	<p>1. Закупени 9 броя нови технологии;</p> <p>2. Въведени 5 броя нови продукти/ услуги/ процеси;</p> <p>3. Произведени 41542 бойлери;</p> <p>4. Произведени 15 912 колектори;</p> <p>5. Произведени 60 квч. фотоволтаични модули;</p> <p>6. Брой заети -190, от които 30 жени;</p> <p>7. Оборот на предприятието -23 928 хил. лв;</p> <p>8. Брутна норма на печалбата-17%;</p> <p>9. Добавена стойност на един зает - 17,41 хил. лв;</p> <p>10. Възвръщаемост на активите - 91%;</p> <p>11. Обща задлъжнялост(нетна печалба / дълготрайни активи - 0,35%;</p> <p>12. Дял на износа в нетните приходи от продажби - 58%.</p>	2 316 758,21	999 124,54
-----	-------------------------	----------------------------------	------------------------------------	--	----------	-----------	--	---	---	--------------	------------

12.	ТММ-02-12/17.07.2009 г.	„ХЕРТИ – М” ООД	гр. Шумен 9700, ул. „Охрид” 44, ет.3	”Повишаване конкурентоспособността на „Херти-М” ООД чрез технологично обновяване на сектор „Печат””	12 месеца	гр. Шумен	<p>Дейност 1:Избор на доставчици на оборудване за модернизация на сектор „Печат”;</p> <p>Дейност 2: Закупуване и доставка на оборудване за модернизация на сектор „Печат”</p> <p>Дейност 3:Инсталиране и въвеждане в експлоатация на закупеното оборудване за модернизация на сектор „Печат”;</p> <p>Дейност 4: Избор на подизпълнител и СМР по обособяване на самостоятелно помещение за работа на печатната машина при подходящи условия, аспирация и климатизация;</p> <p>Дейност 4:Избор на подизпълнител и СМР по обособяване на самостоятелно помещение за работа на печатната машина при подходящи условия, аспирация и климатизация;</p> <p>Дейност 5: Информирание и публичност на проектните резултати;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта.</p>	<p>1.Вследствие на по-всоката скорост, по-голямата ширина и високото ниво на автоматизация се очаква намаляване на разходите за труд с около 45%, а отпадъка и брака с около 15%;</p> <p>2.След успешното изпълнение н проекта „Херти-М” ООД ще прибави към портфолиото си три нови продукта:</p> <p>1) печат на „сливс” (термосвиваеми етикети);</p> <p>2) пълноцветен печат на полиетилен и алуминиво фолио и</p> <p>3) печат на самозалепващи етикети от хартия;</p> <p>3.Непосредствено след въвеждането на двете нови машини в производството на „Херти-М” ООД очаква ръст на произведените капсули с приблизително 22 %;</p> <p>4.В следствие на отпадналите ръчни операции, ще се постигне значителна по-голяма точност в изпълнението на процесите, ще се намали броя на дефектните изделия, ще се постигне снижаване на брака;</p> <p>5.Вследствие на по-всоката скорост, по-голямата ширина и високото ниво на автоматизация се очаква увеличаване на производствения капацитет на операция «Печат» до 3 пъти, а на операция «Рязане» до 6 пъти;</p> <p>6.Съкращаване времето за производство;</p> <p>7.Откриване на нови работни позиции.</p>	<p>1.Закупена и въведена в експлоатация 1 брой многофункционална печатна машина;</p> <p>2.Закупена и въведена в експлоатация 1 брой машина за рязане по дължина и пренавиване;</p> <p>3.Произведени 135 млн. бр. капсули;</p> <p>4.Продукция реализирани на международния пазар - 65 млн. бр. капсули;</p> <p>5.Произведени 124 тона фолио;</p> <p>6.Реализирани 28 тона фолио на международния пазар;</p> <p>7.Един брой сертификат за полезен модел;</p> <p>8.Брой заети лица - 40, от които 11 жени;</p> <p>9.Въведени 3 броя нови продукти;</p> <p>10.Въведени 1 брой нови процеси.</p>	427 650,00	256 590,00
-----	-------------------------	-----------------	--------------------------------------	---	-----------	-----------	---	--	---	------------	------------

13.	ТММ-02-13/17.07.2009 г.	"РУВИТЕКС" ЕООД	гр.Русе 7003, бул."Гутракан" № 23А	„Технологична модернизация на на “Рувитекс” ЕООД чрез изграждане на система за вторична употреба на ПВХ промазани тъкани и система за бързо прототипиране и рецептурен развой”	12 месеца	гр. Русе	<p>Дейност 1: Създаване на екип за управление на проекта;</p> <p>Дейност 2: Разработване на тържната документация за покупка на необходимото оборудване;</p> <p>Дейност 3: Изпълнение на дейности по доставка на оборудването;</p> <p>Дейност 4: Мониторинг и оценка на изпълнението на проекта;</p> <p>Дейност 5: Крайна (финална) фаза. Визуализация, Одит;</p>	<p>1.Технологичната модернизация ще окаже пряко въздействие върху времето за производство на едно изделие, върху нивото на технологичните фири и брак на продукцията, както и върху енергоемкостта на процесите.</p> <p>2.Модерното оборудване ще даде възможност за разширяване на продуктовия асортимент;</p> <p>3.Ще се приложи гъвкава маркетингова политика към постоянните и потенциални клиенти;</p> <p>4.Обновяването на материално-техническата база на предприятието ще запази продуктова ориентация към производството на медии за дигитален печат и хидроизолационни фолиа, но с много подобрени качествени характеристики и потребителски свойства;</p> <p>5.Чрез модернизирания производствен процес: ще се оползотвори производствен остатък, ще се повиши прецизността на работата и ефективността на дейността, ще се повиши нивото на технологична модернизация в предприятието, ще се увеличи скоростта на работа на всички звена по производствената верига;</p> <p>6.Технологичното допълване ще доведе до: растеж на заетостта и мотивираност на персонала за работа в модерна среда,разкриване на нови работни места с 2 души за 2009, 2 души за 2010 г. и още 2 души за 2011 г., увеличение на стойността на показателя за ефективност от работа на едно лице – 25 %, общо за целия период;</p> <p>7.Модеризираната среда ще има положително въздействие не само върху микроклимата в предприятието, но върху процеса за намаляване на енергийната интензивност и негативните екологични въздействия, с което предприятието все повече ще се хармонизира с европейските хоризонтални политики.</p>	<p>1. Два броя закупени нови технологии - инсталация за повторна преработка и сепарация и система за бързо прототипиране и рецептурен развой;</p> <p>2. Два броя въведени нови продукти/ услуги/процеси - механична преработка и разделяне на ПВХ от полиестерни нишки и изготвяне на технически мостри и бърза оценка на параметрите на изделието;</p> <p>3. Обем на приходите от продажби на готова продукция - 3000 хил. лв;</p> <p>4. Дял на износа от приходите от продажби на готова продукция - 80%;</p> <p>5. Брой заети лица - 2, от които 1 брой жени.</p>	1 677 042,00	999 852,44
-----	-------------------------	-----------------	------------------------------------	--	-----------	----------	--	--	--	--------------	------------

14.	ТММ-02-14/17.07.2009 г.	ЕТ "СЛАВЯНКА ВМ-ДИМИТЪР ДИМИТРОВ ПИРНАРЕВ"	гр. Враца 3000, бул. "Толбухин" 62, ап. 1	"Технологична модернизация в производството на интериорни врати"	12 месеца	гр. Враца	<p><u>Дейност 1:</u> Провеждане на тържна процедура за избор на доставчици на новите машини за производството на „Славянка – ВМ” ЕТ;</p> <p><u>Дейност 2</u> :Доставка на инсталация за боядисване и лакиране, предназначена за производството на интериорни врати;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Доставка на хидравлична преса за фурниране, предназначена за производството на интериорни врати; хидравлична брикетираща преса и дробилна машина;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Инсталиране и въвеждане в експлоатация на закупените машини;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Публичност и визуализация на проекта;</p> <p><u>Дейност 6:</u> Одит на проекта.</p>	<p>1.В резултат на внедрените нови високопроизводителни и енергийно ефективни машини, компанията ще намали разходите за производство на единица продукция общо с около 17%;</p> <p>2.След изпълнението на проекта в средносрочен план – до 2011 г., се предвижда реализацията на произведената продукция да бъде разпределена по следния начин: -39% от общия обем произведена продукция ще се реализира на международния пазар – Австрия, Гърция и Румъния; - 61 % от общия обем произведена продукция ще се реализира на вътрешния пазар, като 85% от нея ще се реализира на национално ниво (за гр. София и други градове в страната) и 15% - на местно ниво (гр. Враца);</p> <p>3.През 2014 г. компанията планира 50% от общия обем произведена продукция, която ще бъде предназначена за износ;</p> <p>4.Чрез новите инсталация за боядисване и лакиране и преса за фурниране, ще бъде осигурен по-качествен производствен процес;</p> <p>5.Внедряването на новите инсталация за боядисване и лакиране и хидравлична преса за фурниране, ще доведе до увеличаване на общия производствения капацитет средногодишно с 25% в резултат на по-голямата точност на изпълнение на технологичните операции;</p> <p>6.Увеличаване на производителността на труда;</p> <p>7. Съкращаване времето за производство на единица;</p> <p>8.Опазване на околната среда.</p>	<p>1.Закупени 4 броя нови технологии;</p> <p>2.Въведени 1 брой нови продукти/услуги/процеси;</p> <p>3.Себестойност на единица продукция - 250 лв;</p> <p>4.Средногодишен производствен капацитет - 2250 бр. Врати;</p> <p>5.Средна продължителност на производство на една врата - 2 дни;</p> <p>6.Заети лица - 34 броя, от които 4 бр. жени;</p> <p>7.Пазарен дял на вътрешния пазар на българските производители на интериорни врати - 7,5%;</p> <p>8.Дял на произведената продукция, предназначена за износ - 32%;</p> <p>9.Приходи от продажби - 920 хил. лв;</p> <p>10.Печалба от дейността, след облагане - 75,75 хил. лв;</p> <p>11.Рентабилност (Печалба от дейността, след облагане/ Приходи от продажби)-0,09;</p> <p>12.Ефективност (Печалба от дейността, след облагане/ Средно годишен общ брой на заетите в предприятието)-2,23;</p> <p>13.Рентабилност на активите (Печалба от дейността, след облагане/ Стойност на активите) - 0,18.</p>	179 850,00	116 902,50
-----	-------------------------	--	---	--	-----------	-----------	---	---	---	------------	------------

15.	ТММ-02-15/17.07.2009 г.	"ЕНКО - НЕДЕВ С-ИЕ" СД	гр.Пловдив 4000, ул."Д-р Г.М. Димитров" №31	„Внедряване на нови продукти, съответстващи на европейските норми и изисквания, от СД "ЕНКО – Недев С-ие”"	12 месеца	гр. Пловдив	<p>Дейност 1:Тръжни процедури за избор на доставчици;</p> <p>Дейност 2: Дизайн, изработка и доставка на шприц-форми за пластмасови транспортни опаковки за многократна употреба;</p> <p>Дейност 3: Доставка на машина за тампонен печат върху пластмасови изделия;</p> <p>Дейност 4:Разработване на маркетингова стратегия за реализация на новите продукти;</p> <p>Дейност 5: Визуализация;</p> <p>Дейност 6 :Одит.</p>	<p>1.Намаляването на ръчния труд и ускоряването на производствения процес ще позволи намаляване на производствените разходи и себестойността на продуктите;</p> <p>2.Въвеждането на новата технология на тампонен печат ще предостави възможност на клиентите за допълнителна нова услуга – изготвяне на индивидуален дизайн – поставяне на фирмени надписи и лога по транспортните опаковки;</p> <p>3.Осигуряването на съответствие на продуктите с европейските норми ще позволи на фирмата да подобри пазарните си позиции и да увеличи износа 1.7 пъти през 3-те години след реализацията на проекта;</p> <p>4.Новата технология за тампонен печат на клиентски надписи и лога ще се използва за всички продукти на фирмата, не само за новите. Това ще подобри съществено потребителските свойства на съществуващите изделия;</p> <p>5.Увеличаване на производствения капацитет и приходите от продажби: -увеличение на пазарния дял на фирмата с 5%;</p> <p>- приходите от продажби да нараснат 1.4 пъти за период от 3 години след приключване на проекта;</p> <p>-приходите от износ да се увеличат 2.5 пъти за период от 5 години след приключване на проекта;</p> <p>- увеличение на броя на произвежданите изделия с 10 %.</p>	<p>1.Закупени 2 броя нови технологии;</p> <p>2.Въведени 15 броя нови продукти/услуги/процеси;</p> <p>3.Обем произведени нови изделия от серия "EUROLINE"-5000 броя;</p> <p>4.Обем на износ на продукция от серия "EUROLINE"-3500 броя;</p> <p>5.Заети лица - 56 броя;</p> <p>6.Приходи от продажби на фирмата - 2 704,0 хил. лв;</p> <p>7.Приходи от износ на фирмата - 479,7 хил. лв;</p> <p>8.Дял на приходите от износ от общите приходи от продажби - 17,7%;</p> <p>9.Приходи от внедрените по проекта продукти - 35 хил лв;</p> <p>10.Дял на приходите от внедрените по проекта продукти от общите приходи от продажби - 1,3%;</p> <p>11.Приходи от износ на внедрените по проекта продукти - 24,5 хил. лв;</p> <p>12.Дял на приходите от износ на внедрените по проекта продукти спрямо общите приходи от износ - 5,1%;</p> <p>13.Брутна печалба - 248 хил лв;</p> <p>14.Брутна норма на печалбата-9,2%;</p> <p>15.Добавена стойност на един зает - 4 428,6 лв;</p> <p>16.Норма на възвращаемост на ДМА-9,2%.</p>	564 820,14	367 133,09
-----	-------------------------	------------------------	---	--	-----------	-------------	--	--	---	------------	------------

16.	ТММ-02-16/17.07.2009 г.	"МЕБЕЛИКС" ООД	гр. Троян, ул. "Генерал Карцов" № 122	"Въвеждане на ново оборудване за постигане на по-ефективно производство и по-високо качество на продукцията"	12 месеца	с.Добродан, общ.Троян, обл.Ловеч	<p>Дейност 1: Доставка и монтаж на ново производствено оборудване; Дейност 1.1: Разработване на тържна документация за избор на доставчик/ци; Дейност 1.2: Провеждане на открита тържна процедура за определяне на изпълнител/и и сключване на договор/и за доставка на оборудване; Дейност 1.3: Доставка, монтаж, тестване и въвеждане в експлоатация на оборудване; Дейност 2: Дейности по популяризиране на проекта; Дейност 3: Независим одит на разходите, извършени по проекта.</p>	<p>1.Съкръщаване на разходите за лакиране с приблизително 25 %; 2.Намаляване на брака със 70%, като се очаква нивото му да спадне под 1% от произведената продукция. 3.Съкръщаване на разходите за труд и електроенергия за производство на единица продукция. 4.Намаляване на производствените разходи за единица продукция с 20%, съответно на себестойността с 15%; 5.Диверсифициране на продукцията в две насоки: от една страна разработване и въвеждане на нови модели мебели с по-сложни дизайни и орнаментика, каквито все още не се предлагат от български производители, а от друга, предлагането на съвсем нов краен продукт - детайли за столове и маси за мебелопроизводители; 6.Нарастване на приходите от износ с 3 – 7 % през първите три години след осъществяването на проекта и достигане на приходи от експортна дейност до 80 %. 8.Повишаване прецизността на изработка и оттам до по-добро качество на крайния продукт и по-здрава конструкция; 9.Увеличаване на производствения капацитет до 6-7 пъти, като се очаква да достигне максимума на капацитета си до третата година след успешното реализиране на проекта; 10.Повишаване на приходите от продажби с около 7 пъти в края на тригодишния период след приключването на проекта.</p>	<p>1.Закупени 6 бр. нови технологии (машини и линии); 2.Въведени 1 брой нови продукти-сложни детайли за мебелопроизводители; 3.Заети лица - 36 броя, от които 20 жени; 4.Обем произведена продукция - 11500 стола, 560 маси и 40 м3 сложни детайли за мебелопроизводители; 5.Приходи от продажби - 660 хил. лв; 6. Нови дългосрочни договори с мебелни вериги - 2 броя; 7.Нови договори с мебелопроизводители - 1 брой; 8.Приходи от износ на продукция - 420 хил лв; 9.Страни, в които се реализира износа - 3; 10.Дял на приходите от износ - 63,63%.</p>	754 300,00	490 295,00
-----	-------------------------	----------------	---------------------------------------	--	-----------	----------------------------------	--	--	--	------------	------------

17.	ТММ-02-17/17.07.2009 г.	"АСТЕРА КОЗМЕТИКС" АД	гр.София 1434, община Столична, район Витоша, ж.к. Симеоново, ул. "Шумака" № 16	"Нови технически решения за повишаване конкурентноспособността на Астера Козметикс"	12 месеца	гр.София	<p><u>Дейност 1:</u> Управление и мониторинг на изпълнението;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Подготвителен етап;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Основен етап;</p> <p><u>Дейност 3.1:</u> Избор на доставчик;</p> <p><u>Дейност 3.2:</u> Доставка и монтаж на технологичното оборудване;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Заключителен етап;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Визуализация на проекта;</p> <p><u>Дейност 6:</u> Одит на проекта;</p> <p><u>Дейност 7:</u> Финална отчетност на проекта.</p>	<p>1. Увеличение на продажбите и повишаване ефективността на производствения процес;</p> <p>2. Оборудването ще направи възможно производството на изцяло нови продукти и разнообразяване на портфолиото на фирмата;</p> <p>3. Стабилизиране на пазарните позиции чрез спечелване на нови потребители и затвърждаване на имиджа си на производител на качествени продукти с оптимално съотношение цена-качество;</p> <p>4. Предвидените по проекта дейности ще позволят производството на четка за зъби с нов дизайн на дръжката, възможност за почистване на езика и уникална технология на влакната;</p> <p>5. Оптимизиране на производствения и технологичен процес, повишаване на неговата ефективност, по-пълна натовареност, и увеличение на производствения капацитет;</p> <p>6. Увеличение на приходите от продажби на фирмата от вътрешния, както и от чуждите пазари;</p> <p>7. Увеличеният капацитет на производството ще доведе до:</p> <ul style="list-style-type: none"> - растеж на заетостта и мотивираност на персонала за работа в модерна среда; - разкриване на нови работни места; <p>8. Модеризираната среда ще има положително въздействие не само върху микроклимата в предприятието, но върху процеса за намаляване на енергийната интензивност и негативните екологични въздействия.</p>	<p>1. Закупени 9 броя нови технологии;</p> <p>2. Въведени 3 броя нови продукти/ услуги/ процеси;</p> <p>3. Заети лица - 35 броя, от които 27 жени;</p> <p>4. Себестойност на продукта - 98%;</p> <p>5. Печлаба - 110%;</p> <p>6. Продажби - 110%.</p>	787 850,00	512 102,40
-----	-------------------------	-----------------------	---	---	-----------	----------	--	---	---	------------	------------

18.	ТММ-02-18/17.07.2009 г.	"БТБ БЪЛГАРИЯ" АД	гр.Русе 7009, бул. "България" №125	"Закупуване на ново оборудване и повишаване на конкурентоспособността"	9 месеца	гр.Русе	<p>Дейност 1: Сформиране на екип по проекта;</p> <p>Дейност 2: Изготвяне и съгласуване на тръжната документация за закупуване на машини и оборудване;</p> <p>Дейност 3: Закупуване, доставка и инсталиране на машини и оборудване;</p> <p>Дейност 4: Изготвяне и съгласуване на тръжната документация за закупуване на специализиран софтуер;</p> <p>Дейност 5: Закупуване, доставка и инсталиране на специализиран софтуер за автоматизирано планиране и оптимизирано кроене;</p> <p>Дейност 6: Изготвяне и съгласуване на тръжната документация за закупуване на машини и оборудване за централизирано гладене;</p> <p>Дейност 7: Закупуване, доставка и инсталиране на машини и оборудване за централизирано гладене;</p> <p>Дейност 8: Изготвяне и съгласуване на тръжната документация за закупуване на машина за централизирана опаковка на готовата продукция;</p> <p>Дейност 9: Закупуване, доставка и инсталиране на машина за централизирана опаковка на готовата продукция;</p> <p>Дейност 10: Изготвяне и съгласуване на тръжната документация за закупуване на специализирани машини;</p> <p>Дейност 11: Закупуване, доставка и инсталиране на специализирани машини;</p> <p>Дейност 12: Изготвяне и съгласуване на тръжната документация за закупуване на Универсални машини;</p> <p>Дейност 13: Закупуване, доставка и инсталиране на универсални машини;</p> <p>Дейност 14: Визуализация;</p> <p>Дейност 15: Докладване/ одит.</p>	<p>1. Чрез въвеждането на централизираното кроене със CNC Cutter автоматизиран робот ще бъде оптимизиран разходът за плат с около 3% или около 18 000 метра /годишно;</p> <p>2.Машината за централна опаковка – ще спестява от опаковъчно фолио средно 20 см. бройка готова продукция;</p> <p>3. Специалните и универсалните машини ще направят възможно намаляването на дяла на поръчките за външни подизпълнители от 70% на 30% ;</p> <p>4.Оптимизиране на енергийните разходи;</p> <p>5.На годишна база ежегодно ще бъдат създавани от 700 до 800 нови модела;</p> <p>6.Очакванията са от 1,5% до 2% от годишния оборот да се реализира на националния пазар.</p> <p>7.Обемът на поръчките от чуждестранни партньори ще бележи годишен ръст от 7% средно;</p> <p>8.Подобрените оптични ефекти ще позволяват производството на по-скъпи марки, принадлежащи към по-висок ценови сегмент;</p> <p>9.Производственият капацитет за кроене на "БТБ България" АД ще бъде увеличен от 500-700 бройки/дневно на 3 000 бройки/дневно или 60 000 бройки/месечно;</p> <p>10.Машините и оборудването за Централизирано гладене – ще позволят достигането на 60 000 бройки/месечно; машина за Централизирана опаковка на търговска стока – от 25 бройки/час до 400/час;</p> <p>11.Универсалните и специални машини ще увеличат капацитета на шевното производство с 4 000 бройки/месечно;</p> <p>12.Икономия на време чрез автоматизирания робот CNC Cutter, настилчната маса, Подлепващата преса и Машини и оборудване за централизирано "крайно" гладене.</p>	<p>1.Закупени нови технологии и машини по етапи за производство - 6 групи;</p> <p>2.Въведени нови продукти (всеки модел представлява отделен продукт, тъй като има отделна технологична документация) - 700 модела;</p> <p>3.Въведени за производство нови чужди марки - 2 търговски марки;</p> <p>4.Въведени нови собствени търговски марки -1 търговска марка;</p> <p>5.Заети лица - 55 броя, от които 50 жени и 1 лице с увреждания;</p> <p>6.Нов пазарен сегмент в ЕС-1 брой;</p> <p>7.Нови пазари извън ЕС-1 брой;</p> <p>8.Нови колекции (от 3 до 12 модела във всяка колекция)-2 колекции.</p>	1 206 998,00	724 198,00
-----	-------------------------	-------------------	------------------------------------	--	----------	---------	---	---	---	--------------	------------

19.	ТММ-02-19/17.07.2009 г.	"ЕХНАТОН" ООД	гр. София, ул. "Христо Кърпачев" 7, ет.4, ап.13	"Подобряване качеството на настоящите продукти /електрически табла и цялостни решения за индустриална автоматизация/ чрез ново производствено оборудване и ERP система"	12 месеца	гр.София, гр.Бургас, гр.Сливен	<p><u>Дейност 1:</u> Провеждане тържна процедура за определяне на доставчиците.Избор на доставчиците и сключване на договорите за доставка на машините;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Доставка на машините;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Инсталиране, обучение и пускане в експлоатация на машините;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Доставка на специализирания софтуер за електропроектиране;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Доставка на специализиран принтер за надписване;</p> <p><u>Дейност 6:</u> Доставка на цифровата машина за пробиване, огъване и отрязване на медни и алум.шини;</p> <p><u>Дейност 7:</u> Монтаж, инсталиране, тестване и настройка на специализирания софтуера и машината за пробиване, огъване и отрязване;</p> <p><u>Дейност 8:</u> Обучение на персонала за работа със софтуера, принтера и цифровата машина и пускането им в експлоатация;</p> <p><u>Дейност 9:</u> Доставка на сървърните конфигурации, компютърните конфигурации и мрежовото оборудване за ERP системата;</p> <p><u>Дейност 10:</u> Доставяне, настройване, тестване и пускане в експлоатация на ERP системата;</p> <p><u>Дейност 11:</u> Доставка на машини и оборудване;</p> <p><u>Дейност 12:</u> Обучение на персонала за работа с тях и пускането им в експлоатация;</p> <p><u>Дейност 13:</u> Доставка на струг Универсален;</p> <p><u>Дейност 14:</u> Доставка на колонна бормашина, монтаж, инсталиране, настройка и тестване на струг универсален и колонна бормашина;</p> <p><u>Дейност 15:</u> Обучение на персонала за работа с машините;</p> <p><u>Дейност 16:</u> Визуализация на проекта – изготвяне на табели, информационни материали и др.;</p> <p><u>Дейност 17:</u> Одит на проекта.</p>	<p>1.С внедряването на новото оборудване някои вносни детайли ще бъдат заместени от такива собствено производство, ще се премахне кооперирането с други фирми за съвместно производство и така ще се намали себестойността с ок. 15%;</p> <p>2.Чрез специализирания софтуер за електропроектиране ще започне проектирането на нови модели електрически табла;</p> <p>3.С разширяване на производството на електрическите табла ще се увеличат продажбите на националния пазар, като се очаква пазарният дял да нарасне със 7 - 10 % в следващите три години;</p> <p>4.Със специализирания софтуер за електропроектиране ще се подобри радикално качеството на проектантската работа, ще се намали времето за проектиране и ще се създават проекти с повишена сложност;</p> <p>5.След инвестицията производственият капацитет за ел. табла ще се удвои, /ще нарасне със 100%/, като този капацитет се предвижда да се усвоява с 10% годишно увеличение на производството;</p> <p>6.С увеличаването на производството, а оттам и на износа, се очаква общите приходи от продажби да нараснат с над 40% още първата година след реализация на инвестицията и с над 120% общо за трите години след реализация на инвестицията.</p>	1.Закупени 20 броя нови машини; 2.Закупени 2 броя софтуер; 3.Закупени 17 броя компютри и мрежово оборудване; 4.Произведени 1550 ел. табла за индустрията; 5.Произведени 15 броя решения за индустриална автоматизация; 6.Нововъведени продукти от бизнес линията „нестандартно оборудване“- 3 броя; 7.Заети лица - 32 броя, от които 10 жени и 3 лица с увреждания.	1 009 098,29 605 458,98
-----	-------------------------	---------------	---	---	-----------	--------------------------------	--	--	---	------------------------------

20.	ТММ-02-20/17.07.2009 г.	"ЛАКИ 131" ООД	гр.Пловдив, ул. "Димитър Галев" №21	"Развитие на малка гъвкава лярна за производство на високо качество разнообразни детайли от цветни метали"	12 месеца	гр.Пловдив	<p>Дейност 1: Управление на проекта;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на тръжна процедура за подбор на доставчици на оборудването описано в проекта;</p> <p>Дейност 3: Доставка и инсталиране на автоматизирани машините;</p> <p>Дейност 4: Доставка и инсталиране на машините и оборудването, свързани с производствения процес;</p> <p>Дейност 5: Подбор на консултантска организация;</p> <p>Дейност 6: Разработване на стратегия за пазарно развитие;</p> <p>Дейност 7: Одит на проекта</p> <p>Дейност 8: Разпространяване на информация за проекта.</p>	<p>1.Ефектът от реализацията на проекта е снижение на разходите на единица продукция с около 6 % в трета година и над 13 % в петата година от проекта спрямо 2007 г.;</p> <p>2.Ще бъдат въведени три нови продукта/ услуги, както следва:</p> <ul style="list-style-type: none"> - производство на инструментална екипировка, което ще доведе до предлагане на комплексна услуга на клиента; - производство на алуминиеви сплави; - отливки от цинкови сплави. <p>3.Понастоящем детайлите отливани във фирмат са предназначени за чуждестранни фирми (над 80%), което ще се запази като тенденция и за бъдещите периоди;</p> <p>4.Чрез закупуване на вакуум машина ще се постигне отлично качество на отливките детайли чрез блокиране достъпа на въздух и елиминиране появата на шупли в структурата на отливката;</p> <p>5.Внедряването на автоматични машини в производството ще доведе до увеличение на производствения капацитет над 2 пъти;</p> <p>6.Приходите от продажби ще се увеличат 2,2 пъти и ще достигнат до 2,9 млн. през 2014 г.</p>	<p>1.Закупени 6 нови технологии;</p> <p>2.Въведени 3 нови продукти/ процеси/ услуги;</p> <p>3.Приходи от основна дейност - 1630 хил лв.;</p> <p>4.Бругна норма на печалба- 20,26%;</p> <p>5.Рентабилност - 18,2%;</p> <p>6.Добавена стойност на 1 зает- 22,77 хил. лв.;</p> <p>7.Ефективност - 651 хил.лв.;</p> <p>8.Увеличение на капацитета спрямо базисната година в проценти - 30,17%;</p>	1 203 535,09	782 297,81
-----	-------------------------	----------------	-------------------------------------	--	-----------	------------	--	---	--	--------------	------------

21.	ТММ-02-21/17.07.2009 г.	"АМТЕК" ЕООД	гр.Стара Загора 6000, ул. "Ген.Гурко" 54,ет.3, ап.9	„Повишаване на конкурентоспособността на фирма „АМТек” ЕООД чрез модернизирани и разширяване на производството за механична обработка на метал”	12 месеца	гр.Мъглиж	<p>Дейност 1: Сформиране на екип за управление и подписване на договор за отпускане на кредит на стойността на проекта;</p> <p>Дейност 2: Изготвяне на технически спецификации на оборудването;</p> <p>Дейност 3: Набиране на оферти от потенциални доставчици;</p> <p>Дейност 4: Избор на подходяща оферта и подписване на договор с доставчик/ци на оборудване;</p> <p>Дейност 5: Доставка, инсталиране, тестване и въвеждане в експлоатация на новозакупеното оборудване;</p> <p>Дейност 6: Обучение на персонала за работа с нововъведеното оборудване и подписване на приемателен протокол;</p> <p>Дейност 7: Одит и Визуализация.</p>	<p>1.Производствените разходи за единица продукция ще намалееят, поради възможността на машините да произвеждат по-големи количества и в резултат на високата производителност на оборудването ще се понижи себестойността на произведените компоненти до 22%;</p> <p>2.„АМТек” ЕООД предвижда производството на нови продукти - гайка, хюлза, два вида букси, два вида винт, втулка и пръстен, и пускане в производство на масови серии компоненти;</p> <p>3.Намаляването на себестойността на продукта с 22% посредством планираните инвестиции по проекта дава възможност на фирмата „АМТек” ЕООД да стане още по-конкурентна както на външните, така и на местните пазари, на които работи;</p> <p>4.Въвеждане в експлоатация на новото технологично оборудване и иновативната технология ще оптимизира технологичния процес на изработка, което от своя страна ще гарантира отлично производството на висококачествени и конкурентни компоненти;</p> <p>5.Ще се намали времетраенето за производство на единица продукция и брака ще се понижи до 1%, което от една страна ще увеличи капацитета и обема на продукцията до 3 пъти, като едновременно с това ще намали себестойността на произведените компоненти;</p> <p>6.Като пряк резултат от реализацията на проекта ще бъде създаването на нови 23 работни места.</p>	<p>1.Закупен 1 брой нови технологии;</p> <p>2.Въведени 8 броя нови продукти;</p> <p>3.Ръст на приходите от износ-204%;</p> <p>4.Нови заети лица - 8, от които 3 жени;</p> <p>5.Въведени дълготрайни материални активи - 7 броя.</p>	2 018 473,00	989 051,77
-----	-------------------------	--------------	---	---	-----------	-----------	--	---	---	--------------	------------

22.	ТММ-02-22/17.07.2009 г.	"АРП" ООД	гр. Пловдив 4023, район Тракия, ул.,,Асеновградско шосе" № 1, бл. Завод АРП	"Повишаване на конкурентоспособността, чрез модернизация и технологично обновление в "АРП" ООД "	10 месеца	гр. Пловдив	<p>Дейност 1: Подписване на договор с възложителя;</p> <p>Дейност 2: Управление на проекта;</p> <p>Дейност 3: Отчетност;</p> <p>Дейност 4: Подготовка и провеждане на тържна процедура за избор на изпълнител (доставчик) на машините и оборудването съгласно МПС №55/12.03.2007 г.; изм. и доп. ПМС № 319/16.12.2008г.;</p> <p>Дейност 5: Подписване на договор с Доставчика на машините и оборудването;</p> <p>Дейност 6: Доставка, монтаж, тестване и въвеждане в експлоатация на ДМА, предмет на проекта;</p> <p>Дейност 7: Одит на проекта;</p> <p>Дейност 8: Визуализация и публичност на проекта.</p>	<p>1.Автоматизация на по-голяма част от производството на стоманени врати ще намали разходите за технологичен брак и ще снижи себестойността на продукцията с около 5%;</p> <p>2.Чрез, покупката на новото технологично оборудване ще могат да се произвеждат детайли за врати, които не могат да бъдат произведени на съществуващите машини на "АРП" ООД ;</p> <p>3.Увеличеният производствен капацитет ще подобри пазарните позиции на дружеството, както на националния , така и на европейския пазар за пожароустойчиви и местномултифункционални врати;</p> <p>4.Ще се увеличи обема на производство, но и значително ще се повишишат качествата на произвежданите изделия, като се сведе до минимум броят на грешките, допуснати при обработка;</p> <p>5.С внедряването в производство на избраното за закупуване технологично оборудване ще се повиши производствения капацитет на стоманни врати от 20 на 100 броя дневно;</p> <p>6.Очаква се приходите от продажби на пожароустойчиви и мултифункционални стоманени врати да се увеличат от 30 до 40%;</p> <p>7.С реализацията на проекта ще се разкрийт 6 нови работни места, свързани с обслужването на новото технологично оборудване.</p>	<p>1.Закупен 1 брой нови технологии;</p> <p>2.Въведени 9 бр. нови продукти/ услуги/ процеси;</p> <p>3.Нови заети лица - 6, от които 2 жени;</p> <p>4.Оборот на предприятието - 2000 хил.лв;</p> <p>5.Нетна печалба - 333 хил.лв;</p> <p>6.Заети общо заедно с новоназначените след изпълнение на проекта - 36 лица;</p> <p>7.Добавена стойност на един зает-9,25 хил.лв;</p> <p>8.Приходи от износ - 200 хил.лв.</p>	766 271,00	498 076,15
-----	-------------------------	-----------	---	--	-----------	-------------	--	--	--	------------	------------

23.	ТММ-02-23/17.07.2009г.	"ИНДЕКС - 6" ООД	гр. Пловдив, 4004, ул. „Кукленско шосе” 28 В	"Доставка и въвеждане в експлоатация на ново технологично оборудване"	12 месеца	гр. Пловдив	<p>Дейност 1: Подготовка за избор на доставчик;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на процедура за избор на доставчик и сключване на договор;</p> <p>Дейност 3: Доставка на машината и въвеждането ѝ в експлоатация;</p> <p>Дейност 4: Извършване на дейности за визуализация;</p> <p>Дейност 5: Одит на проекта;</p> <p>Дейност 6: Докладване и предоставяне на информация за изпълнение на проектните дейности.</p>	<p>1.С въвеждането в експлоатация на новата машина за рязане, ще се спестява време за извършване на операцията „рязане”;</p> <p>2.След въвеждането в експлоатация на новата машина, „Индекс-6” ООД ще има възможност да произвежда високопроизводителни бутилиращи линии, които на този етап не могат да бъдат произведени. Това ще осигури излизане на друг пазарен сегмент, а именно при големите производители на млечни продукти, сокове, зехтин и др.;</p> <p>3.След стартирането на производството на по-високопроизводителни машини (с капацитет до 30 000 опаковки на час), „Индекс-6” ООД ще предлага на пазара нов продукт, като по този начин ще се стъпи на нов пазарен сегмент както на национално, така и на международно ниво;</p> <p>4.С въвеждане в експлоатация на новия лазер, ще се подобри процеса „рязане” в предприятието, което ще резултира в по-малко некачествени разрези и съответно намаляване на брака с 80%;</p> <p>5.Ще се обогати гамата предлагани от „Индекс – 6” ООД машини и ще се навлезе в нов ценови и качествен сегмент. Очаква се увеличение на производителността с около 50%;</p> <p>6.Подобряване условията на труд в производството на предприятието;</p> <p>7.Опазване на околната среда;</p> <p>8.Ръст на продажбите;</p> <p>9.Оптимизиране на разходите за производство на единица продукция;</p> <p>10.Повишаване на рентабилността на производството;</p> <p>11.Повишаване ефективността на производството;</p> <p>12.Оптимизиране на производствения процес;</p> <p>13.Отпадане на потребността от ръчен труд;</p> <p>14.Намаляване на обема на технологичните отпадъци.</p>	<p>1.Закупени 2 броя нови технологии;</p> <p>2.Въведени 1 брой нови продукти/ услуги/ процеси;</p> <p>3.Общо приходи от продукция - 13 500 хил лв.;</p> <p>4.Производствен капацитет - 162 броя машини;</p> <p>5.Капацитет за производство на машини за пълнене - 59 броя;</p> <p>6.Капацитет за производство на машини за затваряне - 56 броя;</p> <p>7.Процент на износа в общите продажби - 85 %;</p> <p>8.Заети лица - 198, от които 22 жени и 3 лица с увреждания.</p>	1 192 528,42	715 517,05
-----	------------------------	------------------	--	---	-----------	-------------	---	--	---	--------------	------------

24.	ТММ-02-24/17.07.2009 г.	"ЕЛМА 13" ООД	гр.Троян,5600, ул."Байкал" № 7А	"Технологична модернизация на предприятието от мебелната промишленост „Елма 13” ООД – гр Троян"	12 месеца	гр.Троян, общ.Троян, обл.Ловеч	<p>Дейност 1: Организация на управление и отчетност на проекта;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на процедура за избор на изпълнител и сключване на договори с доставчиците;</p> <p>Дейност 3: Доставка на технологично оборудване;</p> <p>Дейност 4: Инсталиране, пускане в експлоатация и обучение за работа със закупеното оборудване;</p> <p>Дейност 5: Информационно обезпечаване и визуализация на проекта, вкл. сключване на договор с изпълнители на мерките по визуализация и тяхното изпълнение;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта, вкл. сключване на договор за извършване на финансов одит с лицензиран одитор;</p>	<p>1.Намаляване на разходите както следва: ръчен труд с 35%; ремонт и поддръжка до 35%; енергия с 40 %; брак с 15%; престой 75%; вътрешна логистика до 45%;</p> <p>2.Диверсификация и въвеждане на нови продукти;</p> <p>3.Подобрени пазарните позиции чрез: – очаквано повишаване и поддръжане на износа около 65-75%; – запазване на обемите за националния пазар до 25-35%.</p> <p>4.Подобряване и поддръжане на постоянно качество чрез автоматизиране и роботизиране на операциите, което изключва човешка грешка;</p> <p>5.Производствен капацитет - увеличаване с около 50-60%;</p> <p>6.Оптимизиране процеса на преработка на производствените отпадъци;</p> <p>7.Намаляване разходите за електроенергия за единица продукт;</p> <p>8.Икономия от лак и вредни емисии чрез използването на електростатична система за нанасяне на лак-25%;</p> <p>9.Икономия на дървен материал и масивна дървесина за криволинейни детайли чрез огъване с преси и генератор, а не чрез изрязване на детайлите - 35 %.</p>	1.Закупени 14 броя нови машини; 2.Общо производство на столове и маси, вкл.- 26000 бр.; 3.Въведени 2 броя нови модела продукти; 4.Заети лица - 49, от които 22 жени; 5.Разход на ел.енергия за ед. Продукт - 12KW/ продукт; 6.Средна производителност на 1 човек - 481 броя продукти на година.	1 125 114,09	731 324,16
-----	-------------------------	---------------	---------------------------------	---	-----------	--------------------------------	---	--	--	--------------	------------

25.	ТММ-02-25/17.07.2009 г.	"ЕЛТРЕЙД" ООД	гр. Ботевград, 2140, ж.к. Индустриална зона Микроелектроника	"Технологична модернизация за подобряване ефективността на "Елтрейд" ООД"	12 месеца	гр. София	<p>Дейност 1: Съставяне на екип по проекта и разпределяне на задълженията;</p> <p>Дейност 2: Разработване на тържната документация по проекта;</p> <p>Дейност 3: Провеждане на тържна процедура, избор на подизпълнител и закупуване на оборудване и софтуер;</p> <p>Дейност 4: Закупуване, доставка, монтаж и пускане в употреба на оборудване;</p> <p>Дейност 5: Закупуване, доставка и внедряване на софтуер;</p> <p>Дейност 6: Визуализация;</p> <p>Дейност 7: Одит;</p> <p>Дейност 8: Отчитане.</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи/себестойността на продукцията/ услугите чрез повишаване ефективността на производствения процес и оптимизиране на използваните ресурси - човешки, материални, времеви, посредством внедряването на специализираната софтуерна система за управление;</p> <p>2.Въвеждането на софтуерните продукти за проектиране на печатни платки и елементи за влагане във фискалните апарати ще позволи на фирмата да приема по-специфични или по-сложни като изпълнение поръчки;</p> <p>3.След изпълнението на проекта се очаква компанията да започне да реализира 18% от своята продукция за износ на Европейския пазар. Останалият обем продукция ще се разпредели както следва: 42% за националният пазар и 40% за местния пазар (гр. София);</p> <p>4.С реализацията на проекта, фирмата ще може да предложи продукт с по-висока добавена стойност;</p> <p>5.По кратките срокове за проектиране и тестване на новите продукти;</p> <p>6.Повишаване на приходите от продажби с 6 %.</p>	<p>1.Закупени 15 броя нови технологии;</p> <p>2.Въведени 9 броя нови продукта;</p> <p>3.Въведени 5 броя нови услуги;</p> <p>4.Заети лица - 126, от които 79 жени;</p> <p>5.Произведени касови апарати - 19000 бр.;</p> <p>6.Произведени фискални принтери - 9000 бр.;</p> <p>7.Произведени мобилни устройства - 5800 бр.;</p> <p>8.Износ като дял от общата продукция - 18%;</p> <p>9.Приходи от продажби - 106%;</p> <p>10.Печалба - 110%.</p>	258 900,00	152 751,00
-----	-------------------------	---------------	--	---	-----------	-----------	--	---	---	------------	------------

26.	ТММ-02-26/17.07.2009 г.	"ЕВРОПА ТРИКО" АД	гр. Севлиево 5400, ул. "Генерал Скобелев" No 32	"Технологична модернизация на Европа Трико АД"	12 месеца	с. Ряховци	<p>Дейност 1: Подготвителен етап - избор на подходящ поддоставчик; Дейност 2: Доставка на производствено оборудване; Дейност 3: Подготовка Избор на подходящ изпълнител на СМР; Дейност 4: Изпълнение на СМР; Дейност 5: Визуализация; Дейност 6: Одит.</p>	<p>1.Намаляване на общата себестойността на крайната продукция със 4 %; 2.Планира се запазване на съотношението вътрешен : външен пазар; 3.След изпълнението на проекта 100 % от произведената продукция ще се реализира на външния пазар; 4.Подобряване на качествените характеристики на продукцията; 5.Предвиденото увеличение на производствения капацитет в резултат на проекта е 7 %; 6.Постигане на устойчив ръст на приходите от продажби с 8 % в три годишен период; 6.Подобряване на работната среда и осигуряване на безопасните условия на труд; 7.Увеличаване на заетостта с наемането на нов персонал, който да управлява / оперира с оборудването.</p>	<p>1.Закупени 3 нови технологии (гладачното оборудване, , копчена машина и тропосвачка); 2.Използване на 2 нови информационни технологии, автоматизация на процеси (машина за гладене и машина за копчета); 3.Намаляване на себестойността на единица продукция с 4%; 4.Брак / некачествена продукция от производството като % от производството - 0,5; 5.Заети лица - 4, от които 3 жени; 6.Увеличаване на производствения капацитет - 7%.</p>	202 641,00	121 584,60
-----	-------------------------	-------------------	---	--	-----------	------------	--	--	--	------------	------------

27.	ТММ-02-27/17.07.2009 г.	"ЕЛУКС" ООД	гр.София, ж.к. „Лозенец“, ул. „Майор Томпсън, бл. 1-7, вх. В, ет. 6, ап. 43	"Усвършенстване на технологиите и въвеждане на иновативен продукт в ЕЛУКС ООД, чрез роботизирани линии за опроводяване на луминесцентни осветители и автоматизирани машини за изработка на оптичните елементи на осветителите"	12 месеца	с.Бусманци, обл.София	<p>Дейност 1: Доставка на Роботизирани линии - 2 бр.;</p> <p>Дейност 2: Доставка на Автомат - 1 бр.;</p> <p>Дейност 3: Доставка на инструментални екипировки;</p> <p>Дейност 4: Доставка на четиривалов ролков огъвач с ЦПУ - 1 бр.;</p> <p>Дейност 5: Доставка на полуавтоматична машина за опаковане - 1 бр.;</p> <p>Дейност 6: Подготовка - Ремонтни строително-монтажни работи (РСМР);</p> <p>Дейност 7: Изпълнение - Ремонтни строително-монтажни работи (РСМР);</p> <p>Дейност 8: Подготовка и изпълнение на дейности по синхронизиране работата на новото оборудване с технологичния процес;</p> <p>Дейност 9: Подготовка и изпълнение на Дейности по визуализация;</p> <p>Дейност 10: Текущи и междинни технически отчети;</p> <p>Дейност 11: Подготовка и изпълнение на финансов одит;</p> <p>Дейност 12: Окончателен отчет на проекта.</p>	<p>1.Намаляването на производствените разходи е основно в две направления: -компактната конструкция на новите осветители, благодарение на лампата T5 (Ø16), позволява теглото на осветителите да се намали с 20%, което намалява вложения метал и полимерно покритие; -крайната себестойност на продукцията значително ще се намали чрез намаляването на ръчния труд с повече от 30%;</p> <p>2.Реализацията на проекта е насочена към въвеждането в серийно производство на иновативен енергоспестяващ продукт с висок КПД и съвременна технология за производство, гарантираща висока производителност, качество и конкурентна цена.</p> <p>3.Подобряване на качеството/потребителските свойства на съществуващата продукция/ услуги чрез Роботите за опроводяване от Модул Едно и Машините от Модул Две;</p> <p>4.Намаляването на ръчния труд и автоматизирането на процесите ще доведат във времето до увеличаване на общия производствен капацитет близо 2 пъти, което ще бъде предпоставка за увеличаване на реализацията.</p> <p>5.Ниските производствени разходи, увеличените приходи от продажби и повисоките цени на иновативните продукти ще увеличат като цяло положителните резултати на предприятието.</p>	<p>1.Закупени 4 бр. машини с ЦПУ;</p> <p>2.Въведени 1 бр. нови продукти;</p> <p>3.Произведени 140 хил. Броя изделия;</p> <p>4.Заети лица 38, от които 22 жени и 16 лица в неравностойно положение;</p> <p>5.Оборот на предприятието - 6000 хил лв.;</p> <p>6.Нетна печалба - 394 хил лв.;</p> <p>7.Рентабилност (нетна печалба/ приходи от дейността, продажби)-8,2%;</p> <p>8.Ефективност (нетна печалба/ брой на зетити в предприятието) -10,4 хил лв.;</p> <p>9.Норма на възвращаемост на ДМА - 13%;</p> <p>10.Приходи от експорт - 2400 хил. лв.;</p> <p>11.Увеличение на приходите от експорт - 50%.</p>	1 118 300,00	726 895,00
-----	-------------------------	-------------	---	--	-----------	-----------------------	--	---	---	--------------	------------

28.	ТММ-02-28/17.07.2009 г.	"ЛЕМИ - ТРАФО" ЕООД	гр.Перник 2304, ул. "Владайско въстание" № 1	"Повишаване на производителността и качеството на продукцията на ЛЕМИ-ТРАФО "	12 месеца	гр.Перник	<p><u>Дейност 1:</u> Организация и управление на проекта;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Доставка и пускане в експлоатация на „Бобинажна машина за производство на високоволтови бобини за маслени разпределителни трансформатори“;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Доставка и пускане в експлоатация на „Лабораторна станция за изпитване на трансформатори“;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Визуализация и разпространение на информация за проекта;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Проверка и контрол на разходите/одит за съответствие с изискванията по проекта и отчети.</p>	<p>1.С модернизацията по този проект ще се постигне намаление на производствената себестойност с около 9%;</p> <p>2.Ще се подобри технологичният потенциал за поемане на индивидуални поръчки, което ще диференцира производствената листа;</p> <p>3.С реализацията на настоящия проект и повишения капацитет и производителност, ще се постигне подобряване на позициите на фирмата на вътрешния пазар – пазарният дял на фирмата на избирания пазарен сегмент ще достигне до около 30%;</p> <p>4.Въвеждането на лабораторна станция за изпитване ще осигури пълен качествен контрол на всички фази на технологичния процес и ще гарантира високо качество на крайния продукт;</p> <p>5.Чрез доставката на двете машини за високо напрежение след 2010 г. капацитетът ще се увеличи 100 %. През 2010 г. е планирано увеличаване на приходите от продажби със 7% спрямо приходите за 2008 г.</p>	<p>1.Въведени 3 нови продукти (модификации трансформатори);</p> <p>2.Производствен капацитет за трансформатори - 2500 бр./г.;</p> <p>3.Приходи от продажби -19700 хил лв.;</p> <p>4.Увеличение на продажбите спрямо предходната година с 2%;</p> <p>5.Приходи от продажби за износ - 1980 хил лв.;</p> <p>6.Дял на износа от приходите от продажби-10%;</p> <p>7.Брутна печалба (сче-товодна печалба преди данъци) - 1450 хил лв.;</p> <p>8.Рентабилност на продажбите (бр.печалба / приходи от продажби)-7,3%;</p> <p>9.Заети лица – 78;</p> <p>10.Брутна печалба на един зает - 18500 лв;</p> <p>11.Производителност на труда - 254 хил лв.;</p> <p>12.Възвръщаемост на ДМА - 54,1%.</p>	1 806 390,00	998 030,48
-----	-------------------------	---------------------	--	---	-----------	-----------	---	--	--	--------------	------------

29.	ТММ-02-29/17.07.2009 г.	"НОВОТЕХПРОМ" ООД	гр. Стара Загора, ж.к. Индустиален, ул. "Калояновско шосе" №16	"Подобряване на конкурентните предимства и пазарните позиции на "Новотехпром" ООД"	12 месеца	гр. Стара Загора, кв. "Голещ"	<p>Дейност 1: Сформиране на екип за изпълнение на проекта;</p> <p>Дейност 2: Избор на доставчик на оборудване;</p> <p>Дейност 3: Подготовка на доставката на оборудване;</p> <p>Дейност 4: Доставка на оборудване;</p> <p>Дейност 5: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 6: Отчитане на проекта;</p> <p>Дейност 7: Одит</p>	<p>1.С новото оборудване ще се намали използването на метал в покривните конструкции с до 30%;</p> <p>2.Линията за дълбоки профили е уникална за България, а произвежданите елементи, профили за покривни конструкции са нов за предприятието междинен продукт;</p> <p>3.Прогнозният процент на приходите от износ през първата година след осъществяването на проекта е в рамките на 35% и се очаква през 2011 г. да достигне 50%;</p> <p>4.Инвестицията ще позволи да се затвори кръгът на производството на покривни и стенни профили в "Новотехпром", което ще елиминира рисковете от доставката на некачествени материали и естествено ще се отрази на крайното качество на продуктите;</p> <p>5.Линията има капацитет от 60 м/мин. Този капацитет е достатъчен за реализирането на износ и същевременно да доведе до повишаване на общия обем на произвеждана продукция с 15%.</p>	<p>1.Закупен 1 брой нови технологии;</p> <p>2.Заети лица -97, от които 37 жени.</p>	3 134 000,00	1 000 000,00
-----	-------------------------	-------------------	--	--	-----------	-------------------------------	--	--	---	--------------	--------------

30.	ТММ-02-30/17.07.2009 г.	"HEMATEKS" EOOD	гр.Пловдив 4006, ул." Орловец" № 1	"Повишаване конкурентноспособността на "Нематекс" ЕООД чрез инвестиционно подпомагане за технологично обновление на производственото оборудване"	9 месеца	гр. Пловдив	<p>Дейност 1: Формиране на екип за управление на проекта;</p> <p>Дейност 2: Подготовка и провеждане на тържни процедури за избор на Изпълнител(Доставчик) на ДМА и ДНМА в съответствие с изискванията на ПМС №55/12.03.2007 г.,изм. и доп.ПМС 319//16.12.2008 г.;</p> <p>Дейност 3: Подписване на договор с избрания Доставчик;</p> <p>Дейност 4: Доставка, монтаж, тестване и въвеждане в експлоатацията на ДМА и НДМА, предмет на проекта;</p> <p>Дейност 5: Одит;</p> <p>Дейност 6: Десиминационни дейности и дейности по визуализация.</p>	<p>1.Снижаване себестойността на продукцията с около 35% ще се постигне чрез намаляване на разходите: от брак и неизползваеми остатъци от материалите до икономически обосновани граници;</p> <p>2.Разширяване присъствието на фирмата на българския пазар с около 10% в средносрочен план;</p> <p>3.Повишеното качество на процеса на кроене, води до повишаване качеството на цялото изделие(сая за обувки или готови обувки);</p> <p>4.Ще се повиши ефективността на производството и ще се увеличи производителността на труда с около 55%;</p> <p>5.Ще бъдат разкрити 6 нови работни места за операции сглобяване, ушиване и комплектоване в връзка с увеличения производствен капацитет и разширяване на дейността.</p>	<p>1.Закупени 5 броя нови машини;</p> <p>2.Годишен обем произведена продукция - 189 хил чифта;</p> <p>3.Нови наети лица - 6, от които 3 жени;</p> <p>4.Годишен оборот на предприятияето – 3 383 хил. лв.</p>	348 678,00	209 206,80
-----	-------------------------	-----------------	------------------------------------	--	----------	-------------	--	---	--	------------	------------

31.	ТММ-02-31/17.07.2009 г.	"ХОУЛИ-ПИЛАНА"ООД	гр.Смолян 4700, ул."Хан Аспарух" № 4	"Доставката на ново технологично оборудване – средство за повишаване на конкурентоспособността на компанията"	10 месеца	гр. Смолян	<p><u>Дейност 1:</u> Съставяне на тръжна документация;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Провеждане на тръжна процедура;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Доставка на лазер, автоматична заточваща машина и нишково ерозийна машина с компютърно управление;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Визуализация;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Одит на проекта.</p>	<p>1.Внедряването на оборудването, обект на инвестиции по проекта ще съдейства за намаляване на производствените разходи;</p> <p>2.Новозакупеното оборудване ще позволи стартиране на производство на режещи инструменти за целулозно-хартиения сектор, за обувната и кожарската промишленост и за предприята-производители на оборудване за хлебарската промишленост;</p> <p>3.В резултат от повишеният производствен капацитет и качество на продукцията не само ще бъдат подобрени пазарните позиции на вътрешния пазар (предвижда се чрез реализация на 69 % от продукцията да се постигне 45% пазарен дял);</p> <p>4.Чрез въвеждането в производствения процес на трите машини ще се повиши неминуемо и качеството на произвежданата продукция;</p> <p>5.Повишаване на производствения капацитет на предприятието с 45%. 6.При презумпцията за пълна реализация на произведените количества се очаква и иднично увеличение в приходите от продажби – 45%.</p>	<p>1.Въведени 2 нови модела режещи инструмента;</p> <p>2.Закупени 3 броя производствени машини-лазер; заточваща машина; нишково-ерозийна машина;</p> <p>3.Заети лица - 27, от които 4 жени и 1 лице с увреждания.</p>	460 172,00	276 103,20
-----	-------------------------	-------------------	--------------------------------------	---	-----------	------------	--	--	---	------------	------------

32.	ТММ-02-32/17.07.2009 г.	“КАСИ ТЕМПРА ПАК” ООД	гр. Горна Оряховица 5100, ул.„Владая” № 19	“Повишаване на конкурентните предимства и създаване на предпоставки за устойчиво развитие, чрез въвеждане на съвременни производствено-технологични практики в „КАСИ ТЕМПРА ПАК” ООД ””	6 месеца	гр.Горна Оряховица, общ.Горна Оряховица, обл.Велико Търново <u>Дейност 1:</u> Сформиране на екип за административното управление на проекта; <u>Дейност 2:</u> Дефиниране на задание и критерии за избор на доставчици на посоченото оборудване; <u>Дейност 3:</u> Изпращане на запитване до потенциалните производители и доставчици и оценка на получените предложения; <u>Дейност 4:</u> Анализ на получените оферти; <u>Дейност 5:</u> Избор на най-ниската от получените оферти, максимално доближаваща се или отговаряща на определените технически параметри; <u>Дейност 6:</u> Договаряне на параметрите с определените доставчици, поръчка и авансово плащане на оборудването; <u>Дейност 7:</u> Изработка, доставка и плащане на цялата стойност на оборудването; <u>Дейност 8:</u> Инсталация и обучение на персонала и софтуера от страна на доставчика; <u>Дейност 9:</u> Квалифициране на трима от настоящите производствени работници и експлоатационен пуск на оборудването; <u>Дейност 10:</u> Подготовка на дейностите по популяризирането резултатите от проекта; <u>Дейност 11:</u> Изработка на необходимите означителни стикери и табели и дейности за популяризацията на проекта; <u>Дейност 12:</u> Подготовка на дейностите свързани с одита на проекта; <u>Дейност 13:</u> Изпълнение на дейностите свързани с избора на на одитор и подготовка на одиторския доклад; <u>Дейност 14:</u> Подготовка на документацията за отчитане на проекта; <u>Дейност 15:</u> Систематизиране и попълване на необходимите документи за отчитане на проекта.	1.В следствие на изпълнението на проекта, се очаква редуциране на разходите за производство на единица краен продукт с до 4 %; 2.Закупеното ново оборудване ще позволи въвеждането на нови продукти, за които в момента не са налични необходимите условия за производство; 3.За последните 3 години предприятието е реализирало 36 % от приходите си от продажби на външни пазари. Тенденцията е този дял постепенно да нараства поради по-високата доходност от експорта на оборудване и в следващите 5 до 7 години да достигне до 60%; 4.Подобряване качеството на изработка, търговския вид, ергономичността и ефективността на произвежданото оборудване; 5.Предвиденото оборудване ще повиши производствения капацитет на предприятието и ще разнообрази гамата от предлагани продукти, като потенциален източник на приходи за него. 6.Повишеното качество на изделията, в комбинация с маркетинговата стратегия на фирмата, ще предостави нови възможности за реализация на продукцията извън страната и генериране на по-високи доходи.	1.Въведени 12 нови продукти/ услуги/процеси; 2.Увеличаване на приходите от износ с 1332 хил. лв; 3.Общ ръст на приходите - 330 хил лв.	182 470,59	91 235,29
-----	-------------------------	-----------------------	--	---	----------	---	---	--	------------	-----------

33.	ТММ-02-33/17.07.2009 г.	"БУЛ-АРТ" ЕООД	гр.Габрово 5300, ул. "Никола Войновски" № 101	"Технологична модернизация посредством закупуването на обработващ център с ЦПУ за "Бул-Арт"ООД"	10 месеца	гр. Габрово	<p><u>Дейност 1:</u> Съставяне и одобрение на тръжна документация;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Провеждане на процедура за избор на изпълнител по проекта;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Закупуване на обработващ център с ЦПУ;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Визуализация на проекта;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Одит на проекта.</p>	<p>1.Посредством високотехнологичното оборудване, което ще бъде внедрено в производствения процес, ще се избегне технологичния отпадък, възлизаш на 10% от влаганите суровини. В съчетание с понижената консумация на електроенергия крайният резултат може да се изрази в 14% понижение на себестойността на продуктите;</p> <p>2.В резултат на внедряването на новите производствени мощности се очаква за период от три години (2009 – 2012г.) на пазара да бъдат пуснати 12 нови модела дизайнерски столове и 9 модела маси с марката "Бул-Арт";</p> <p>3.Повишеният производствен капацитет като следствие от функционирането на обработващия център с ЦПУ ще даде възможност за разширяване на пазарния дял на регионално равнище като същевременно се акцентира върху пласиране на продукцията на националния пазар и износа и най-вече за съседните на България страни;</p> <p>4.Пълната автоматизация на една значителна част от производствения цикъл и по-високата степен на прецизност на изработката ще има за резултат по-нисък брак на продукцията;</p> <p>5.Внедряването в производствения цикъл на обработващия център ще доведе до повишаване на производствения капацитет на фирмата с приблизително 40%.</p>	<p>1.Въведени 3 нови модела продукти;</p> <p>2.Закупена 1 брой нова машина-Обработващ център с ЦПУ;</p> <p>3.Заети лица- 25 от които 5 жени и 1 лице с увреждания;</p> <p>4.С 14 % по-ниска себестойност на произвежданата продукция;</p> <p>5.Увеличен производствен капацитет с 40 %.</p>	262 133,00	170 386,45
-----	-------------------------	----------------	---	---	-----------	-------------	--	--	---	------------	------------

34.	ТММ-02-34/17.07.2009 г.	„ВЕЛИКОВИ“ ООД	гр.Две Могили 7150, общ.Две Могили, обл.Русе ул.„Асен Златаров“ №3	"Повишаване на конкурентноспособността на "ВЕЛИКОВИ" ООД чрез технологична модернизация"	12 месеца	гр.Две Могили, общ.Две Могили, обл. Русе	<p>Дейност 1: Подготовка за провеждане на процедури по доставки на оборудване;</p> <p>Дейност 2 : Провеждане на процедура по доставка и оборудване;</p> <p>Дейност 3 : Доставка, монтаж и пускане в редовна експлоатация за оборудване;</p> <p>Дейност 4: Мониторинг и оценка на изпълнението на проекта;</p> <p>Дейност 5: Отчетност и одит.</p>	<p>1.Технологичната модернизация ще окаже пряко въздействие върху времето за производство на едно изделие, върху нивото на технологичните фири и брак на продукцията, както и върху енергоемкостта на процесите;</p> <p>2.Модерното оборудване ще даде възможност за разширяване на продуктивния асортимент. Това позволява навлизане в нови пазарни ниши, с пазарен потенциал;</p> <p>3.Ще се разшири номенклатурата на произвежданите захарни и тестени изделия с над 60%;</p> <p>3.Гарантираното постоянно качество и увеличаване на производствения капацитет ще спомогнат за устойчив ръст на пазарно присъствие относно производството на захарни и тестени изделия в страната от 16% на 32%;</p> <p>4.Ще се предложат нови продукти с по-висока добавена стойност и адекватен на предпочитанията на потребителите за висока степен на завършеност;</p> <p>5.Чрез модернизирания производствен процес ще се преодолее зависимостта от ограничения капацитет, при което производствените възможности ще нарастнат с над 55 %;</p> <p>6.Увеличеният капацитет на производството ще доведе до:</p> <ul style="list-style-type: none"> - растеж на заетостта и мотивираност на персонала за работа в модерна среда; - разкриване на нови работни места с 9 души за 2009, 5 души за 2010 г. и още 5 души за 2011 г.; - увеличение на стойността на показателя за ефективност от работа на едно лице – 28,6 %, общо за целия период (2009-2011 г.). 	<p>1.Увеличаване на производствения капацитет с 10 %;</p> <p>2.Реализация на продукти - 4252 хил лв.;</p> <p>3.Пазарен дял за производство на захарни и тестени изделия в страната-17%;</p> <p>4.Дял на експортноориентираната продукция-3%;</p> <p>5.Териториално разширение на износа в нови пазари -1 нова страна;</p> <p>6.Ръст на заетите лица с 5 човека,от които 2 жени;</p> <p>7.Снижаване на енергийните разходи за дейността с 2 %;</p> <p>8.Намаляване на фирмата и технологичния брак с 2%;</p> <p>9.Намаляване себестойността на единица изделие с 2 %;</p> <p>10.Повишаване на професионалните компетенции на персонала - обучение на 5 лица;</p>	1 435 202,00	717 601,00
-----	-------------------------	----------------	--	--	-----------	--	--	--	---	--------------	------------

35.	ТММ-02-35/17.07.2009 г.	"МИНЕРАЛ" ЕООД	с.Баните 4940, общ. Баните, обл. Смолян	"Преминаване към еколого-съобразна технология в асфалтополагането и разширяване на гамата продукти на МИНЕРАЛ ЕООД чрез инвестиции в автоматизирани, модерни и високотехнологични системи и оборудване"	12 месеца	с.Баните, общ.Баните, обл. Смолян	<p>Дейност 1: Доставка на Система за подгръване на готовите фракции за асфалт;</p> <p>Дейност 2: Доставка на Вибропресовъчна машина за бетонови изделия;</p> <p>Дейност 3: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 4: Финансов одит.</p>	<p>1. Себестойността ще се намали с около 20 % поради намалените разходи на горива и енергия, най-вече от високотехнологичната система за подгръване на асфалтови смеси и намаляване на брака при асфалтополагането и производството на бетонови изделия;</p> <p>2. Автоматизираната машина за производство на бетонови изделия с разширена асортиментна гама ще позволи пускането на около 25 нови модела тротоарни плочи, решетки, бордюри и др. в годината на изпълнение на проекта и през следващата година;</p> <p>3. След изпълнение на проекта пазарните позиции на регионалния пазар ще се затвърдят по време на кризата и ще се повишат, а на близките външни пазари може да се окачва плавно проникване и реализиране на около 5-7 % дял;</p> <p>4. Модернизираното технологично оборудване ще е предпоставка за подеобряване на качеството при асфалтополагането и производството на бетонови изделия;</p> <p>5. Вследствие от изпълнението на проекта се прдвижда увеличение на целия капацитет при производството на асфалти и при производството на бетонови изделия с около общо 25 % спрямо 2007 г, а оборота се очаква да се увеличи с около 400 хил. лв.</p>	<p>1. Закупени и въведени 4 нови технологии;</p> <p>2. Въведени 15 нови продукта;</p> <p>3. Заети лица – 24;</p> <p>4. Добавена стойност на един зает-8,52 хил. лв.;</p> <p>5. Увеличение на приходите до 2200 хил лв.;</p> <p>6. Увеличение на печалбата до 230 хил лв.;</p> <p>7. Намаляване на брака с 3 %;</p> <p>8. Увеличение на производителността със 7%.</p>	265 000,00	172 250,00
-----	-------------------------	----------------	---	---	-----------	-----------------------------------	--	--	---	------------	------------

36.	ТММ-02-36/17.07.2009 г.	„ПАВЕЛ И СИНОВЕ” ООД	гр. Шумен 9700, бул. ”Мадара” № 12	"Технологична модернизация и повишаване конкурентноспособността на „Павел и синове” ООД"	12 месеца	гр. Шумен	<p>Дейност 1: Сформиране на Екип за управление на проекта;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на тържни процедури за избор на фирми за доставка и монтаж на необходимото оборудване;</p> <p>Дейност 3: Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на специализирано производствено оборудване;</p> <p>Дейност 4: Визуална идентификация и популяризиране на проекта;</p> <p>Дейност 5: Одит на проекта.</p>	<p>1. Понижаване на производствените разходи на крайните продукти. Понижаване на разходите за поддръжка на оборудването;</p> <p>2. Въвеждането на нови продукти в производствената гама на фирмата съобразени с изискванията и нарастващото търсене на пазара е съобразено и обвързано в пълна степен и с основния производствен процес на фирмата до момента;</p> <p>3. Подобряване позициите на фирмата на вътрешния пазар. Навлизане на произвежданите продукти на външния пазар;</p> <p>4. Подобро качество на продукцията;</p> <p>5. Оптимизиран производствен процес;</p> <p>6. Новото оборудване ще позволи изработката на технически по-качествени продукти и ще увеличи капацитета на производство на електрически съоръжения.</p>	<p>1. Закупени 13 броя нови технологии;</p> <p>2. Въведени нови 3 продукти/услуги/процеси;</p> <p>3. Заети лица - 15, от които 8 жени и 3 лица с увреждания.</p>	1 080 545,29	648 327,17
-----	-------------------------	----------------------	------------------------------------	--	-----------	-----------	---	---	--	--------------	------------

37.	ТММ-02-37/17.07.2009 г.	"МУЛТИПРИНТ" ООД	гр.Костинброд 2230, ул. "Славянска" № 10 А	„Повишаване конкурентноспособността на Мултипринт ООД”	11 месеца	гр.Костинброд	<p><u>Дейност 1:</u> Изготвяне на тържна документация;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Събиране, оценка и класиране на получените оферти;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Подписване на договори с избрания подизпълнител;</p> <p>Подготовка и изпълнение на</p> <p><u>Дейност 4:</u> Авансово плащане за изработване на оборудването;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Изработване на оборудването и плащане на втора вноска;</p> <p><u>Дейност 6:</u> Доплащане, доставка и разтоварване на оборудването;</p> <p><u>Дейност 7:</u> Сглобяване, настройка и тестване на оборудването за въвеждане в експлоатация;</p> <p><u>Дейност 8:</u> Обучение за работа с оборудването;</p> <p><u>Дейност 9:</u> Маркетингово проучване и анализ на пазара на полиграфически услуги в ЕС;</p> <p><u>Дейност 10:</u> Изготвяне на Маркетингов план;</p> <p><u>Дейност 11:</u> Анализ на вътрешните бизнес порцеси;</p> <p><u>Дейност 12:</u> Отчитане на проекта;</p> <p><u>Дейност 13:</u> Визуализация на проекта;</p> <p><u>Дейност 14:</u> Одит на проекта.</p>	<p>1.С реализацията на проекта се очаква да се намали с около 20% себестойността на произвежданите тетрадки и календари на новата продуктова линия в резултат на увеличения производствен капацитет, усъвършенстваната технология на производство, редуцираща количеството на брака и по-ниските разходи за ел.енергия и поддръжка на машината;</p> <p>2.Гъвкавост на производството и разширяване на продуктовата гама;</p> <p>3.С реализиране на проекта фирмата планира да разшири продажбите в други страни;</p> <p>4.Закупуването на новите автоматични машини неминуемо ще се отрази и върху качеството на произвежданите продукти и върху намаляване на брака и рекламациите;</p> <p>5.Производителността ще се увеличи с близо 100%;</p> <p>6. Намаляване на себестойността и увеличаване на приходите от продажби;</p> <p>7.Разкриват се 4 нови работни места, като пряк резултат от изпълнението на проекта;</p> <p>8.Ще се подобрят условията на труд и безопасност;</p> <p>9.Подобряване процесът на управление във фирмата.</p>	<p>1.Закупени 2 нови технологии</p> <p>2.Въведени 1 нов продукт/услуга/процес;</p> <p>3.Заети лица 180,от които 99 жени;</p> <p>4.Увеличение на производителността с 250 %;</p> <p>5.Намаление на брака с 8%;</p> <p>6.Брой сертификати/акредитации, въведени в предприятието - 2 броя.</p>	397 000,00	238 200,00
-----	-------------------------	------------------	--	--	-----------	---------------	---	--	---	------------	------------

38.	ТММ-02-38/17.07.2009 г.	"КОНСОРЦИУМ НАЦИОНАЛНА БАЗА ЗА ИНСТРУМЕНТИ" ООД	гр.Габрово 5300, ул."Батак" № 1	„Инвестиции в разширяване производството на „Консорциум Национална База за Инструменти” ООД”	12 месеца	гр.Габрово	<p>Дейност 1: Провеждане на тържна процедура за избор на доставчик на оборудването;</p> <p>Дейност 2: Закупуване и доставка на екструдерна линия за PVC тръби;</p> <p>Дейност3: Инсталиране и пускане в експлоатация на закупеното оборудване;</p> <p>Дейност4: Информационно обезпечаване и визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 5: Одит на проекта</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи и редуциране на себестойността на продуктите;</p> <p>2.Закупуването и внедряването на екструдерна линия за производство на трипластови PVC тръби в рамките на настоящия проект е непосредствено предназначена за производството на нов за компанията продукт:Трипластови тръби със среден разпенен слой с диаметър до 400 мм;</p> <p>3.Разгръщане на по-активна маркетингова и търговска политика по отношение на нови клиенти;</p> <p>4.Постигане на пазарен дял от 8 % на национален пазар в следващите 2 години;</p> <p>5.Проектът води до подобряване на качеството на произвежданите PVC тръби;</p> <p>6.Очакванията по отношение на ръст на приходите от продажби са в размер на близо 40 % за период от 2 години след изпълнението на проекта.</p>	<p>1.Въведени 1 нов продукт: PVC канализационни тръби с диаметър до 400 мм./;</p> <p>2.Закупена 1 нова машина: екструдерна линия за PVC тръби – трипластови със среден разпенен слой до 400 мм./;</p> <p>3.Производствен капацитет - PVC тръби - 1250 кг./час;</p> <p>4.Заети лица 134, от които 26 жени и 11 лица с увреждания.</p>	1 449 244,00	869 546,40
-----	-------------------------	---	---------------------------------	--	-----------	------------	--	---	--	--------------	------------

39.	ТММ-02-39/17.07.2009 г.	„КММ” АД	гр.Шумен 9708, бул. ”Мадара”, №38	Технологична модернизация на „КММ” АД, чрез въвеждане на нови технологии в производствения процес"	12 месеца	гр.Шумен	<p>Дейност 1: Закупуване на технологично оборудване;</p> <p>Дейност 2: Закупуване на компютър с периферни приложения;</p> <p>Дейност 3: Закупуване на софтуер за проектиране;</p> <p>Дейност 4: Строително монтажни работи /СМР/ за разширение и подобряване функционалните характеристики на производствено помещение;</p> <p>Дейност 5: Визуализация на проектните дейности;</p> <p>Дейност 6: Одитиране.</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи и снижаване на себестойността;</p> <p>2. Въвеждане в производство на детайли и изделия с конична повърхност, което ще бъде възможно след доставката на новата четиривалова машина;</p> <p>3.След изпълнение на проекта произведената продукция в процентно съотношение ще се реализира: -местен пазар – 1% /изпълнението на проекта няма да се отрази съществено/; -национален пазар – 15%; -международен пазар – 84%.</p> <p>4.Ще се подобри качеството на произвежданата продукция в три аспекта: -качествено почистване от корозия на материалите влагани в производство; -подобряване качеството на заваръчния шев и покриване на изискванията на европейската директива за производство на съдове под налягане 92/42/ЕС; -подобряване качеството на бояджийските покрития и удовлетворяване изискванията за равномерност на покритието;</p> <p>5.Производствения капацитет след изпълнение на проектните дейности ще се увеличи общо с около 20 % вследствие на: - внедряването на автоматизиран цикъл при заваряване – намаляване на времето за заваряване с около 7 %; - на четириваловата машина за огъване – лесна за обслужване и спестяваща част от операциите извършвани от наличната машина; - бояджийно съоръжение с вградени елементи за сушене на изделията – намаляване цикъла на операцията с около 35% спрямо сегашния начин на извършване на операцията.</p> <p>6.Увеличаване на приходите от продажби с 18%.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Въведени 1 нов продукт/услуга/процес;</p> <p>3. Ръст на обем произведена продукция - 8%;</p> <p>4.Произведена продукция за износ - 95%;</p> <p>5.Увеличение на производителността (в %) - 10%;</p> <p>6.Намаление на разходите за производство (в %) - 8%;</p> <p>7.Заети лица - 107, от които 25 жени и 4 лица с увреждания.</p>	939 553,64	563 732,18
-----	-------------------------	----------	-----------------------------------	--	-----------	----------	---	--	---	------------	------------

40.	ТММ-02-40/17.07.2009 г.	"ПРУЖИНИ-ПЕНЕВ" ООД	гр. Казанлък б100, ул.,,Орешака" № 62	"Технологичното обновление – начин за заготовване на нови пазари за „Пружини Пенев” ООД"	12 месеца	гр. Казанлък, общ.Казанлък, обл. Стара Загора	<p>Дейност 1: Избор на доставчик;</p> <p>Дейност 2: Подготовка на площадка за позициониране на новозакупените машини;</p> <p>Дейност 3: Доставка, инсталиране и изпитване на избраните машини;</p> <p>Дейност 4: Наемане на нови служители във връзка с изпълнението на проекта и обучението им за работа с новите машини;</p> <p>Дейност 5: Придобиване на лиценз за използване на защитни системи DELTA-MKS;</p> <p>Дейност 6: Популяризация на проекта и финансовия принос на ЕС;</p> <p>Дейност 7: Заключителни дейност/Одит на проекта.</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи/себестойността на продукцията/услугите;</p> <p>2.Въвеждане на нови продукти/услуги:</p> <ul style="list-style-type: none"> - дебели пружини (с дебелина на телта от 8.00 мм до 16.00 мм), широко използвани в автомобилостроенето, машиностроенето и вагоно-ремонтната дейност; - нанасяне на антикорозионни покрития DELTA TONE и DELTA SEAL; - обслужване на детайли на външни клиенти чрез нанасяне на антикорозионни покрития върху тяхна продукция; <p>3.След изпълнението на проекта,се планира минимум 50% от произвежданата продукция да се реализира на международно ниво;</p> <p>4.Увеличаване асортимента на произвежданите пружини, чрез стартиране производството на следващ диапазон. Въвеждане на нови, екологично чисти и иновативни антикорозионни покрития.</p> <p>5.Чрез пускане в експлоатация на нови машини с по-висок производствен капацитет, които позволяват производството на по-големи и съответно - по-скъпи детайли;</p> <p>6.Увеличаване на ефективността на производствения процес посредством автоматизиране на производството, намаляване на енергоемкостта и затваряне на производствения цикъл.</p>	<p>1.Закупени 2 нови технологии;</p> <p>2.Въведени 3 нови продукта/услуги/процеса;</p> <p>3.Заети лица - 67, от които 17 жени.</p>	1 099 634,00	659 780,00
-----	-------------------------	---------------------	---------------------------------------	--	-----------	---	---	--	--	--------------	------------

41.	ТММ-02-41/17.07.2009 г.	"ГЕОТОТАЛ" ООД	гр.София 1421, ул. „Горочвет” № 4	"Внедряване на съвременна тримеренационална технология и оборудване за лазерно сканиране с цел повишаване конкурентноспособността на геототал, модернизирани на производствените процеси и диверсификация на продукцията"	12 месеца	гр. София	<p>Дейност 1: Подготовка на процедура за избор на изпълнител за доставка на оборудването;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на процедура за избор на изпълнител;</p> <p>Дейност 3: Доставка и въвеждане в експлоатация на оборудването;</p> <p>Дейност 4: Административно и финансово управление;</p> <p>Дейност 5: Финален доклад и отчет на проекта пред Междинното звено.</p>	<p>1.Намаляването на производствените разходи, респективно – повишаването производителността на труда;</p> <p>2.Възможност за предоставяне на редица нови услуги за българския пазар;</p> <p>3.Реализиране на основна част от оуслугите на националния пазар, предвид широкия спектър от потенциални потребители.</p> <p>4.Реализиране на износ на международния пазар, предвид широкото търсене на този вид услуги и сравнително малкия брой компании, разполагащи с аналогично оборудване и технология;</p> <p>5.Подобряване на качеството на крайния продукт при значително по-ниска себестойност;</p> <p>6.Повишаване качеството на предлаганите услуги, съизмеримо с добрите европейски и световни практики;</p> <p>6.Увеличаването на производствения капацитет;</p> <p>7.Един от главните акценти на проекта е грижата за персонала и визията за бъдещето и квалификацията на младите специалисти;</p> <p>8.Безопасност на труда;</p> <p>9.Околна среда, информационни технологии и енергийна ефективност:</p> <ul style="list-style-type: none"> – като дистанционен метод, лазерното сканиране допринася за опазване на околната среда; – проектът допринася за подобряване на енергийната ефективност на фирмата и има позитивно влияние върху околната среда; – увеличаване степента на използване на информационни и комуникационни технологии в дейността на фирмата. 	<p>1.Закупена 1 нова технология.</p> <p>2.Въведени 2 нови продукти/ услуги/ процеси;</p> <p>3.Годишен оборот - 452 хил. лв.;</p> <p>4.Икономически растеж с база 2007 г - 111%</p> <p>5.Заети лица - 6, от които 3 жени.</p>	350 000,00	122 500,00
-----	-------------------------	----------------	-----------------------------------	---	-----------	-----------	--	---	--	------------	------------

42.	ТММ-02-42/17.07.2009 г.	ЕТ "СИМА-ЯКИМ МИХОВ"	гр. Априлци 5650, ул. "Цанко Дюсџабанов" № 27, обл. Ловешка	"Разширяване на производството"	10 месеца	гр.Априлци, общ.Априлци, обл.Ловеч	<p>Дейност 1: Организация и подготовка за изпълнението на проекта;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на тържна процедура за избор на доставчик на шприц машини;</p> <p>Дейност 3: Доставка, инсталиране и пускане в експлоатация на закупеното оборудване;</p> <p>Дейност 4: Избор на консултантска организация и провеждане на маркетингово проучване;</p> <p>Дейност 5: Популяризиране и визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 6: Мониторинг и отчетност на проекта;</p> <p>Дейност 7: Финансов одит.</p>	<p>1.Успешното реализиране на проекта ще доведе до намаляване на производствените разходи и по-ниска себестойност на продукцията;</p> <p>2.Закупуването на двете машини ще позволи на фирмата да произвежда нови изделия, които са разработени и за които в момента се произвежда инструментална екипировка;</p> <p>3.Подобряване на пазарните позиции.</p> <p>4.Фирмата планира да реализира продукцията си както следва: -национално ниво 65%; -местно ниво 20 %; -външен пазар 15%;</p> <p>5.Новите машини ще позволят на фирмата да произвежда изделия с по-добри физико-механични показатели;</p> <p>6.При успешно реализиран проект, ще се увеличи производствения капацитет на фирмата;</p> <p>7.Новите машини ще повлияят положително върху аспектите на околната среда и безопасните и здравословни условия на труд, чрез по-малкия разход на електроенергия и хидравлично масло, чрез по-ниското ниво на шум, по-добрата безопасност и по-лесното обслужване.</p>	<p>1.Закупени 2 нови машини;</p> <p>2.Въведени 12 нови изделия;</p> <p>3.Ръст на заетите лица с 2-ма човека,от които 2 жени.</p>	349 600,00	227 240,00
-----	-------------------------	----------------------	---	---------------------------------	-----------	------------------------------------	---	---	--	------------	------------

43.	ТММ-02-43/17.07.2009 г.	"НЕДЕВ"ООД	гр.Стара Загора, 6000 ул."Христина Морфова" №2, вх. 5, ет. 1, ап. 2	"Модернизация и развитие в Недев ООД"	12 месеца	с. Маджерито, гр. Стара Загора	<p><u>Дейност 1:</u> Подготвителни дейности;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Сформиране на екип по проекта;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Закупуване на ДМА;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Визуализация на проекта;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Финален отчет;</p> <p><u>Дейност 6:</u> Одит на проекта.</p>	<p>1.В резултат на автоматизацията на опаковането на продуктите ще се постигне намаляване на себестойността на продукта в сравнение с цената в момента с около 5-7%;</p> <p>2.Нова услуга в портфолиото на фирмата и съответно генератор на допълнителни приходи;</p> <p>3.С осигуряване на възможности за диверсифициране доставките на суровини ще има възможност за увеличаване на производството;</p> <p>4.Възможността за автоматизирано опаковане на продуктите ще позволи подобряването на качествата на опаковката, съответно и подобряване на потребителските свойства на продуктите;</p> <p>5.В резултат на изпълнението на проекта и осигуряване на достатъчно суровина фирмата ще е в състояние да увеличи поне 2 пъти производствения си капацитет;</p> <p>6.Диверсификация на суровините, за влагане в производството;</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Въведени 2 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3.Закупени 5 броя ново оборудване;</p> <p>4.Обем произведена продукция - 380 т./г.;</p> <p>5.Изменение в приходите от продажби-ръст от 100 хил. лв;</p> <p>6.Заети лица - 9, от които 2 жени;</p> <p>7.Изменение в процента реализирана продукция за износ спрямо общия обем продажби - ръст от 3 %;</p> <p>8.Видове източници на суровина -2 бр.;</p> <p>9.Пазарен дял на регионалния пазар-21%</p>	320 800,00	208 520,00
-----	-------------------------	------------	---	---------------------------------------	-----------	--------------------------------	--	--	--	------------	------------

44.	ТММ-02-44/17.07.2009 г.	ЕТ"СОФИ-В-ВАСИЛ ВАЧКОВ-МАРИЯ ВАЧКОВА"	гр. Пещера, ул. "Елена и Годор Кънчеви", № 6А	"У свършенстване на технологичния процес във фирма "Софи-В", чрез закупуване на ново оборудване"	12 месеца	гр.Пещера, общ.Пещера, обл.Пазарджик	<p>Дейност 1: Осигуряване на мостово финансиране за проекта;</p> <p>Дейност 2:Подготовка на тръжна процедура за доставка на оборудване;</p> <p>Дейност 3 : Провеждане на тръжна процедура и сключване на договор за доставка на оборудване;</p> <p>Дейност 4: Доставка, монтаж и пускане в експлоатация на оборудването;</p> <p>Дейност 5: Публичност и визуализация;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта.</p>	<p>1.Оптимизиране на производствения процес и ще доведе до намаляване на себестойността на единица продукция като тя ще се понижи с приблизително 25%;</p> <p>2.Стартиране на ново производството на обувки с кован ток, тъй като в момента произвежда само обувки на цели ходила;</p> <p>3.Обемът на продукцията, реализирана в Европейската общност ще може да нараства с приблизително 50% годишно;</p> <p>4.Ще се увеличи и обемът продукция, реализирана на вътрешния пазар, като пазарните позиции на предприятието ще се подобрят най-вече в резултат на предлагането на нов и качествен продукт;</p> <p>5.Производственият капацитет ще се увеличи двойно веднага след пускане в експлоатация на новото оборудване.</p>	<p>1.Намаляване себестойността на единица продукция с 25 %;</p> <p>2.Увеличение с приблизително 50 % на година на реализираната в чужбина продукция;</p> <p>3.Заети лица - 40, от които 37 жени.</p>	214 300,00	139 295,00
-----	-------------------------	---------------------------------------	---	--	-----------	--------------------------------------	--	---	--	------------	------------

45.	ТММ-02-45/17.07.2009 г.	"ИНХОМ – 98" ООД	гр. Аксаково 9154, обл. Варненска, Южна промишлена зона-цех за метални заготовки "Интензификация на технологични операции при производството на формови комплекти за стъкларската индустрия"	12 месеца	гр. Аксаково, общ. Аксаково, обл. Варна Дейност 1: Сформиране на екип по изпълнение на проекта, която да оптимизира изискванията към оборудването, цел на настоящия проект; Дейност 2: Известяване на доставчиците на оборудване относно намерението на дружеството за закупуване на МЕТАЛОРЕЖЕЩИ МАШИНИ с ЦПУ във връзка с ОП „Конкурентноспособност“; Дейност 3: Избор на доставчик в зависимост от техническите показатели, цена, гаранционни условия и сервизно обслужване, предлагани от доставчиците; Дейност 4: Сключване на договори за доставка на машините; Дейност 5: Доставка на машините; Дейност 6: Окомплектоване на машините с инструменти; Дейност 7: Обучение на персонала за работа с новото оборудване; Дейност 8: Пуск и 72 – часови пробни изпитания на машините на територията на производствената база на „ИНХОМ – 98“ ООД; Дейност 9: Въвеждане в експлоатация на новото оборудване; Дейност 10: Визуализация на проекта; Дейност 11: Одит на проекта.	1. Сnižаване на енергоемкостта на производството; 2. Съкращаване на времето за изпълнение на технологичните операции; 3. Намаляване на технологичните престои за настройка и обслужване на машините; 4. Сnižаване на разходите за сервизно обслужване; 5. Съвременния софтуер, който новите МЕТАЛОРЕЖЕЩИ МАШИНИ с ЦПУ притежават, ще даде възможност за бързо и ефективно усвояване на нови продукти в производството; 6. Запазване делът на съществуващите пазарни позиции в България чрез поддържане на високо качество и конкурентни цени на произвежданите формови комплекти – 60 % от необходимите форми за българския пазар; 7. Увеличаване на обема на изнесената продукция в рамките на две години след изпълнение на проекта с мин. 60 % от общия обем произведена продукция на дружеството; 8. Благодарение на техническите възможности на качествено новите машини ще се подобри значително и качеството на изработваните формови комплекти; 9. Ще се повиши възможността за увеличаване на обема на произвежданата продукция за единица време и съответно размера на приходите от продажби на тази продукция с над 30 % в рамките на следващите 2 години след въвеждането на машините в експлоатация; 9. Обучение и повишаване на квалификацията на персонала; 10. Подобряване условията на труд на персонала; 11. Новата техника ще намали с 50 % технологичния брак благодарение на техническите й параметри и характеристики.	1. Закупена 1 нова технология; 2. Въведени 3 нови продукти/услуги/процеси - усвояване на формови комплекти за нови за предприятието стъкларски автомати; 3. Заети лица - 57, от които 7 жени; 4. Приходи от продажби на продукцията - 5000 хил. лв; 5. Финансов резултат преди облагане с данъци - 110 хил. лв; 6. Финансов резултат след облагане с данъци за сметка на печалбата - 990 хил. лв; 7. Производителност на труда на 1 лице от персонала - 88 хил. лв/лице; 8. Приходи от износ-1200 хил. лв; 9. Рентабилност на приходите от продажби / финансов резултат/нетен размер на приходите от продажби - 0,21; 10. Рентабилност на собствения капитал / финансов резултат/ собствен капитал / -0,56; 11. Ефективност на разходите / приходи/разходи /-0,62; 12. Капитализация на активите / печалба след облагане/ стойност на активите /-0,42.	1 029 011,00	504 215,39
-----	-------------------------	------------------	---	-----------	---	---	---	--------------	------------

46.	ТММ-02-46/17.07.2009 г.	"КАМ - 919" ЕООД	гр.Пловдив, ул."Коматевско шосе" № 254, район Южен	"Повишаване на конкурентноспособността, посредством автоматизиране на процеса на производство и повишаване качеството на продукти с нарастващ пазарен потенциал /опаковки от 3 и 5 пластно велпапе/"	8 месеца	гр.Пловдив	<p>Дейност 1: Процедура и избор на доставчик вкл. валидиране на изисквания;</p> <p>Дейност 2: Изработка и доставка на машина за сгъване и лепене на кашони;</p> <p>Дейност 3: Монтаж на машината и тестване;</p> <p>Дейност 4: Приемане на машината (тестване);</p> <p>Дейност 5: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта.</p>	<p>1.Намалението на себестойността на единица продукция ще бъде резултат от автоматизирането на процеса в частта на операциите сгъване и лепене, които до момента в голяма степен се извършват ръчно;</p> <p>2.Подобряването на пазарните позиции;</p> <p>3.Повишаване качеството и ускорения процес на производство на продукцията.</p> <p>4.Реализиране на продукцията както на вътрешния, така и на външния пазар;</p> <p>5.Увеличаване на производствения капацитете, като резултат не само от редуцирането на ръчния труд и автоматизацията на процеса, но и от ограничаване на тясното място в него.</p>	<p>1.Увеличаване на производствения капацитет в операциите сгъване и лепене-до 850 тона;</p> <p>2.Разширяване на пазарния дял: месен пазар до 32 %, регионален пазар - 26,5%, национален - 8,5%;</p> <p>3.Увеличаване на износа в размера на приходите - 2%;</p> <p>4.Растеж на приходите спрямо предходна година-10%;</p> <p>5.Постигане на добра реакция при планиране и изпълнение на поръчки -68 часа за изпълнение;</p> <p>6.Намаляване на времето за обработка /сгъване и лепене ръчно спрямо машинно обработване/ с 30%;</p> <p>7.Намаляване на брака при операциите лепене и сгъване-под 0,2 %;</p> <p>8.Разходи за труд в операциите лепене и сгъване /ръчен спрямо машинен труд/-намаление с 25%;</p> <p>9.Увеличаване количеството обработената суровина за единица време в процеса на сгъване и лепене-144кг/час;</p> <p>10.Задържане на клиентите и увеличване на приходите-4% ръст на приходите от клиент;</p> <p>11.Увеличено доверие и удовлетвореност у клиентите-по-малко от 2 рекламации на тримесечие.</p>	212 000,00	127 200,00
-----	-------------------------	------------------	--	--	----------	------------	---	--	--	------------	------------

47.	ТММ-02-47/17.07.2009 г.	"ЕЛЕКТРОСТОМАНА 2004" АД	гр.Карлово, 4300, ул. "Дъбенско шосе" № 47	"Технологична модернизация на фирма ЕЛЕКТРОСТОМАНА 2004 АД"	12 месеца	гр. Карлово	<p>Дейност 1: Сформиране на екип по проекта;</p> <p>Дейност 2: Подготовка на техническа спецификация и конкурсна документация за избор на доставчик на ДМА;</p> <p>Дейност 3: Изпълнение на техническа спецификация и конкурсна документация за избор на доставчик на ДМА;</p> <p>Дейност 4: Подготовка на Провеждане на процедура за избор на доставчик на ДМА;</p> <p>Дейност 5: Изпълнение на Провеждане на процедура за избор на доставчик на ДМА;</p> <p>Дейност 6: Подготовка на Сключване на договор за доставка на оборудване на ДМА;</p> <p>Дейност 7: Изпълнение на Сключване на договор за доставка на оборудване на ДМА;</p> <p>Дейност 8: Подготовка на Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на на ДМА;</p> <p>Дейност 9: Изпълнение на Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на на ДМА;</p> <p>Дейност 10: Обучение на персонала за работа с машините;</p> <p>Дейност 11: Изпълнение на Обучение на персонала за работа с машините;</p> <p>Дейност 12: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 13: Одит на проекта.</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи и себестойността на продукцията и услугите с 9 - 11%;</p> <p>2.Увеличение на продукцията за износ и възможност за позициониране на нови пазари;</p> <p>3.Разширяване на производството и заемане на нови пазари;</p> <p>4.В средносрочен план до 15-18% от договорите в следващите 3 години да са с чуждестранни клиенти;</p> <p>5.До 20% от продукцията на предприятието ще се реализира в чужбина в следващите 5 години и около 80% на национално ниво;</p> <p>6.Посредством използването на нова state-of-the-art технология и автоматизирани процеси ще се:</p> <ul style="list-style-type: none"> -постигне висока прецизност на операциите и автоматичния контрол; -повиши качеството на изделията; -сведат до минимум на скритите дефекти в отливките; -подобри външния вид на детайлите; -подобрят механичните свойства на произвежданите изделия; <p>7.По-бърза обработка на поръчките, което ще позволи разширяване на асортимента от услуги и продукти;</p> <p>8.Оптимизиране на цялостния производствен процес;</p> <p>9.Съкращаване на производствените срокове;</p> <p>10.Повишаване квалификацията на работниците;</p> <p>11.С внедряването на новите технологии ще се намали количеството брак с около 20-25%;</p> <p>12.Увеличеният производствен капацитет на фирмата ще позволи да се назначат трайно 10 нови оператори, като тази тенденция ще се запази и през следващите години успоредно с тенденцията дружеството да продължи инвестирането в нови машини, технологии и производствени мощности.</p>	<p>1.Закупени 4 нови технологии;</p> <p>2.Въведени нови продукти - 370 бр.;</p> <p>3.Въведени 2 нови услуги;</p> <p>4.Въведени 2 нови процеса;</p> <p>5.Производствен капацитет - 4000 тона;</p> <p>6.Обем на продажби - 4500 хил.лв;</p> <p>7.Единично тегло на отливката - 4,5 тона;</p> <p>8.Заети лица -116, от които 55 жени и 11 лица с увреждания;</p> <p>9.Обучени и/или преквалифицирани служители - 12 лица.</p>	1 591 596,00	954 957,60
-----	-------------------------	--------------------------	--	---	-----------	-------------	---	---	--	--------------	------------

48.	ТММ-02-48/17.07.2009 г.	"АГРОМАХ" ЕООД	гр.Благоевград 2700, бул. "Васил Левски" № 3 "Повишаване на конкурентноспособността на Агромах ЕООД чрез закупуване на технологично оборудване за производство на метални конструкции"	12 месеца	с. Бело поле	<p><u>Дейност 1:</u> Провеждане на тържна процедура за избор на доставчик на оборудването;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Закупуване и доставка на оборудването;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Инсталиране и пускане в експлоатация на закупеното оборудване;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Визуализация на проекта;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Одит на проекта.</p>	<p>1. Подобряване на показателите за икономическо развитие на компанията: -увеличаване на капацитета за производство на строителни изделия, което ще доведе до увеличаване на общата производителност с до 25 % до 2011/2012 г., в сравнение с 2007г.; - нарастване на приходите от продажби с около 15-18 % до 2012 година в сравнение с 2007 г., вследствие стартиране производството и реализацията на допълнителни продукти – метални конструкции; - увеличаване на печалбата от дейността с приблизително 17 % до 2012 г.;</p> <p>2. Постигане на оптимално качество на произведените изделия (вследствие оптимизиране на прецизността и качеството при обработката на арматурно желязо), което ще позволи успешно пазарно позициониране на новия продукт;</p> <p>3. Намаляване на разходите за ел. енергия с до 23 % вследствие внедряването на ново оборудване – съоръжения от висок клас с ниски показатели за енергоемкост;</p> <p>4. Намаляване на зависимостта от външни доставчици на метални конструкции и намаляване на разходите при изпълнение на дейности по СМР с ползването на конструкции-собствено производство с до 28 %;</p> <p>5. Увеличаване на пазарното присъствие на компанията и постигане на пазарен дял на национален пазар от 5,8 % през 2011 година спрямо 3 % през 2007/2008 г., и на външен пазар – увеличаване на годишните приходи от износ на продукция до 12– 13 500 хил. лева.</p>	<p>1. Въведена 1 нова продуктова група - метални конструкции;</p> <p>2. Въведени 6 нови машини и съоръжения;</p> <p>3. Обем на продукцията, реализирана на вътрешен пазар - 85%;</p> <p>4. Обем на продукцията, реализирана на външен пазар- 15%;</p> <p>5. Заети лица - 241, от които 47 жени и 9 лица с увреждания.</p>	1 924 827,00	962 413,50
-----	-------------------------	----------------	---	-----------	--------------	--	--	---	--------------	------------

49.	ТММ-02-49/17.07.2009 г.	"ТОРГОТЕРМ " АД	гр.Кюстендил 2500, ул."Овощарска" № 1	"Повишаване на конкурентоспособността на "Торготерм" чрез въвеждането на „Компютъризиран технологичен комплекс за разкрояване и огъване на детайли от листов стомана"	10 месеца	гр.Кюстендил	<p>Дейност 1: Сформиране на екип от експерти за изпълнението на проекта;</p> <p>Дейност 2: Избор на изпълнител – доставчик;</p> <p>Дейност 3: Доставка на технологично оборудване;</p> <p>Дейност 4: Визуализация и публичност на проектните дейности;</p> <p>Дейност 5: Вътрешен мониторинг и отчетност по проекта;</p> <p>Дейност 6: Отчитане на проекта;</p> <p>Дейност 7: Одит и заверка на разходите за изпълнение на проекта;</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи/ себестойността на продукцията/ услугите чрез:</p> <ul style="list-style-type: none"> -намаляване като цяло на постоянните общопроизводствени разходи върху единица изделие; -новите машини имат по-висока степен на автоматизация, което намалява девиациите в качеството и процента брак; -по-ефективно използване на човешките ресурси; -намаляване на разходите за ел.енергия-новото оборудване е с по-малко потребление на ток; -спазване на националните и европейски изисквания за безопасни условия на труд. <p>2.С модернизацията на производствените линии, дружеството ще увеличи производството и ще успее да задоволи количествено и качествено търсенето на националния пазар;</p> <p>3. Ще се намали брака в изпълнението на поръчките и ще се повиши прецизността на производството;</p> <p>4.Значително покачване на нетните приходи от продажби;</p> <p>5.Подобряване на условията на труд за персонала – тъй като новите машини автоматизират максимално някои от процесите, което намалява значително потенциалните възможности за инцидент с някой от операторите на машините.</p>	<p>1.Въведени 2 нови технологии;</p> <p>2.Въведени 5 нови продукти/процеси;</p> <p>3. Въведени 3 нови услуги;</p> <p>4.Въведена 1 нова иновативна технология;</p> <p>5.Увеличаване на продуктивността с 20%;</p> <p>6.Заети лица - 205, от които 51 жени и 12 лица с увреждания.</p>	1 957 930,00	978 965,00
-----	-------------------------	-----------------	---------------------------------------	---	-----------	--------------	--	--	--	--------------	------------

50.	ТММ-02-50/17.07.2009 г.	"ХИГИЕННО-МЕДИЦИНСКА ИНДУСТРИЯ" ЕООД	гр.Велико Търново 5000, ул. "Никола Габровски" № 81 А, п.к.39	"Нови пазари и устойчиво развитие за „ХМИ”"	12 месеца	гр.Велико Търново	<p>Дейност 1: Управление на проекта;</p> <p>Дейност 2: Избор на изпълнител;</p> <p>Дейност 3: Доставка, монтаж, пускане в експлоатация на ДМА;</p> <p>Дейност 4: Дейности за популяризиране на проекта;</p> <p>Дейност 5: Отчетни дейности;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта.</p>	<p>1.Чрез намаляване на подвъзлагането и закупуването на собствени машини за производство на опаковки, ще се намалят производствените разходи за опаковки, а оттам и себестойността на продукцията;</p> <p>2.ХМИ ЕООД има разработен нов продукт (професионален препарат за зимни условия против обледяване и разпространение на прах във въздуха в два варианта), с настоящите производствени мощности този продукт не може да се произвежда в нужните количества, с въвеждането на новите производствени мощности ще имаме възможност за серийното му производство, според мащабите на търсенето;</p> <p>3.Очаква се увеличаване на приходите от износ като абсолютна стойност за тригодишен период след изпълнението на проекта – над 10% от общите приходи от продажби;</p> <p>4.Очакваното повишение на производствения капацитет е поне с 15 % в сухите смеси и течните продукти. Със закупуването на много по-ефективни смесители, дозатори и пълначни машини, технологичното време ще бъде значително намалено. Очакваният ръст на приходите от продажби на база извършената технологична модернизация е над 10% средно годишно – за тригодишен период след финализирането на проекта.</p>	<p>1.Закупени 15 нови ДМА;</p> <p>2.Въведен 1 нов продукт;</p> <p>3.Закупени и внедрени 1 ДНА;</p> <p>4.Заети лица - 96, от които 43 жени и 1 лице с увреждания;</p>	1 499 694,00	899 816,40
-----	-------------------------	--------------------------------------	---	---	-----------	-------------------	--	--	--	--------------	------------

51.	ТММ-02-51/17.07.2009 г.	"ПЛАСТЕК" ООД	гр.Пловдив 4006, ул."Удрои Уилсън" №14	"Стабилност,устойчивост и конкурентоспособност сега и в бъдеще"	12 месеца	гр.Пловдив	<p><u>Дейност 1:</u> Управление на проекта;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Провеждане на процедура за избор на изпълнител на доставка на надстройващо оборудване за производство на двуслойни гофрирани тръби с размери ф 500 и ф 600 (към притежавана от нас коругатор FDC 800-36 V);</p> <p><u>Дейност 3:</u> Изпълнение на доставката, монтиране и пускане в експлоатация на оборудването;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Популяризиране на проекта (визуална идентификация);</p> <p><u>Дейност 5:</u> Мониторинг и отчитане на проекта.</p>	<p>1.Въвеждане на нови продукти -двуслойни гофрирани тръби;</p> <p>2. Подобряване на пазарните позиции-реализирани на продукцията от този вид тръби в бъдеще, в съотношение 80% - на вътрешния и 20% - на външния пазар и ще облекчи българския пазар от внос на продукти, които вече ще се произвеждат и в България;</p> <p>3. Трайно увеличаване производствения капацитет на предприятието, което при провеждане на успешна маркетингова политика ще се повлияе положително и приходите от продажби в по-дългосрочен план.</p>	<p>1.Закупени 2 броя ново оборудване;</p> <p>2.Обем произведена продукция - 2800т./г.;</p> <p>3.Обем продукция двуслойни гофрирани тръби, в следствие реализирането на проекта - 300 т./г.;</p> <p>4.Заети лица - 32, от които 6 жени.</p>	1 241 450,00	806 942,50
-----	-------------------------	---------------	--	---	-----------	------------	---	---	--	--------------	------------

52.	ТММ-02-52/17.07.2009 г.	“БИТОВА ЕЛЕКТРОНИКА” АД	гр.Велико Търново 5400, кв. "Чолаковци"	"Технологична линия за производство на нови изолационни продукти"	12 месеца	<p>гр.Полски Тръмбеш, общ.Полски Тръмбеш, обл.Велико Търново</p> <p>Дейност 1: Търгове и договаряне за доставка на ДМА; Дейност 2: Доставка и монтаж на ДМА; Дейност 3: Търгове и договаряне на СМР; Дейност 4: СМР; Дейност 5: Търг и договаряне за предоставяне на услуги; Дейност 6: Маркетингова стратегия за реализация на внедрените в производството иновативни продукти; Дейност 7: Публичност Дейност 8: Одит.</p>	<p>1.В резултат изпълнението на проекта ще се създаде ново производство във фирмата; 2.Добри възможности за реализация на вътрешния и Общия Европейски пазар се гарантират от комплекса качества – негоримост, водоустойчивост, продължителен срок на годност, високи изолационни свойства, лесна обработка и монтаж – на новите продукти; 3.Намаляване с около 30% на стойността при влагане на новите продукти, тъй като отпада необходимостта от допълнителни материали и се увеличава производителността на вложения труд; 4.Производственият капацитет на технологичната линия, която ще се въведе след изпълнението на проекта, достига до 900 000 кв.м. в края на петата година. Това ще доведе до увеличаване приходите на фирмата от реализацията на новите продукти с 5 200 хил.лв. през първата година и ще достигнат увеличение с 10 600 хил.лв. в края на петата година от реализацията на проекта; 5.Реализацията на проекта ще доведе до заетост на 27 човека при спазване принципите на пълна равнопоставеност по отношение на пол, етнос, религия; 6.Положителен ефект от внедряване на продуктите при ремонтната строителна дейност и при изпълнението на ново строителство ще има и по отношение на енергийната ефективност, благодарение на новите качества на продукти; 7.По отношение на екологичните изисквания трябва да обърнем внимание, че всички материали за производството на новите продукти са екологично чисти и в производствения процес няма вредни отпадни емисии.</p>	<p>1.Закупени 12 нови машини; 2.Въведени 2 нови продукта/ услуги/процеси; 3.Производство на иизол. плоча - 163х.кв.м.; 4.Производство на „сандвич” панел - 65 х.кв.м.; 5.Заети лица - 136, от които 44 жени и 6 лица с увреждания; 6.Приходи от продажби - 2498 хил лв.; 7.Печалба след облагане -312 хил лв. 8.Пазарен дял – плоча - 9%; 9.Пазарен дял – панел -18%.</p>	2 948 570,00	996 306,81
-----	-------------------------	-------------------------	---	---	-----------	--	--	---	--------------	------------

53.	ТММ-02-53/17.07.2009 г.	"КОНТРАКС" ЕАД	гр. София 1113, район Изгрев, ул. "Гинтява" № 13	"Инвестиции за производство на софтуер и предоставяне на сервизни услуги за комплексни ИКТ системи по световни стандарти "	11 месеца	гр.София	<p>Дейност 1: Провеждане процедури за определяне на доставчиците на целия софтуер, прилежащ хардуер и консултантски услуги.Избор на доставчиците и сключване на договорите за доставка;</p> <p>Дейност 2:Доставка на целия софтуер и целия хардуер;</p> <p>Дейност 3: Инсталация, тестване, настройка, интеграция, въвеждане в експлоатация на софтуер и хардуер и обучение на персонала;</p> <p>Дейност 4: Консултации по внедряването на единната информационна система предназначена за управление на сервизните услуги и HelpDesk;</p> <p>Дейност 5: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 6:Одит на проекта</p>	<p>1.Разширяване дейността на фирмата посредством въвеждането на повече, по-бързи и по-качествени услуги по поддръжка на създадените от Контракс ИТ системи и подобряване качеството на собствените софтуерни продукти;</p> <p>2.Закупените софтуерни продукти ще допринесат за въвеждането на нови услуги по поддръжка на изградените ИТ системи както и ще се създаде базата за създаване на нови и по-сложни собствени софтуерни продукти;</p> <p>3.Автоматично тестване и елиминиране на грешките при създаване на софтуер ще променят фундаментално процеса на създаване на софтуер във фирмата.</p> <p>4.Въвведнание на система за управление на сервизните услуги също ще промени фундаментално процеса на предоставянето им: системата ще регистрира централизирано и управлява в реално време инцидентите, проблемите, промените, ще осигури Help Desk, в това число ще създаде възможност за OnLine сервизни услуги.</p>	<p>1.Закупени 4 нови техноло-гии;</p> <p>2.Въведени 4 нови процеси/ услуги/ процеси;</p> <p>3.Създадени 3 нови софтуерни продукта от фирмата;</p> <p>4.Заети лица - 33, от които 19 жени.</p>	877 800,00	526 680,00
-----	-------------------------	----------------	--	--	-----------	----------	--	--	---	------------	------------

54.	ТММ-02-54/17.07.2009 г.	"РАЛОМЕКС" АД	гр.Завет 7330, ул."Освобождение" №3, общ.Завет, обл.Разград	"Технологична модернизация и въвеждане на иновативни процеси в „Раломекс” АД"	12 месеца	гр.Завет, общ.Завет, обл.Разград	<p>Дейност 1: Инициране и мобилизиране на проекта;</p> <p>Дейност 2: Подготовка и предоставяне на тържни документи;</p> <p>Дейност 3: Оценка на оферти и сключване на договор(и) за доставка;</p> <p>Дейност 4: Доставка на оборудване;</p> <p>Дейност 5: Откриване на работни места и обучение на персонала;</p> <p>Дейност 6: Включване на новото оборудване в производствения процес;</p> <p>Дейност 7: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 8: Одит и приключване на проекта.</p>	<p>1. Себестойността на продукцията ще намалее с не по-малко от 12%;</p> <p>2. Ще бъдат въведени в производството три нови продуктови линии във високия потребителски сегмент;</p> <p>3. Съотношението между продукцията за износ и за националния пазар се очаква да достигне 15%/85%.</p> <p>4. В общата структура на продажбите ще се увеличи дялът на реализирани на националния и международния пазар;</p> <p>5. Ще се постигне качество на изделията, съпоставимо с това на водещите световни производители на почвообработващи машини;</p> <p>6. Производственият капацитет ще се увеличи с не по-малко от 35%, което ще доведе до не по-малко от 35% увеличаване на приходите от продажби.</p>	<p>1. Закупени 4 нови технологии;</p> <p>2. Заети лица - 90, от които 20 жени и 5 лица с увреждания;</p> <p>3. Оборот на предприятието - 6100 хил.лв;</p> <p>4. Брутна норма на печалбата - 10%;</p> <p>5. Добавена стойност на един зает - 17,80 хил.лв;</p> <p>6. Дял на износа от общия обем продажби - 9%.</p>	540 800,00	324 480,00
-----	-------------------------	---------------	---	---	-----------	----------------------------------	--	--	--	------------	------------

55.	ТММ-02-55/17.07.2009 г.	"МУЛТИТЕСТ" ООД	гр. Варна 9027, ПК 161, район Младост, Западна Промислена Зона, ул. Атанас Далчев № 1. Модернизация, усъвършенстване и разширяване на обхвата на производствения процес и развойната дейност в Мултитест ООД"	9 месеца	гр. Варна <u>Дейност 1:</u> Изискване на актуална оферта и намиране на финансиране за всички машини; <u>Дейност 2:</u> Подготовка на място за инсталиране на машините, фундаменти и електро инсталация, където е необходимо; <u>Дейност 3:</u> Доставка на машините; <u>Дейност 4:</u> Инсталиране и пуск в експлоатация на машините; <u>Дейност 5:</u> Мониторинг от страна на Договарящият орган; <u>Дейност 6:</u> Визуализация на проекта; <u>Дейност 7:</u> Одит от независим експерт счетоводител на отчетната документация.	1.Намаляване себестойността на произвежданите изделия; 2.Подобряване на пазарните позиции в резултат на създадените нови продукти. Дружеството ще предлага новите продукти и услуги както следва местен пазар 2%, национален пазар 7 %, международен пазар – 93%. 3.Подобряване качеството на произвежданите изделия въз основа на модерни и по-точни производствени машини; 4.Увеличаване на производствения капацитет на дружеството на базата на спестеното технологично време от по – ефективния производствен процес, понижена консумация на енергия и завишена производителност от съкратено технологично време и време за допълнителна обработка.	1.Закупени 2 нови технологии; 2.Въведени 2 нови продукти/ услуги/процеси; 3. Повишено качество на продуктите-коэффициент 0,90; 4.Заети лица - 27, от които 5 жени; 5.Завишено удовлетворени сред клиентите - коэффициент 0,90; 6.Облекчен труд на работниците - коэффициент 0,90; 7.Брой международни клиенти – 2; 8.Спечелени международни поръчки - 2 броя; 9.Международни квалификации по качество - 3 бр.; 10.Разширение на производствените площи - 400 м2.	1 687 172,27	843 586,13
-----	-------------------------	-----------------	--	----------	---	---	---	--------------	------------

56.	ТММ-02-56/17.07.2009 г.	"НИК 47" ЕООД	гр.Пловдив,4002, ул. "Филип Македонски " № 29	"Повишаване конкурентоспособността на НИК 47 ЕООД чрез модернизирани на производствения процес"	12 месеца	гр. Пловдив	<p>Дейност 1: Сформиране на екип по проекта;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на тържни процедури;</p> <p>Дейност 3: Доставка, монтаж и пускане в употреба на оборудването;</p> <p>Дейност 4: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 5: Финансов отчет;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта.</p>	<p>1.Пускането в експлоатация на новия хоризонтален обработващ център ще даде възможност да се започне принципно ново производство във фирмата чрез изработване на цяла нова технологична група механични и пластмасови детайли, изискващи обработка на такава машина;</p> <p>2.Внедряването на модерна плоскошлифовална машина ще допринесе за разширяването на дейността на предприятието и привличането на нови клиенти.</p>	<p>1.Закупени 56 нови технологии;</p> <p>2.Въведени 14 нови групи детайли;</p> <p>3.Произведени механични детайли - 540 000;</p> <p>4.Произведени пластмасови детайли -779 000;</p> <p>5.Заети лица - 103, от които 33 жени и 1 лице с увреждания;</p> <p>6.Експорт на произвежда-ната продукция - 60%;</p> <p>7.Намаление на разходите за производство - 106%</p>	829 400,00	489 346,00
-----	-------------------------	---------------	---	---	-----------	-------------	---	---	--	------------	------------

57.	ТММ-02-57/17.07.2009 г.	"ХИДРОПЛАСТФОРМ"ООД	гр.Хасково,6300, бул. "България" № 204	"Технологична модернизация в „ХИДРОПЛАСТФОРМ” ООД"	12 месеца	гр. Хасково	<p><u>Дейност 1</u> :Система за управление на проекта;</p> <p><u>Дейност 2</u>: Подготовка на документацията и провеждане на процедури за избор на доставчик на машини;</p> <p><u>Дейност 3</u>: Доставка на машини. Обучение на персонала за работа с тях;</p> <p><u>Дейност 4</u> :Визуална идентификация на финансирането за реализацията на проектните дейности;</p> <p><u>Дейност 5</u>: Одит на проекта;</p> <p><u>Дейност 6</u>:Техническо и финансово отчитане. Изготвяне на проектно досие.</p>	<p>1.След изпълнението на проекта ще бъдат реализирани >10% намаляване на производствените разходи/себестойността на продукцията в следствие на:</p> <ul style="list-style-type: none"> -намаляване на вложените в производството материали; -повишаване на средната производителност на заетия в производство персонал; -отпадане на необходимостта от подвзлагане изработката на конкретни детайли на други фирми; <p>2.Въвеждане на нови продукти/услуги: Производство на съдове и апарати с обем >10м3.</p> <p>3.Очакванията за развитието на пазара на произвежданата продукция са следните:</p> <ul style="list-style-type: none"> -25% увеличение на клиентите на компанията, в следствие на повишаване качеството на предлаганата продукция; - ~ 7% от произведената продукция ще се реализира на местния пазар; - ~ 72% от произведената продукция ще се реализира на националния пазар; - ~ 21% от произведената продукция ще се реализира на международните пазари; <p>4.Подобряване на качеството/потребителските свойства на съществуващата продукция поради по – голямата прецизност при изработката на конкретните детайли;</p> <p>5.Очакваното увеличаване на производствения капацитет и приходите от продажби се дължи на:</p> <ul style="list-style-type: none"> - Редуциране на времето за производство на детайли и оптимизация на производствения процес; - Възможност за производство на съдове и апарати с обем >10м3; - Нови клиенти привлечени от нововъведените продукти. 	<p>1.Закупени 2 броя ново оборудване и/ или техно-логии;</p> <p>2.Въведени 17 нови продукта;</p> <p>3.Редуциране на средната продължителност за производство на единица продукция до 16 дни;</p> <p>4.Заети лица - 27, от които 5 жени;</p> <p>5.Сключени договори с нови контрагенти – 26;</p> <p>6.Оборот на предприятието - 1090 хил лв.;</p> <p>7.Бругна норма на печалбата - 67 хил лв.;</p> <p>8.Рентабилност (Печалба от дейността, след облагане/ Приходи от дейността, продажби) -коэффициент-0,055;</p> <p>9.Ефективност (печалба от дейността, след облагане/ средно годишен общ брой на заетите в предприятие-то)-коэффициент-1,890.</p>	131 930,00	85 754,50
-----	-------------------------	---------------------	--	--	-----------	-------------	--	---	--	------------	-----------

58.	ТММ-02-58/17.07.2009 г.	"ДЕН" ЕООД	гр.Габрово 5300, бул. "Трети март" № 27, вх.Б	"Инвестиционен проект за закупуване на резачна маса за праволинейно и неправолинейно рязане на стъкло"	12 месеца	гр.Габрово	<p>Дейност 1: Сформиране на екип по проекта;</p> <p>Дейност 2: Събиране на оферти за закупуване на предвиденото в проекта оборудване;</p> <p>Дейност 3: Избор на оферти за закупуване на предвиденото в проекта оборудване;</p> <p>Дейност 4: Доставка и инсталиране на оборудването;</p> <p>Дейност 5: Визуализация;</p> <p>Дейност 6: Провеждане на одит и изготвяне на финалния отчет по проекта.</p>	<p>1.Реализираните икономии от намаляване на бракуваната продукция с 90% ще допринесе за намаляване себестойността на продуктите с 15%, поради минимизиране на ниско ефективни ръчни операции и намаляване на загубите от бракувана продукция;</p> <p>2.Новата линия ще позволява изработването на продукти от стъкло с практически неограничени форми, което ще доведе до изработването на продукти според изцяло нови авторски, дизайнерски решения на клиентите;</p> <p>3.С въвеждането в експлоатация на новата линия ще се увеличи делът на продукцията с изключително високо качество, поради повишаването на качеството на прорезите и технологичните възможности по отношение на форми и шаблони, като по този начин ще се навлезе в нов ценови сегмент;</p> <p>4.Чрез въвеждането на масата за рязане, технологичния процес ще се ускори 12 пъти , което ще резултира в повишаване на производствения капацитет с 22% за 2010г., 27% за 2011г. Това от своя страна ще доведе до увеличаване на приходите от продажби на продукцията с 25% за 2010 г. и с 10% за 2011 спрямо 2010 г.</p> <p>5.Новата машина ще подобри условията на труд в производствения център, като намали вероятността за възникване на трудови злополуки, чрез автоматизация на ръчно извършвани в момента операции.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Въведени 4 нови продукта/ услуги/процеси;</p> <p>3.Повишаване на производствения капацитет с 22 %;</p> <p>4.Ръст на заетите лица с 5 човека, от които 2 жени и 1 лице с увреждания.</p>	123 640,00	61 758,18
-----	-------------------------	------------	---	--	-----------	------------	--	--	---	------------	-----------

59.	ТММ-02-59/17.07.2009 г.	"АРЕА" ООД	гр.Хасково 6300, ул."Велико Търново" бл.12 вх.А, ет.2, ап.6	„Въвеждане на високотехнологично оборудване в производствения процес”	12 месеца	гр. Хасково	<p>Дейност 1: Управление на проекта;</p> <p>Дейност 2: Процедури за възлагане на договори;</p> <p>Дейност 3: Закупуване и въвеждане в експлоатация на производствени машини;</p> <p>Дейност 4: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 5: Технически и Финансов отчет;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта.</p>	<p>1.Намаляването на производствените разходи и себестойността на продукцията ще се осъществи като пряка резултат от успешното изпълнение на заложените проектни дейности, които предвиждат закупуване и внедряване на ново производствено оборудване:</p> <ul style="list-style-type: none"> - универсален струг; -машина за лазерно рязане; <p>2.Един от основните очаквани ефекти от изпълнението на проекта за развитието на производството в предприятието е въвеждане на нови продукти и услуги;</p> <p>3.Амбицията на компанията е да реализира основната част от продукцията си (над 90%) на ниво европейски и други външни пазари;</p> <p>4.Успешното изпълнение на проекто-предложението е пряко обвързано с повишаване на качеството и потребителските свойства на произвежданите продукти;</p> <p>5.Добавянето на нова високо технологична производствена екипировка е основното средство за увеличаване на производствения капацитет, добавена стойност и висок процент на покачване на приходите от продажби.</p>	<ul style="list-style-type: none"> 1.Закупени 2 нови машини и/или технологии; 2.Въведени 15 нови продукта; 3.Въведени 2 нови услуги; 4.Ръст на заетите лица с 10 човека,от които 5 жени и 1лице с увреждания; 5.Приходи от основна дейност (продажби)-3171,60 хил лв.; 6.Печалба от основна дейност (преди облагане)-1107,60 хил лв.; 7.Рентабилност (Печалба от дейността, след облагане/ Приходи от дейността, продажби), коеф. - 0,314; 8.Ефективност (Печалба от дейността, след облагане/ Средно годишен брой на заетите в предприятието), коеф. - 22,152; 9.Рентабилност на активите (Печалба след облагане/ Стойност на активите), коеф.- 0,364. 	647 000,00	420 000,00
-----	-------------------------	------------	---	---	-----------	-------------	---	---	--	------------	------------

60.	ТММ-02-60/17.07.2009 г.	"НИКИКА-90" ООД	гр.Бургас 9000, ж.к."Славейков" СПЗ, ул."Янко Комитов" № 16	"Повишаване на конкурентоспособността на "НИКИКА-90" ООД"	8 месеца	гр. Бургас	<p>Дейност 1: Провеждане на тържни процедури, контакти с потенциални доставчици, избор на изпълнител;</p> <p>Дейност 2: Доставка, монтаж, тестване на машините и обучение на персонала за работа с тях;</p> <p>Дейност 3: Визуализация-изработка и монтаж на информационна табела и поставяне на стикери на закупените машини;</p> <p>Дейност 4: Извършване на одит на проекта.</p>	<p>1.Намаляване на себестойността на продукцията с 20% се дължи на-намалените разходи за електроенергия с 30% ,съкратеното време за обработка с 15%,намаленото количество на бракуваната продукция с 35-40%;</p> <p>2.Въвеждане на 2 нови продукта - метални шкафове за електрически табла със сериозна антикорозионна защита и удължен гаранционен срок;</p> <p>3.Разширяване на пазарния дял в страната от 5% към момента до 8% в края на 2011г.,увеличаване на износа до 15%;</p> <p>4.Значително подобряване качеството на крайния продукт;</p> <p>5.Увеличаване на производствения капацитет от 3000 елтабла през 2007 г. до 5000 елтабла през 2010 г. Освен това приходите от продажби ще нарастват с 26-28% годишно;</p> <p>6.Предвижда се разкриването на минимум 2 нови работни места;</p> <p>7.Подобряване условията на труд в цеха за боядисване, вкл. по-малко шум;</p> <p>8.Подобряване параметрите на фирмата по отношение на околната среда (намаляване на вредните емисии от боядисването с 50% и намаляване на количеството на отпадъците от механичната обработка с 90%).</p>	<p>1.Закупена нова технология;</p> <p>2.Въведени 2 нови продукта/ услуги/процеси;</p> <p>3.Единици произведена продукция - 3500 бр.;</p> <p>4.Заети лица - 45, от които 15 жени.</p>	288 000,00	187 200,00
-----	-------------------------	-----------------	---	---	----------	------------	---	---	--	------------	------------

61.	ТММ-02-61/17.07.2009 г.	"РУБЕЛЛА БЮТИ" АД	гр. Рудозем 4960, ул. "Освобождение" № 3	"Повишаване на конкурентоспособността на „РУБЕЛЛА БЮТИ“ АД чрез внедряване на модерно технологично оборудване	12 месеца	гр.Рудозем, общ.Рудозем, обл.Смолян	<p>Дейност 1:Сформиране на екип по проекта;</p> <p>Дейност 2:Подготовка на тръжна документация;</p> <p>Дейност 3: Провеждане на процедура за избор на подизпълнител;</p> <p>Дейност 4: Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на оборудването;</p> <p>Дейност 5: Визуализация и популяризиране на дейностите по проекта;</p> <p>Дейност 6: Проектен одит и отчетност.</p>	<p>1.Закупеното технологично оборудване ще повиши производителността и ще допълни процеса на автоматизация на производството, като по този начин се намалят производствените разходи за труд, електроенергия, материали, а оттам и себестойността на продукцията;</p> <p>2.Внедряване на по-перспективни серии козметични продукти, базирани на разработената напълно нова двуфазна формула за производство на козметични кремове;</p> <p>3.Ще се увеличи обема на експортно ориентираната продукция с 25-35%. Гарантираното постоянно качество и увеличения производствен капацитет ще спомогнат за устойчив ръст на пазарно присъствие в страната от 19-27% на 25-37%;</p> <p>4.Чрез компютърното проследяване и управление на процеса ще се избегне допускането на грешки вследствие извършване на ръчни операции, което ще гарантира по-високо качество на крайния продукт;</p> <p>5.Реализацията на проекта ще доведе до съкращаване на времето за производство, а с това ще се увеличи производствения капацитет и ще даде възможности на фирмата да предложи продукт с по-висока добавена стойност. Приходите от продажби ще нараснат между 20% и 25%;</p> <p>6. Повишаване на рентабилността на производството, вследствие на намалените производствени разходи и повишените обеми на продажбите на крайния продукт, като функция от повишеното качество на произвежданите продукти;</p> <p>7.Увеличеният капацитет на производството ще доведе до разкриване на нови работни места и мотивираност на персонала за работа в модерна среда. В резултат на изпълнението в краткосрочен план ще бъдат назначени още 5 нови работника.</p>	<p>1.Закупени 2 нови машини;</p> <p>2.Въведени 40 нови продукта;</p> <p>3.Обем произведена продукция - 24 600 бр.;</p> <p>4.Заети лица 233, от които 141 жени;</p> <p>5.Приходи от продажби на продуктовата номенклатура-22 000 хил лв.;</p> <p>6.Износ от реализирания ръст на продажбите по години -78%.</p>	1 728 043,00	1 000 000,00
-----	-------------------------	-------------------	--	---	-----------	-------------------------------------	--	--	--	--------------	--------------

62.	ТММ-02-62/17.07.2009 г.	"МЕРИАМ-90" АД	с. Катунци 2830, община Сандански, област Благоевград "Повишаване конкурентноспособността на фирмата чрез автоматизация и модернизация на технологичното оборудване с цел завоюване на стабилни пазарни позиции "	12 месеца	с.Катунци, общ.Сандански, обл.Благоевград <u>Дейност 1:</u> Управление и отчетност на проекта; <u>Дейност 2:</u> Доставка на технологично оборудване. Подготовка и провеждане на процедура за избор на доставчик по ПМС № 55; <u>Дейност 3:</u> Дейности за визуализация и публичност – избор на изпълнител; <u>Дейност 4:</u> Външен одит по проекта.	1.Ще се понижи себестойността на продукцията, т.к. автоматичната линия осигурява ефективно използване на добива на водоизточника и икономии на питейна вода. Ще бъде намален ръчният труд и ще се оптимизира работната заплата; 2.Инвестицията ще позволи въвеждането в производство на нови продукти, а именно минерална вода с различни природни аромати. Автоматичната поточна линия позволява и бутилирането на вода в различни от стандартните размери опаковки; 3.Инвестицията ще позволи увеличаване на количеството произвеждана продукция и оптимално използване на дебита на водоизточника, което ще доведе до увеличен пазарен дял: - на местно ниво – дял до 90 %; - на регионално ниво – дял до 80%; - на национално ниво – дял до 20%; - на международно ниво – износ на 20% от произвежданата продукция; 4.Инвестицията ще спомогне за увеличаване на качеството на произведената продукция; 5.Автоматичната поточна линия ще осигури непрекъснат производствен процес и увеличаване на количеството произведена продукция.Увеличеното количество произведена продукция и намалените разходи за производство ще гарантират увеличение на приходите от продажби за фирмата; 6.Автоматичната поточна линия ще осигури гарантиране микробиологичната чистота на продукцията, което е основна предпоставка за покриването на всички международно признати стандарти в областта на бутилирането на минерална вода и изискванията на СЗО, което ще доведе до увеличаване на доверието у клиентите и възможност за износ на международните пазари.	1.Закупена 1 нова технология; 2.Въведени 2 нови продукта/услуги/процеси; 3.Ръст на заетите с 2 лица,от които 1 жена.	432 550,00	281 157,50
-----	-------------------------	----------------	---	-----------	--	---	--	------------	------------

63.	ТММ-02-63/17.07.2009 г.	"ТРАНЕМО - АМИЦБОЛ КОРПОРЕЙШЪН" ООД	гр.Пловдив 4000, ул."Мусала" №9, ет.2	"Внедряване на ново технологично оборудване в „Транемо-Амицбол Корпорейшън” ООД"	12 месеца	гр.Пловдив	<p>Дейност 1: Установяване на система за управление на проекта;</p> <p>Дейност 2: Откриване на специална банкова сметка;</p> <p>Дейност 3: Авансово плащане;</p> <p>Дейност 4: Изготвяне на тържна документация;</p> <p>Дейност 5: Одобряване на тържната документация от Договарящата институция;</p> <p>Дейност 6: Проучване на доставчици;</p> <p>Дейност 7: Провеждане на тържна процедура за доставка на необходимото оборудване;</p> <p>Дейност 8: Провеждане на тържна процедура за извършване на СМР;</p> <p>Дейност 9: Извършване на СМР;</p> <p>Дейност 10: Доставка на оборудване;</p> <p>Дейност 11: Внедряване на оборудване;</p> <p>Дейност 12: Обучение на персонала за работа с оборудването;</p> <p>Дейност 13: Визуализация и гласност;</p> <p>Дейност 14: Мониторинг, отчетност и оценка;</p> <p>Дейност 15: Отчетност;</p> <p>Дейност 16: Финансов одит.</p>	<p>1.След реализация на проекта и внедряването на новото оборудване производителността на фирмата ще се увеличи с около 40%, което от своя страна ще доведе до намаляване на себестойността на продукцията;</p> <p>2.След увеличаването на производителността на фирмата с около 40% ще се увеличи и броя нови изработени продукти (модели);</p> <p>3.Автоматизираните машини намаляват до минимум ръчния труд, а това от своя страна максимално ще намали възможността за човешка грешка, което е от огромна важност за качеството и безопасността на продукцията.</p>	<p>1.Заети лица - 91, от които 85 жени и 1 лице с увреждания</p> <p>2.Печалба - 70 хил.лв.;</p> <p>3.Рентабилност - 5,44%;</p> <p>4.Приходи от продажби – 4 100 хил лв.;</p>	173 476,00	104 085,60
-----	-------------------------	-------------------------------------	---------------------------------------	--	-----------	------------	--	---	--	------------	------------

64.	ТММ-02-64/17.07.2009 г.	"РИАЛ БЪЛГАРИЯ" ООД	гр. София 1606, ул. "Шандор Петъофи" № 27	Повишаване на конкурентноспособността на Риал България ООД и подобряване на пазарните позиции чрез въвеждане в експлоатация на нови производствени мощности и увеличаване на обема произведена продукция"	12 месеца	гр. София, гр. Костенец	<p>Дейност 1: Закупуване на смесител/ шнеков хомогенизатор /за хранителни добавки;</p> <p>Дейност 2: Закупуване на дозираща и пакетираща машина.</p> <p>Дейност 3: Доставка на палетно стелажно оборудване. Провеждане на тръжна процедура;</p> <p>Дейност 4: Управление и отчитане на проекта;</p> <p>Дейност 5: Дейности за визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 6: Независим одит по проекта.</p>	<p>1. Себестойността на продукцията, както и разходите на енергия и суровини ще бъдат намалени с до 10 %;</p> <p>2. Въвеждането в експлоатация на ново оборудване ще позволи увеличаване на асортиментната гама, разработка на нови рецепти по заявка на клиентите и пускане в масово производство на 10 - 12 вида нови добавки годишно;</p> <p>3. Фирмата ще успее да увеличи пазарния си дял на национално ниво с 10 %.</p> <p>4. Увеличения обем произвеждана продукция и придобиването на сертификати за качество ще позволи на фирмата да изнася до 35 % от готовата си продукция в държави членки на ЕС;</p> <p>5. В следствие на изпълнението на проекта и въвеждането в експлоатация на ново оборудване, както и сертифициране по стандартите за управление ще се гарантира качеството на произвежданата продукция и нейните потребителски свойства;</p> <p>5. Въвеждането в експлоатация на новото производствено оборудване ще позволи на фирмата да увеличи своята продукция с до 40 %;</p>	<p>1. Закупена 1 нова технология;</p> <p>2. Въведени 12 нови продукта;</p> <p>3. Увеличение на произвежданата продукция с 40 %;</p> <p>4. Намаляване на себестойността на продукцията с 10 %;</p> <p>5. Ръст на заетите лица-2, от които 1 жена.</p>	251 500,00	163 475,00
-----	-------------------------	---------------------	---	---	-----------	-------------------------	---	--	--	------------	------------

65.	ТММ-02-65/17.07.2009 г.	"БРИСТ - ХМ" АД	гр.Брезник 2360, ул."Ангел Коцелянов" № 1	"Подкрепа за покупка на машини и строително-монтажни работи за технологична модернизация на „Брист-ХМ“ АД –грБрезник"	12 месеца	<p>гр.Брезник, общ.Брезник, обл.Перник</p> <p>Дейност 1: Определяне на екип за изпълнение на проекта; Дейност 2: Изготвяне на технически спецификации, обява и досие за провеждане на търг, съгласуване на тържното досие с ИАМСП към МИЕ; Дейност 3: Получаване на оферти и регистриране на кандидатите-доставчици по търга; Дейност 4: Определяне на оценъчна комисия, съгласуване на Комисията с ИАМСП към МИЕ и провеждане на оценка на подадените тържни оферти от определената комисия, подготвяне на Протокол от проведения търг и одобряването му от ИАМСП към МИЕ; Дейност 5: Възлагане на поръчката/ите чрез сключване на договора/ите с доставчиците след предварително одобрение на договора/ите от Договарящата институция по проекта; Дейност 6: Доставка на оборудването, приемане, монтиране и обучение на персонала за работа с машините; Дейност 7: Избор на изпълнител на строително-монтажни работи в и сключване на договор, извършване и приемане на СМР; Дейност 8: Изготвяне и подаване на междинни доклади и заключителен доклад от бенефициента по проекта до Договарящата институция; Дейност 9: Избор на фирми и изработване на табели за визуализация на проекта и на стикери; Дейност10: Одит на проекта.Определяне на сертифициран одитор, провеждане на одит, подготвяне на доклад и предаването му в Договарящата институция.</p>	<p>1.Очаква се намаляване на производствените разходи с около 20% след приключване на проекта спрямо 2007 г. и намаляване себестойността на продукцията с 5%;</p> <p>2.Усъвършенстване на произвежданите изделия и внедряване на нови продукти и услуги в съответствие с потребностите на пазара;</p> <p>3.Над 50% от продукцията да се изнася на международния пазар след края на проекта. Останалите 50% ще се реализират на национално ниво;</p> <p>4.Намаляване на рекламациите и улесняване на след продажбения сервис;</p> <p>5.Предвижда се производственият капацитет на фирмата да се увеличи с 30% и приходите от продажби да нараснат с над 20% след приключване на проекта.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Въведени 2 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3.Увеличен производствен капацитет с 30 %;</p> <p>4.Увеличени приходи от продажби с над 20 %;</p> <p>5.Заети лица - 49, от които 14 жени и 1 лице с увреждания;</p>	373 000,00	242 000,00
-----	-------------------------	-----------------	---	---	-----------	---	---	---	------------	------------

66.	ТММ-02-66/17.07.2009 г.	"БКК-95"ООД	гр. Монтана 3400, ул. "Иван Давидков" No. 2	"Повишаване на конкурентоспособността на "БКК-95" ООД"	10 месеца	гр. Монтана	<p>Подготовка на Дейност 1 (Подготовка на техническа и тръжна документация) Изпълнение на Дейност 1(Провеждане на тръжни процедури, контакти с потенциални доставчици, избор на изпълнител) Подготовка на Дейност 2 и Дейност 3(Сключване на договори с изпълнителите - доставчици на машини и консултантски услуги) Изпълнение на Дейност 2(Доставка, монтаж, тестване на машините и обучение на персонала за работа с тях) Изпълнение на Дейност 3 (Предоставяне на консултантски услуги) Изпълнение на Дейност 4 (Визуализация- изработка и монтаж на информационна табела и поставяне на стикери на закупените машини) Изпълнение на Дейност 5(Извършване на одит на проекта)</p>	<p>1.Намаляването на себестойността на продукцията с 20% се дължи на намалените разходи за електроенергия с 30%, съкратеното време за обработка с 15%, намаленото количество на бракуваната продукция с 80%; 2.Въвеждане на 4 нови вида продукти – бюра с автоматично движение на плотовете; комплект бар столове; легла от метална тръбна конструкция и градинска мебел (маси и столове); 3.Разширяване на пазарния дял в ЕС от 1% до 2% и в света от 0.2% до 0.3%, както и увеличаване на дела на износа от 85% до 100% от произведената продукция, т.е. реализация на цялата произведена продукция на международния пазар; 4. Значително подобряване качеството на крайния продукт; 5.Въвеждането на модерни машини ще доведе до 80% намаление на бракуваната продукция и постигане на 0% рекламации от страна на клиенти; 6.Ще се постигне увеличаване на производствения капацитет от 3 000 000 броя изделия през 2007 г. до 3 800 000 броя през 2010 г. 7.Нарастване на приходите от продажби с 22-24% годишно; 8.Предвижда се разкриването на минимум 2 нови работни места; подобряване условията на труд (вкл. по-малко шум); подобряване параметрите на фирмата по отношение на околната среда (намаляване на количеството на отпадъците от механичната обработка с 90%).</p>	<p>1.Закупени 2 нови технологии; 2.Въведени 10 нови продукта/ процеси/услуги; 3.Единици произведена продукция - 3 400 000 бр.; 4.Намалена себестойност на продукцията с 20 %; 5.Увеличени приходи от продажби средно с по 22-24 % годишно; 6.Заети лица-197, от които 66 жени</p>	1 576 000,00	945 600,00
-----	-------------------------	-------------	---	--	-----------	-------------	---	---	--	--------------	------------

67.	ТММ-02-67/17.07.2009 г.	"ЕТИКОМ" ООД	гр.Петрич 2850, област Благоевград, ул."Рокфелер" № 108 "Повишаване конкурентноспособността на „ЕТИКОМ” ООД, чрез разширяване и разнообразяване на производствената дейност"	12 месеца	гр. Петрич, общ.Петрич, обл.Благоевград Дейност 1: Подготвителен етап-Сформиране на екип по проекта; Дейност 2: Подготовка на тръжна документация за процедура по открит избор и одобрение от страна на ИАНМСП към МИЕ; Дейност 3: Провеждане на тръжната процедура и подписване на договор с избрания подизпълнител; Дейност 4: Закупуване и инсталиране на оборудването; Дейност 5: Тестване на оборудването, пускане в редовна експлоатация и финализиране на договора за доставка; Дейност 6: Визуализация на проекта; Дейност 7: Подготовка на технически и финансов отчет; Дейност 8: Финансов одит, от регистриран одитор за сертифициране на разходите по проекта; Дейност 9: Окомплектоване на отчетната документация и подаване към ИАНМСП към МИЕ.	1.Чрез произведените с новото оборудване стъклопакети ще се постигне намаляване на производствените разходи при производството на дограма с около 22%. 2.Планираното по проекта оборудване ще даде възможност да започне производството на два нови продукта-стъклопакети за окачени фасади и производство на обработено стъкло; 3.Реализиране продукцията на фирмата: за стъклопакети: -на местно ниво – 50 %; -на национално ниво- 40%; -на международно ниво - 10%; За обработено стъкло: -на местно ниво – 50 %; -на национално ниво- 50%; -на международно ниво- 0%; 4.Ще бъде подобрен и контрола на качеството на стъклопакетите, в следствие софтуеърно управление, даващо възможност за прецизна настройка на производството.; производствения капацитет за стъклопакетите ще нарастне с около 200%; 5.Нарастване на приходите от продажби- с около 50% годишно- за всяка от трите години, след приключване на проекта. Така ефектът от изпълнението на проекта върху цялостния производствен процес на фирмата ще бъде около 20% увеличен общ производствен капацитет и нарастване на общите приходи от продажби - с около 9% годишно- за всяка от трите години, след приключване на проекта.	1.Обем произведена продукция (стъклопакети)-24000 м2; 2.Заети лица - 80, от които 10 жени и 3 лица с увреждания; 3.Обем на външните доставки на стъклопакет - 40%; 4.Количество на производствения отпадък (при производство на стъклопакети) - 40 тона; 5.Увеличени с 50 % приходи от продажба.	1 492 071,00	895 242,60
-----	-------------------------	--------------	---	-----------	---	--	--	--------------	------------

68.	ТММ-02-68/17.07.2009 г.	"ВАЛИАН" ООД	гр. София, ж.к. Младост 1 ,бл. 100, вх. А, ет. 5, ап. 10	"Автоматизиране и разширяване на производството на бутиково и хотелско обзавеждане"	12 месеца	гр.София	<p>Предварителни дейности: Формиране на екип, подготов-ка на тръжна процедура, избор на одитор</p> <p>Дейност 1: Провеждане процедура по избор на доставчик;</p> <p>Дейност 2: Подготовка на площадка за позициониране на новозакупените машини;</p> <p>Дейност 3: Доставка на оборудването;</p> <p>Дейност 4:Инсталиране, пускане в експлоатация и изпробване на машините;</p> <p>Дейност 5: Наемане на 12 нови служите-ли във връзка с новозакупените машини;</p> <p>Дейност 6: Обучение на служителите за работа с ново-закупените машини;</p> <p>Дейност 7: Дейности за визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 8:Заклучителни дейности и отчитане;</p> <p>Дейност 9:Одит на проекта.</p>	<p>1.Автоматизираното обработване на плочести детайли, кантиране, полиране и шлайфане ще доведе до по-висока прецизност и намаляване на брака;</p> <p>2.Собственото производство на нестандартни фурнири ще понижи разходите за снабдяване с такива и също ще намали себестойността;</p> <p>3.Въвеждането на машини с нови функции за обработка ще позволи производството на нови продукти;</p> <p>4.Над 40% от произведената продукция ще започне да се реализира на международните пазари, до пет години от приключване на проекта. Останалата част ще се реализира на местния пазар и в следствие на модернизацията, ще конкурира вносителите на луксозно обзавеждане.</p> <p>5.Делът на фирмата на местния пазар ще се повиши над 15%.</p> <p>6.Използването на компютърно управлявани и автоматизирани машини за обработка на плочестите детайли, инсталацията за боядисване и лакиране, имат по-висока прецизност при обработка и подобряват потребителските качества на крайния продукт;</p> <p>5.Внедряването на оборудване с по-висока производителност и с по-широка гама от функции, както и преминаване към автоматизиране към производствени процеси, ще повиши почти двойно съвкупния капацитет.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Въведен 1 нов продукт;</p> <p>3.Въведен 1 нов процес;</p> <p>4.Произведени мебели -7150 бр.;</p> <p>5.Заети лица - 138, от които 25 жени;</p> <p>6.Нетни приходи от продажби-4240 хил.лв;</p> <p>7.Нетна печалба - 64 хил.лв;</p> <p>8.Приходи от износ - 650 хил. евро;</p> <p>9.Процент на износ от продажбите - 30%.</p>	1 718 250,82	999 850,15
-----	-------------------------	--------------	--	---	-----------	----------	---	--	---	--------------	------------

69.	ТММ-02-69/17.07.2009 г.	ЕТ"ИВИЛ-ИВАН КРЪСТЕВ"	гр. Видин 3700, ул. „Бдин” 20, вх.А, ет.2, ап.4	"Модернизирани технологии за повече и по-качествени хляб и хлебни изделия"	10 месеца	гр.Видин	<p>Дейност 1: “Открита тържна процедура по избор на доставчик на оборудване”;</p> <p>Дейност 2: „Доставка, монтаж и наладжане”;</p> <p>Дейност 3: „Мониторинг, контрол, отчетност”;</p> <p>Дейност 4: „Визуализация и популяризиране”;</p> <p>Дейност 5:Технически и финансов отчет;</p> <p>Дейност 6:Одит на проекта.</p>	<p>1.Снижаване на производствените разходи с около 8%;</p> <p>2.Новите поточни линии и шоквата камера ще доведат до въвеждане на четири типа нови продукти /земели, чибата, закуски от многолистно тесто, замразени полуфабрикати/, което води до над 60 нови артикула;</p> <p>3.Разширяване на националния пазар и увеличен пазарен дял в област Видин с 20 процентни пункта за три години.</p> <p>4.В дългосрочен план се предвижда реализация на продукцията съответно: около 45% от продукцията да е на регионален пазар, 25% на националния и 30% на международния пазар;</p> <p>5.Високотехнологичните машини и пълната автоматизация на производствения процес от съхранението на суровитите до опаковката гарантират високото качество на продукта;</p> <p>6.Увеличаване на производствения капацитет, респективно обема на произведената продукция, съответно 4 пъти през първите три години и около 8 пъти в петгодишен период;</p> <p>7.В краткосрочен аспект оборотът ще се увеличи до 960 хил. лв. годишно а в дългосрочен до 1400 хил. лв;</p> <p>8.Въвеждането на новите производствени мощности и увеличения производствен капацитет ще доведат още по време на проекта до разкриване на 6 нови работни места /13% увеличение/, съответно в производ-ствения цех - 4 РМ; продавач – 1 РМ и шофьор-доставчик – 1 РМ.</p>	<p>1.Закупени 3 нови технологии;</p> <p>2.Закупени и въведени в експлоатация 3 поточни линии;</p> <p>3.Закупени и въведени съоръжения - 1бр.;</p> <p>4.Въведени високотехнологи-чни машини - 1бр.;</p> <p>5.Въведени нови продукти/ услуги/процеси -4 бр.;</p> <p>6.Нови артикули - 30 бр.;</p> <p>7.Въведен специализиран софтуеър-7 бр.;</p> <p>8.Въведени иновативни технологии / продукти-1бр.;</p> <p>9.Заети лица - 51, от които 27 жени и 2 лица с увреждания;</p> <p>10.Клиенти на местен/ регионален и национален пазар - 210 бр.;</p> <p>11.Нови партньори / клиенти в чужбина - 2 бр.;</p> <p>12.Пазарен дял на регионален пазар - 25%;</p> <p>13.Обем на износа спрямо произведената продукция-1%;</p> <p>14.Абсолютна стойност продажби - 450 хил лв.;</p> <p>15.Нарастване спрямо предходната година - 18,42 %;</p> <p>16.Печалба от основна дейност (преди облагане) абсолютна стойност-14 хил. лв;</p> <p>-нарастване спрямо предходната година-27,27%</p> <p>17.Коефициент на рентабилност -абсолютна стойност (печалба от дейността, след облагане/ Приходи от продажби) -0,031;</p> <p>-нарастване спрямо предходната година 7,47%</p> <p>18.Коефициент на ефективност -абсолютна стойност (Печалба от дейността, след облагане / Средно годишен общ брой на заетите в предприятието)-0,27;</p> <p>-нарастване спрямо предходната година- 12,30;</p> <p>19.Коефициент на рентабилност на активите - абсолютна стойност (Печалба от дейността, след облагане / Стойност на активите).- 0,015;</p> <p>-нарастване спрямо предходната година - 57,13.</p>	850 880,00	553 072,00
-----	-------------------------	-----------------------	---	--	-----------	----------	--	---	---	------------	------------

70.	ТММ-02-70/17.07.2009 г.	"ИНТЕКСТ" ООД	гр. София 1408, бул. „Витоша” № 93	"Автоматизиране и разширяване на производството на врати и каси "	11 месеца	<p>с. Главиница, общ. Пазарджик, обл. Пазарджик</p> <p>Дейност 1: Предварителни дейности за формиране на екип и изготвяне на техническа спецификация за доставка на оборудване;</p> <p>Дейност 2: Изготвяне на техническо задание за доставка на оборудване.</p> <p>Дейност 3: Провеждане на процедура за избор на доставчици;</p> <p>Дейност 4: Доставка, инсталиране, пускане в експлоатация и изпробване на машините;</p> <p>Дейност 5: Наемане на нови служители;</p> <p>Дейност 6: Обучение на служителите за работа с новозакупените машини;</p> <p>Дейност 7: Пускане в експлоатация на новозакупеното оборудване;</p> <p>Дейност 8: Визуализация;</p> <p>Дейност 9: Заключителни дейности и финално отчитане;</p> <p>Дейност 10: Одит на проекта.</p>	<p>1.Инвестициите, които са планирани ще доведат до повишаване на капацитета за производство на врати или каси от 4000 броя месечно до 8000 броя месечно;</p> <p>2.Диверсификация на продукцията на съществуващо предприятие чрез добавяне на нови допълнителни продукти/услуги посредством двустранна автоматична машина за точно крайчване и профилиране, Хидравлична гилотинна ножица, машина за слепване на фурнир и маса за контрол на снадения фурнир, както и на обработващ център за обработка на каси с електронно управление и машина за ламиниране.</p>	<p>1.Закупени 3 нови техно-логии;</p> <p>2.Въведен 1 нов процес;</p> <p>3.Произведена продукция (брой произведени врати и каси) - 48 000 бр.;</p> <p>3.Заети лица - 86, от които 21 жени;</p> <p>4.Приходи от продажба-6211 хил лв.;</p> <p>5.Нетна печалба - 350 хил. лв.;</p> <p>6.Приходи от износ - 571 хил.лв.</p>	1 008 412,97	605 047,78
-----	-------------------------	---------------	------------------------------------	---	-----------	---	--	---	--------------	------------

71.	ТММ-02-71/17.07.2009 г.	"СОКОЛОВ" ООД	гр.Велико Търново 5000, кв."Чолаковци", ул."Сан Стефано" № 28	"Технологична модернизация за производство на бетонови изделия"	12 месеца	гр. Велико Търново	<p>Дейност 1: Управление на проекта;</p> <p>Дейност 2: Инвестиция – Оборудване;</p> <p>Дейност 3: Инвестиция – СМР;</p> <p>Дейност 4: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 5: Одит на проекта.</p>	<p>1.Производствения капацитет ще се увеличи около 3 пъти, а себестойността му при запълване на капацитета му е с 20% по-ниска от тази към момента, поради пълната автоматизация на дейността, намаляване на разходите за труд, намаляване на непреките административни разходи на единица изделие;</p> <p>2.Проектът ще гарантира на Соколов ООД постигането на 55 % от пазарния дял в България, и предвид планираните инвестиции в същата област в Румъния, дружеството планира да реализира 10 % от производството си като износ в тригодишен срок. Планът за постигане на съотношението между различните пазари е следното – 22 % - местен пазар, национален пазар – 68 % и 10 % - износ;</p> <p>3.Подобряването на качествените характеристики на продуктите се изразяват в използването на контролируемо вибриране и уплътняване на бетона и постигане на по-голяма якост на изделието, възможностите за производство на различни по големина и форма канализационни шахти и тръби, както и от опцията за поставяне на гумени уплътнения, който гарантират непронемкливост и отпада необходимостта от допълнителни дейности по-тяхното уплътняване при монтаж на място;</p> <p>4.След инвестицията производствения капацитет на това изделие ще се увеличи около 3 пъти;</p> <p>5.Подобряване на работната среда и осигуряване на безопасни и здравословни условия на труд;</p> <p>6. Внедряване на информационни технологии при автоматизация на процесите;</p> <p>7.Увеличаване на заетостта с наемане на нов персонал, който да управлява/оперира с оборудването.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Обем произведена и реализирана продукция от канализационни шахти и тръби - 454 хил.лв;</p> <p>3.Заети лица – 2;</p> <p>4.Увеличаване на дяла на продажби на национален пазар с 10%;</p> <p>5.Ръст на приходите от продажби спрямо предходна година на цялото производство - 111%.</p>	1 595 660,00	857 078,55
-----	-------------------------	---------------	---	---	-----------	--------------------	--	--	---	--------------	------------

72.	ТММ-02-72/17.07.2009 г.	"ХЕМ" АД	гр.Плевен, общ.Плевен, територията на "Нова Плама"	"Разширяване на дейността на "ХЕМ" АД чрез технологична модернизация"	12 месеца	гр.Плевен	<p>Дейност 1: Управление на проекта (административно обслужване, PR, отчетност);</p> <p>Дейност 2: Закупуване на машини и оборудване и въвеждането им в експлоатация;</p> <p>Дейност 3: Строително-монтажни работи;</p> <p>Дейност 4: Информираност и публичност;</p> <p>Дейност 5: Финален одит.</p>	<p>1. Въвеждането в експлоатация на предвидените за закупуване машини ще доведе до намаляване на производствените разходи, а съответно и до намаляване себестойността на готовата продукция;</p> <p>2. Със закупуването, инсталирането и въвеждането в експлоатация на новите машини и оборудване „ХЕМ“ АД ще има възможност да разнообрази обхвата на предлаганите до момента услуги ,а съответно и да разшири гамата на произвежданите продукти;</p> <p>3. Въвеждането в експлоатация на новите машини също така ще повиши експортния потенциал на фирмата и нейната конкурентноспособност, като след реализиране на проекта 10% от продукцията да се реализират на местно ниво, 60% - на национално и 30% - на международно ниво;</p> <p>4. Високата степен на автоматизация на новите машини ще позволи по-прецизната и по-разнообразна изработка на различните детайли и профили, което ще подобри качествата и потребителските свойства на произвежданата продукция и предлаганите услуги;</p> <p>5. Нарастване на приходите от продажби.</p>	<p>1. Въведени 3 нови продукти/услуги/процеси;</p> <p>2. Заети лица - 136, от които 22 жени и 5 лица с увреждания;</p> <p>3. Приходи от продажби - 4750 хил.лв;</p> <p>4. Нетна печалба - 24 хил.лв;</p> <p>5. Рентабилност (Печалба от дейността, след облагане/ Приходи от продажби)- 0,00505;</p> <p>14. Ефективност (Печалба от дейността, след облагане/ Средно годишен общ брой на заетите в предприятието)- 0,1739.</p>	1 509 662,40	905 797,44
-----	-------------------------	----------	--	---	-----------	-----------	--	---	--	--------------	------------

73.	ТММ-02-73/17.07.2009 г.	„АКУМПЛАСТ” АД	гр.Добрич 9300, ул.,Свещеник Павел Атанасов” №20	"Повишаване ефективността в производствения процес на „АКУМПЛАСТ” АД"	10 месеца	гр.Добрич	<p>Дейност 1: Организационни дейности;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на тържни процедури за доставка на машини и съоръжения;</p> <p>Дейност 3: Закупуване и доставка на машина и съоръжения;</p> <p>Дейност 4: Монтаж и въвеждане в експлоатация на доставените ДМА;</p> <p>Дейност 5: Информационни дейности, публичност и одит на извършените разходи.</p>	<p>1.След въвеждане в експлоатация на новото оборудване производителността ще се увеличи на 10 000лв/месец или с над 50%;</p> <p>2.Усъвършенстване на продукт – акумулаторна кутия;</p> <p>3.Реализиране на част от продукцията на международните пазари;</p> <p>4.Ще се повиши чувствително качеството на продукцията и ще се намали времето за производство на единица продукция;</p> <p>5.Подобреното качество на изделията и намаленото време за производство на единица продукция ще намали цената при запазени качествени параметри, а това ще даде възможност за разширяване на пазарните ниши в България и на Европейския пазар;</p> <p>6.Чувствително увеличение на производствения капацитет с около 50%;</p>	<p>1.Закупени 7 нови машини и технологии;</p> <p>2.Въведени 3 нови продукта;</p> <p>3.Обем произведена продукция - 3300 хил.лв;</p> <p>4.Заети лица - 45, от които 17 жени.</p>	597000,00	388 050,00
-----	-------------------------	----------------	--	---	-----------	-----------	--	---	---	------------------	------------

74.	ТММ-02-74/17.07.2009 г.	"ПРОКС - 2" ООД	с. Крумово 4112, ул. "Баш Кайнака" № 19А, общ.Родопи, обл.Пловдив	"Разширяване на технологичните възможности, продуктовата гама и капацитета на „Прокс – 2” ООД"	11 месеца	с. Крумово, общ.Родопи, обл.Пловдив	<p>Дейност 1: „Сформиране на екип”;</p> <p>Дейност 2:„Подготовка и провеждане на процедура за избор на доставчик на планираното оборудване”;</p> <p>Дейност 3: „Закупуване, доставка и монтаж на „Електро – хидравличен абкант с цифрово – програмно управление (ЦПУ)”;</p> <p>Дейност 4: „Визуализация”;</p> <p>Дейност 5: „Одит”;</p> <p>Дейност 6 „Отчетност”.</p>	<p>1.Намаляване себестойността на произвежданите изделия с приблизително 10 % чрез отпадане на надценките и всички останали логистични разходи, съпътстващи възлагането;</p> <p>2.„Прокс – 2” ООД ще започне пълно собствено производство на цяла нова продуктова гама – метални заготовки, детайли и възли, изработени чрез огъване, като самостоятелна операция или в комбинация с една или няколко от останалите операции;</p> <p>3.Делът на износа в общите продажби на фирмата да се увеличи от 15% към ноември 2008г. до 20 – 25% в края на 2010 г.;</p> <p>4.Реализацията на проекта ще гарантира максималното задоволяване потребностите на клиентите по отношение качеството на произвежданите заготовки и детайли;</p> <p>5.Допълването на машинния парк с нова и високопроизводителна техника, при всички случаи води до нарастване на общия производствен капацитет.</p> <p>6.Увеличаване на приходите от продажби с 15 до 20 % само за първата година от пускането на оборудването в експлоатация.</p> <p>7.Увеличаване на нетната печалба, очакваното увеличение е 5 – 10%;</p> <p>8.Реализацията на проекта ще разшири технологичните възможности на фирмата, като към операциите: „проектиране и разкрой”, „газово – кислородно рязане”, „дробометно почистване”, „механична обработка” и „заваряване” прибави „огъване”;</p> <p>9.Като пряк резултат от реализацията на проекта ще бъдат разкрити 2 /две/ нови работни места.</p>	<p>1.Въведен 1 нов технологичен процес- „огъване”;</p> <p>2.Закупена 1 нова машина – Електро – хидравличен абкант с ЦПУ;</p> <p>3.Намалена себестойност на продукцията с 10 %;</p> <p>4.Увеличени приходи от продажби 15 - 20%.</p>	401 900,00	261 235,00
-----	-------------------------	-----------------	---	--	-----------	-------------------------------------	---	--	---	------------	------------

75.	ТММ-02-75/17.07.2009 г.	"СПАРТАК" АД	гр.Бургас 8000, ул. "Одрин" № 3	"Инсталация за прахово боядисване в Спартак АД"	12 месеца	гр.Бургас <u>Дейност 1:</u> Координационна среща на екипа по проекта; <u>Дейност 2:</u> Проучване и анализ на доставчиците на необходимото оборудване; <u>Дейност 3:</u> Набиране на оферти за доставка на оборудването; <u>Дейност 4:</u> Оценка на набраните оферти и избор на доставчик; <u>Дейност 5:</u> Избор на изпълнител за СМР и сключване на договор; <u>Дейност 6:</u> Извършване на СМР за подготовка на производствения участък; <u>Дейност 7:</u> Сключване на лизингов договор; <u>Дейност 8:</u> Доставка на оборудването; <u>Дейност 9:</u> Инсталация на оборудването; <u>Дейност 10:</u> Обучение на персонала за работа с новото оборудване; <u>Дейност 11:</u> Заключителни дейности-подготовка на финален финансов и технически доклад; <u>Дейност 12:</u> Популяризиране на резултатите от проекта и визуализация; <u>Дейност 13:</u> Одит на проекта.	1.Снижение на себестойността на боядисването е 20%; 2.Чрез изпълнението на проекта се осигурява въвеждането на нов вид услуга – прахово боядисване 3.В национален мащаб ще се реализира 20% от произведената продукция, а на международния пазар 80% от продукцията след реализацията на проекта; 4.Ще се снижи броя на рекламациите с 12%; 5.Производството ще нарастне значително с поне 15%; 6.Инсталацията за прахово боядисване ще увеличи дейностите, извършвани в производството и ще повиши приходите от продажби с 15% след реализацията на проекта.	1.Въведени 2 нови продукта; 2.Въведени 2 нови услуги; 3.Заети лица - 114, от които 30 жени и 1 лице с увреждания; 4.Увеличен с 15% обем на производството.	334 800,00	166 009,96
-----	-------------------------	--------------	---------------------------------	---	-----------	---	--	---	------------	------------

76.	ТММ-02-76/17.07.2009 г.	"ДОРЕС 2003" ЕООД	гр. Бургас 8000, ул. "Одрин" 106	"Повишаване конкурентоспособността на „ДОРЕС 2003“ ЕООД чрез технологична модернизация"	8 месеца	гр. Бургас	<p>Дейност 1: „Определяне на екип по проекта“;</p> <p>Дейност 2: „Подготовка на тържна документация за избор на изпълнител от страна на бенефициента“;</p> <p>Дейност 3: „Провеждане на тържна процедура за избор на изпълнител от страна на бенефициента, избор на изпълнител и сключване на договор“;</p> <p>Дейност 4: „Доставка и въвеждане в експлоатация на предвиденото за доставка оборудване“;</p> <p>Дейност 5: „Мониторинг и визуализация“;</p> <p>Дейност 6: „Финансово отчитане и одит на дейностите по проекта“.</p>	<p>1.Технологичната модернизация ще окаже пряко положително въздействие върху времето за производство на едно изделие, технологичните фири и брак на продукцията, енергоемкостта на процесите, използването на ръчен труд;</p> <p>2.Разширяване на продуктова номенклатура от 30 асортиментни позиции на 43 позиции;</p> <p>3.Ще се създадат условия за прилагане на политика по множествена пазарна сегментация и увеличаване дела на експортно ориентираната продукция от 33% (2007 г.) на 43 % в годината след изпълнението на проекта;</p> <p>4.Чрез автоматизация дружеството ще гарантира постоянно качество на предлагания продукт/услуга;</p> <p>5.Производствените възможности ще нарастнат със 45%, като се даде възможност за работа на две ролки едновременно, ще се повиши прецизността на работата и ефективността на дейността;</p> <p>6.Ще се постигне общо увеличение на годишните обеми на произведените изделия от около 40% в рамките на целия прогнозен период;</p> <p>7.Средногодишно нарастване на приходите от продажби с около 14%;</p> <p>8.Поддържане на добри и стабилни нива на финансова устойчивост на предприятието;</p> <p>6.Увеличеният капацитет на производството ще доведе до: растеж на заетостта и мотивираност на персонала, разкриване на нови работни места през 2009 г. и 2010 г. - 2 души; увеличаване на стойността на показателя за ефективност от работата на едно лице с 18,5% в рамките на тригодишния прогнозен период;</p> <p>7.По отношение на управленския капацитет, кандидатът ще надгради натрупания опит за управление на инвестиционни проекти и повишаване на неговата конкурентоспособност.</p>	<p>1.Въведени 4 нови продукта;</p> <p>2.Обем на произведената продукция - 98 112 кг;</p> <p>3.Продуктова номенклатура (асортименти в продуктовете групи) - 34 броя;</p> <p>4.Приходи от продажби на продуктова номенклатура/ръст на приходите - 9%;</p> <p>5.Пазарен дял в страната - 8,11%;</p> <p>6.Дял на експортноориентираната продукция - 39%;</p> <p>7.Териториално разширение на износа в нови пазари-1 нов пазар;</p> <p>8.Заети лица - 32, от които 6 жени;</p> <p>9.Понижаване на енергийните разходи за дейността с 5 %;</p> <p>10.Намаляване на фирмата и технологичния брак с 6 %;</p> <p>11.Намаляване себестойността на единица изделие с 3 %.</p>	650 800,00	423 020,00
-----	-------------------------	-------------------	----------------------------------	---	----------	------------	--	---	--	------------	------------

77.	ТММ-02-77/17.07.2009 г.	"ТАУРУС-93" ЕООД	гр.Пловдив,4004, ул."Пряпорец" № 1	"Закупуване на прецизна машина за лазерно рязане и гравиране"	8 месеца	гр.Пловдив	<p>Дейност 1: Подготовка на тържна документация за избор на изпълнител;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на тържна процедура за определяне на изпълнител и избор на такъв;</p> <p>Дейност 3: Закупуване на оборудването;</p> <p>Дейност 4: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 5: Технически и финансов отчет на проекта;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта.</p>	<p>1.Въвеждането на новата машина ще доведе до по-висока серийност на производството и ще повиши неговата рентабилност;</p> <p>2.Новото оборудване ще позволи да се поемат по-големи поръчки, за които вече има проявен интерес от сериозни клиенти;</p> <p>3.Продуктовото портфолио ще се обогати с нови групи изделия с по-висок клас на прецизност;</p> <p>4.След въвеждане на новата машина се очаква увеличение на индиректния износ (20 % след годината на внедряване), а също така и разкриване на нови възможности за директен износ;</p> <p>5.С новата машина ще се подобри качеството на съществуващата продукция и ще се изработват нов клас изделия;</p> <p>6.Новата машина дава възможност за бързо усвояване на нови изделия и увеличаване на производството;</p> <p>7.Обогатяването на машинния парк ще позволи привличане на повече международни клиенти и повишаване на класа на клиентелата на фирмата чрез удовлетворяване и на по-взискателни клиенти.</p>	<p>1.Закупена 1 нова машина;</p> <p>2.Въведени 2 нови групи изделия;</p> <p>3.Ръст на обема на произведената продукция - 10%;</p> <p>4.Ръст на обема на индиректния износ - 10%;</p> <p>5.Провеждане на активно маркетингово мероприятие за спечелване на нови клиенти, чрез които да се реализират предимствата от закупуване на новата машина.</p>	158 900,00	103 285,00
-----	-------------------------	------------------	------------------------------------	---	----------	------------	--	--	--	------------	------------

78.	ТММ-02-78/17.07.2009 г.	"ЕЛИТГРУП 2000" ЕООД	гр. София, ж.к. „Люлин”, бл. 805 П (партер)	"Технологична модернизация на дружеството при производството на пелети"	12 месеца	гр.Мадан, обл.Смолян	<p>Дейност 1: Определяне на експерти за ръководене на проекта;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на тържна процедура за избор на доставчик на пелетираща линия</p> <p>Дейност 3: Доставка на инсталация за производство на пелети;</p> <p>Дейност 4: Инсталиране и пускане в експлоатация на закупеното оборудване;</p> <p>Дейност 5: „Мониторинг и цялостна комуникация”;</p> <p>Дейност 6: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 7: „Финансово отчитане и одит на дейностите по проекта”.</p>	<p>1.В следствие на реализацията на проекта себестойността на единица продукт ще намалее с около 20% до 30%;</p> <p>2.Навливането на продукцията на фирмата на нови пазари.</p> <p>3.В следствие на въвеждане на предвидената по проекта инвестиция се цели подобряване на качеството на готовата продукция и разширяване на продуктовата гама и услуги, което ще даде на клиентите на фирмата цялостно и завършено обслужване;</p> <p>5.В следствие на реализацията на настоящия проект дружеството ще увеличи производствения си капацитет поетапно с до 25% за всяка следваща година, като запази тази тенденция през следващите 5 години;</p> <p>6.Дружеството възнамерява да запази дела на износа (около 30% годишно) при условията на нарастващ производствен капацитет за следващите 5 години.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Въведни 4 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3.Ръст на заетите с 2 лица.</p>	1 430 500,00	714 534,75
-----	-------------------------	----------------------	---	---	-----------	----------------------	---	--	--	--------------	------------

79.	ТММ-02-79/17.07.2009г.	"МАЙКРОМЕТ" ООД	гр. Белене, 5930, обл. Плевен, общ. Белене, пл. „Добруджа” №6	"Повишаване на конкурентноспособността и ефективността на „Майкромет” ООД чрез модернизирани и обновлени на производственото оборудване"	12 месеца	гр.Белене, общ.Белене, обл.Плевен	<p><u>Дейност 1:</u> Управление на проекта (административно обслужване, PR, публичност);</p> <p><u>Дейност 2:</u> Инвестиционна подкрепа (закупуване на оборудване, инсталиране и въвеждане в експлоатация);</p> <p><u>Дейност 3:</u> Визуализация на проекта;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Одит на проекта.</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи (намаляване количеството изразходвана за единица продукция енергия, намаляване на загубите от брак на продукцията), рядко преустановяване на работния процес поради аварии и ремонт, а от там и до намаляване себестойността на готовата продукция;</p> <p>2.Новите машини, ооборудване и съоръжения ще дадат възможност за разширяване на асортиментната структура на предприятието и диапазона от предлагани услуги, както и повишаване на качеството на досега произвежданите продукти и предлаганите услуги;</p> <p>3.Разширяване на съществуващите пазари и завладяване на нови. Ще се повишат експортния потенциал на фирмата с минимум 20 % и нейната конкурентноспособност;</p> <p>4.Високата степен на автоматизация, прецизността и големите технически възможности на новите машини ще подобрят качеството на произвежданата продукция, което ще доведе до по-добро удовлетворение нуждите на клиентите, увеличаване на техния брой и разширяване на пазарите.</p>	<p>1.Закупени 21 нови машини;</p> <p>2.Въведени 4 нови продукта / услуги/ процеси;</p> <p>3.Сертификати/ акредитации, въведени в предприятието - 2 бр.;</p> <p>4.Заети лица - 47, от които 10 жени и 1 лице с увреждания.</p>	446 407,50	290 164,88
-----	------------------------	-----------------	---	--	-----------	-----------------------------------	--	---	---	------------	------------

80.	ТММ-02-80/17.07.2009 г.	"БЕЛОПЕЙГЪР" ЕООД	гр.Костенец 2030, ул. "Стадионна" № 25, общ.Костенец, обл.София	"Производство на нови продукти и увеличение на производствения капацитет в Белопейгър ЕООД"	12 месеца	гр.Костенец	<p>Дейност 1: Управление на проекта;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на тържна процедура за подбор на доставчици на оборудването описано в проекта;</p> <p>Дейност 3: Доставка и инсталиране на машините и оборудването, свързани с производствения процес;</p> <p>Дейност 4: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 5: Одит на проекта.</p>	<p>1.Инвестицията в автоматизирана линия ще доведе до снижение на разходите за единица продукция с над 4% в третата година и близо до 7% в петата година след реализацията на проекта;</p> <p>2.Ефектът на намаляване на производствените разходи се постигат чрез:</p> <ul style="list-style-type: none"> -намаляване на разходите за труд поради намаленият брой работници, които ще обслужват линията; - намляване на отпад с размер на ½ ролка при нарязване на ролките с тоалетна хартия и домакинската ролка; <p>3.Ще се въведат 2 бр. нови продукта с добавена стойност – ламинирана тоалетна хартия и домакински ролки с ламинирана хартия;</p> <p>4.Ще се увеличи пазарният дял на в сегмент тоалетна хартия и кухненска ролка на компанията на местния пазар с около 3% спрямо 2007 г. вследствие на реализацията на инвестицията;</p> <p>5.Приходите от продажби ще се увеличат с 205 % за период от 5 години (2010 – 2014 година) вследствие предлагането на пазара на продукт с добавена стойност и увеличен обем производствен капацитет;</p> <p>6.Производственият капацитет ще се увеличи 3 пъти спрямо 2007 г.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Приходи от основна дейност - 5941 хил. лв.;</p> <p>3.Брутна норма на печалба- 7,83%;</p> <p>3.Рентабилност - 7,05%;</p> <p>4.Добавена стойност на 1 зает- 9,512 хил. лв.;</p> <p>5.Ефективност - 4,552 хил. лв.;</p> <p>6.Увеличение на капацитета спрямо базисната година в проценти - 51,78%.</p>	2 021 460,73	999 505,55
-----	-------------------------	-------------------	---	---	-----------	-------------	---	---	---	--------------	------------

81.	ТММ-02-81/17.07.2009 г.	„ДАНИБЕКС” ООД	гр.Добрич 9300, ул. „Антон Стоянов” № 1	"Разширяване на продуктовата гама на „Данибекс” ООД чрез закупуване на ново оборудване"	12 месеца	гр.Добрич	<p>Подготовка на <u>Дейност 1</u>: Доставка на оборудване - Провеждане на тържна процедура открит търг за избор на доставчик за доставка на 18 броя еднобутилкови и 4 двубутилкови индустриални шевни машини и компресорно оборудване. Подготовка на тържно досие. Провеждане на тържна процедура за избор на доставчик; Изпълнение на <u>Дейност 1</u>: Доставка на оборудване- Подписване на договор с доставчика. Доставка, инсталиране и пускане в експлоатация на новозакупеното оборудване; Подготовка на <u>Дейност 2</u>: Доставка на услуги - Избор на доставчик на одиторска услуга Избор на доставчик на Пакет дейности “Промоциране на проекта и популяризиране на резултатите”; Изпълнение на <u>Дейност 2</u>: Доставка на услуги по Визуализация и Одит - Изпълнение на договорите.</p>	<p>1.Закупуването и инсталирането на нови шевни машини ще повиши с 30 % производителността на труда и се очаква да намали себестойността на продукцията; 2.Новите машини позволяват изработката на по-сложни модели, с цел отговор на повишените изисквания на клиентите; 3.Реализиране на 10 % от произведената продукция на местен пазар, а на външен пазар ще се търси разширяване на географията на клиентите и в други европейски страни; 4.Използването на новозакупеното оборудване ще повиши качеството на предлаганите колекции, както и ще позволи да се обогатят ежегодните колекции. Това ще даде повишаване и на потребителските свойства на предлаганите обувки поради подобрени естетически критерии; 5.С въвеждането на новото оборудване се планира увеличаване на производствения капацитет с около 30 %, като това трябва да доведе до увеличаване на приходите също с около 30 % и повече, при условие, че ще се търси разширяване на пазарните ниша на предлаганите обувки и към елегантните обувки, при която се отбелязва по-висока норма на печалба на единица изделие; 6.Закупуването на новото оборудване има и допълнителна стойност в две направления: закупуването на нов компресор ще допринесе за намаляване на енергийната консумация на производството, а повишаването на производствения капацитет ще създаде нови работни места в две посоки – за шивалня и спедиция на готовата продукция.</p>	<p>1.Въведени 5 нови продукта/ услуги/процеси; 2.Закупени 23 нови машини; 3.Заети лица -142, от които 125 жени; 4.Капацитет на производство - 90000 чифта; 5.Процент износ - 85%;</p>	204 808,00	122 884,80
-----	-------------------------	----------------	---	---	-----------	-----------	--	---	---	------------	------------

82.	ТММ-02-82/17.07.2009 г.	"АКСИС ХОЛД" ООД	гр.София, бул."Джеймс Баучер" 25, вх.Б, ап.8А	„Повишаване на конкурентоспособността на Аксис холд” ООД чрез стартиране на производство на фотоволтаични модули”	12 месеца	гр. Нови Пазар	<p>Дейност 1: Сформиране на екип по проекта;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на процедура за избор на подизпълнител;</p> <p>Дейност 3: Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на оборудването;</p> <p>Дейност 4: Визуализация и популяризиране на дейностите по проекта;</p> <p>Дейност 5: Проектен одит и отчетност.</p>	<p>1.Предвидените инвестиции по проекта ще доведат до формирането на ниска себестойност на произвежданата продукция посредством: постигане на висока производителност; оптимален производствен цикъл; автоматизация на производството; усвояване на нови технологии; намаляване на брака; намаляване на енергоемкостта на продукцията;</p> <p>2.Новата производствена линия ще позволи на предприятието да започне собствено производство на фотоволтаични модули. Този продукт ще бъде изцяло нов за предприятието;</p> <p>3.Постигане на пазарен дял от 10% в България, което ще е достатъчно за уплътняване на пълния производствен капацитет на предприятието;</p> <p>4.На външния пазар, тоталният недостиг на модули се очертава да се запази и в близките 2-4 години. Това означава, че при добра организация и оптимално използване на производствения капацитет, изходящата продукция ще намира реализация и на външните пазари;</p> <p>5.Закупеното оборудване ще даде възможност за голяма гъвкавост в планирането на производството и повишаване контрола на качествените показатели на произвежданите изделия, което ще гарантира поддържането на постоянно високо качество на крайния продукт;</p> <p>6.Новата линия ще позволи производството на 44 000 фотоволтаични модула, което се равнява на 10 MW на година, при едночасова работна смяна;</p> <p>7.Новата производствена линия се очаква да реализира 6 млн. лв. приход за година, което само по себе си означава над 100% увеличение на приходите от продажби;</p> <p>8.Големият производствен капацитет ще доведе до разкриване на нови работни места и мотивираност на персонала за работа в модерна среда. В резултат на изпълнението ще бъдат назначени 21 нови работника.</p>	<p>1.Заети лица - 74, от които 45 жени;</p> <p>2.Увеличени със 100 % приходи;</p> <p>3.Произведени 44 000 фотоволта-ични модула.</p>	4 824 440,00	1 000 000,00
-----	-------------------------	------------------	---	---	-----------	----------------	--	---	--	--------------	--------------

83.	ТММ-02-83/17.07.2009 г.	"АЙ БИ ЕС-БЪЛГАРИЯ" ЕООД	гр. София 1407, ул. „Трелелика” 1, ет.2,ап. 3	"Увеличение капацитета на центъра за предоставяне на дистанционни ИТ услуги, водещо до петкратно увеличение на приходите от износ"	12 месеца	гр.София	<p>Дейност 1: Провеждане процедури за определяне на доставчиците. Избор на доставчиците и сключване на договорите за доставка;</p> <p>Дейност 2: Доставка на блейд шаши, интел блейд сървъри, RISKблейд сървъри, сървърен шкаф, сървър за съхранение на данни и лентова библиотека;</p> <p>Дейност 3: Доставка на: -софтуер за виртуализация и динамично разпределение на ресурсите за блейд инфраструктура - софтуер за виртуализация и динамично разпределение на ресурсите на сървър за съхранение на данни/външен дисков масив/ - софтуер за управление на архивите и възстановяване след срыв;</p> <p>Дейност 4: Доставка на консултантски услуги за „съживяване” на сървъри и софтуер, интеграция с настоящото оборудване на центъра за дистанционни ИТ услуги, въвеждане на технологията на виртуализация на новите мощности;</p> <p>Дейност 5: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта.</p>	<p>1.Данните на водещите анализатори в ИТ бранша показват, че блейд инфраструктурата, която ще бъде закупена по проекта намалява с около 37% необходимата електроенергия за аналогична процесорна мощност, а виртуализацията на средата дава още около 65% икономия на енергия;</p> <p>2.С изпълнението на проекта ще могат да бъдат въведени нови софтуерни разработки като нови услуги;</p> <p>3.С увеличаване капацитета и мощностите на центъра за управление на данни ще стане възможно предоставянето на услугите му на по-широк пазар;</p> <p>4.Чрез иновативните технологии на блейд инфраструктурата и виртуализацията на средата Ай Би Ес ще бъде в състояние да подобри радикално качеството на услугите, като предоставя неограничен капацитет на своите клиенти;</p> <p>5.Изпълнението на проекта ще увеличи производствения капацитет за предоставяне на дистанционни ИТ услуги над 6 пъти. Тъй като приходите от продажби на услуги на центъра за управление на данни са право пропорционални на предоставяните на пазара производствени мощности, то очакваният ръст на приходите е от 500-550%.</p>	<p>1.Закупени 4 нови технологии;</p> <p>2.Въведени 4 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3.Нови клиенти – 3 фирми, ползващи дистанционните ИТ услуги на центъра за управление на данни;</p> <p>4.Заети лица - 33, от които 19 жени.</p>	1 028 037,00	668 224,05
-----	-------------------------	--------------------------	---	--	-----------	----------	--	--	--	--------------	------------

84.	ТММ-02-84/17.07.2009 г.	"МЕХАНИКА-90" ЕООД	гр.Асеновград 4230, ул. "Цар Освободител" № 10, ет.2	"Технологична модернизация за конкурентно производство на "Механика-90" ЕООД"	7 месеца	гр.Асеновград	<p>Дейност 1: Избор на доставчици за закупуване на два конфекциониращи автомата;</p> <p>Дейност 2: Договори и авансово плащане;</p> <p>Дейност 3: Доставка</p> <p>Дейност 4: Инсталация, изпитания и окончателно плащане;</p> <p>Дейност 5: Дейности за информация и публичност;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта;</p> <p>Дейност 7: Финално техническо и финансово отчитане.</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи, а оттам на себестойността на продуктите;</p> <p>2.По-висока производителност;</p> <p>3.Автоматично сортиране на изделията на пачки по 50 броя;</p> <p>4.Лесна поддръжка, автоматизирано управление на параметрите на производство;</p> <p>5.Въвеждането на два конфекциониращи автомата ще позволи разширяване на продуктовия асортимент със следните типове нови изделия:</p> <ul style="list-style-type: none"> - изделия с отвор тип 'мексиканска шапка' - изделия с прорезен подсилен отвор; -изделия с капак за многократна употреба; -чували с подсилени шевове; <p>6.Повече от 90% от продукцията ни се изнася индиректно, като опаковки на продукти за износ;</p> <p>7.Автоматизираната система за управление на процесите пък ще гарантира постоянно качество на изделията, за всяка поръчка;</p> <p>6.Съкратени срокове за изработване на изделията, поради по-високата производителност на новите машини.</p> <p>7.Производственият капацитет на предприятието ще се увеличи с 40%, като към наличните 5 конфекциониращи машини ще се добавят още 2, и то с по-висока производителност. Това, в съчетание с активна и печеливша маркетингова политика, ще доведе до по-голям обем поръчки и оттам до увеличение на приходите от продажби.</p>	<p>1.Закупени 2 нови технологии;</p> <p>2.Въведени 4 нови продукта/ услуги/ процеси;</p> <p>3.Заети лица - 29, от които 10 жени.</p>	164 125,00	82 062,50
-----	-------------------------	--------------------	--	---	----------	---------------	---	---	--	------------	-----------

85.	ТММ-02-85/17.07.2009 г.	"ИНТЕРГАМА" ООД	гр.София, бул. "Витоша" № 62 вх.Б	Развитие на "Интергама" ООД чрез технологично обновление за разширяване на дейността	8 месеца	гр. Стара Загора	<p><u>Дейност 1:</u> Създаване на екип по проекта;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Доставка на оборудване;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Визуализация;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Отчитане;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Одит.</p>	<p>1.Техническите възможности на новото оборудване ще доведат до допълнително намаляване на производствените разходи посредством увеличаване ефективността на труда и свеждане на технологичния брак до минимални размери;</p> <p>2.Процесът на профилиране на поцинкована ламарина с пластмасово покритие в профили тип LT35 и LT40 е нов за «Интергама» ООД и като такъв ще позволи въвеждането на нов вид продукт;</p> <p>3.В резултат на новото производство и нарасналия обем на продукцията, фирмата ще може да подобри пазарните си дялове в страната, като се очаква увеличение на производството с 50%;</p> <p>4.Новата линия ще може да произвежда студено огънати профили с по-добри качествени показатели, дълготрайност и безопасност, благодарение на подобрената технология на производство;</p> <p>5.Закупуването на линията и крановете, предвидени по проекта, ще разшири значително обема на производство за кратки срокове, посредством по-големия им производствен капацитет;</p> <p>6.Нарастване на приходите от продажби с до 10% през първата година от реализация на проекта и с до 20% за период от три години след изпълнението на проектните дейности.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Заети лица – 90, от които 7 жени;</p> <p>3.Увеличени приходи от продажби – 10 % през първата година и 20 % през следващите три.</p>	570 710,00	285 355,00
-----	-------------------------	-----------------	-----------------------------------	--	----------	------------------	--	--	---	------------	------------

86.	ТММ-02-86/17.07.2009 г.	"ИНТЕХНА" АД	гр.София 1680, ул."Нишава" № 62-70	Технологична модернизация за конкурентно и ефективно производство във фирма "ИНТЕХНА" АД	12 месеца	гр. Стара Загора	<p>Дейност 1: Административна и техническа подготовка за изпълнението на проекта;</p> <p>Дейност 2: Подготовка на тръжно досие и съпътстваща документация по отношение на избора на доставчик/ци на оборудването;</p> <p>Дейност 3: Провеждане на тръжна процедура за избор на доставчик/ци на оборудването с 3 /лота/ отделни лота;</p> <p>Дейност 4: Подписване на договори за доставка;</p> <p>Дейност 5: Доставка на високоскоростен 5-осен обработващ център с ЦПУ;</p> <p>Дейност 6: Доставка на високопроизводителна нишкова ерозийна машина;</p> <p>Дейност 7: Доставка на високопроизводителна обемна ерозийна машина.</p> <p>Дейности в рамките на цялостния срок на изпълнение на проекта:</p> <p>Дейност 1: Постоянен процес на комуникация с ИАНМСП, управление и отчитане на проекта;</p> <p>Дейност 2: Мониторинг и междинна оценка на етапите на реализиране на проекта;</p> <p>Дейност 3: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 4: Изготвяне на финален технически и финансов доклад за отчитане изпълнението на проекта;</p> <p>Дейност 5: Извършване на задължителен проектен одит.</p>	<p>1.Съкращаване на времето за изработване на инструменти между 2 и 3 пъти;</p> <p>2.Намаляване на себестойността на инструменталната екипировка с между 20% и 50%;</p> <p>3.Намаляване с до 30% на себестойността на изделията при малки обеми на производство;</p> <p>4.Вследствие успешното изпълнение на проекта, като резултат ще се постигне разширяване на портфолиото на компанията с нов процес, базиран на иновативна технология – бързо създаване на формообразуващи инструменти;</p> <p>5.Планирано е над 90% от произведената продукция с новата технология да се реализира на международните пазари;</p> <p>6.Повишаване на качеството на произвежданите пластмасови детайли;</p> <p>7.Увеличаване на производствения капацитет и приходите от продажби: -нарастване на общия производствения капацитет с 30%; -устойчив ръст на приходите от продажби с 15 %; -увеличаване на дела на приходите от експорт с 20%.</p>	<p>1.Закупени 4 нови технологии: - високоскоростен обработващ център с цифрово-програмно управление; -високопроизводителна нишкова ерозийна машина; -високопроизводителна обемна ерозийна машина; -високопроизводителна шприцмашина.</p> <p>2.Въведени нови 87 инструмента;</p> <p>3.Произведени детайли - 1 080 000 бр.;</p> <p>4.Ръст на заетите лица с 13 човека, от които 3 жени;</p> <p>5.Реализирани 2 нови комплексни проекти, вследствие нововъведеното оборудване.</p>	1 341 200,00	871 780,00
-----	-------------------------	--------------	------------------------------------	--	-----------	------------------	---	--	---	--------------	------------

87.	ТММ-02-87/17.07.2009 г.	"САНЕЛ" АД	гр.Сандански 2800, Промислена зона	"С конкурентни технологии – висок икономически и социален растеж"	11 месеца	гр.Сандански, обл.Благоевград <u>Дейност 1:</u> Създаване на организационни предпоставки за стартиране на проекта и неговото успешно изпълнение; <u>Дейност 2:</u> Подбор на кандидати за изпълнители; <u>Дейност 3:</u> Изработване, доставка и монтаж, и обучение за работа със следните машини: за плазмено рязане; линия за автоматизир. производство на правоъгълни въздуховоди; линия за автоматизир. производство на спирално навити въздуховоди;машина за закопчаване колена на кръгли въздуховоди;машина за закопчаване правоъгълни въздуховоди);машина за закопчаване кръгли въздуховоди; <u>Дейност 4:</u> Текущо и финално отчитане изпълнението на проекта; <u>Дейност 5:</u> Одит на проекта.	1.Намаляване производствените разходи за други изделия произведени във фирмата посредством елиминиране на кооперирани доставки; 2.Въвеждане в редовно производство на спирално навити въздуховоди в частта Отопление и вентилация. Производство на заготовки за инструментална екипировка за собствени нужди; 3.След изпълнението на проекта предвиждаме продукция за вътрешен пазар - 55 % а за износ 45%; 4.Повишаване качеството на произвежданата продукция чрез: - замяна на ръчен труд с такъв извършван на специализирани машини; - автоматизиране на производственият процес при производството на правоъгълни,правошевни и спирално навити въздуховоди; 5.Увеличаване приходите от продажби с около 40%.	1.Закупени 6 нови технологии; 2.Въведени 4 нови продукти/услуги/процеси; 3.Заети лица - 16, от които 8 жени.	994 500,00	596 700,00
-----	-------------------------	------------	------------------------------------	---	-----------	--	---	--	------------	------------

88.	ТММ-02-88/17.07.2009 г.	"КАБИЕС-ДЕНТ СМТЛ" ООД	гр.София, 1335, район Люлин,, бул. "Петър Дертлиев" № 42, ет.1, ап. 39 "Повишаване на конкурентоспособността на „Кабиес дент СМТЛ” ООД чрез въвеждане в предприятието на модерна CAD/CAM технология"	8 месеца	гр.София	<p>Дейност 1: Сформиране на екип за управление на проекта. Разпределение на функциите;</p> <p>Дейност 2: Подготовка на документацията за провеждане на процедура за избор на доставчик на CAD/CAM технология;</p> <p>Дейност 3: Провеждане на процедура за избор на доставчик на CAD/CAM технология;</p> <p>Дейност 4: Доставка на оборудване; монтаж и първоначално изпитване;</p> <p>Дейност 5: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта.</p>	<p>1.По-кратко време, необходимо за изработване на продукта; по-малко изразходвана ел. енергия, използване на нощна тарифа; по-евтин материал;</p> <p>2.След реализирането на проекта се очаква 50% от продукцията да бъде CAD/CAM, като се очакват и поръчки от конкурентни лаборатории;</p> <p>3. След изпълнението на проекта се предвижда до 50% от продукцията да бъде за международният пазар, тъй като технологията е много популярна на външният пазар;</p> <p>4. По-краткият срок за изпълнение на дадена поръчка ще повиши капацитета на лабораторията с около 35%;</p> <p>5.Приемане на поръчки от други лаборатории, които не разполагат с тази технология ще увеличи допълнително приходите, които се предвижда да нараснат с над 50 % в краткосрочен и с до 90 % в дългосрочен план.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Въведени 5 нови продукта/ процеси/услуги.</p>	170 997,76	111 148,54
-----	-------------------------	------------------------	---	----------	----------	---	--	---	------------	------------

89.	ТММ-02-89/17.07.2009 г.	ЕТ „НИК-ПЛАСТИК – ВАЛЯ ПЕТРОВА”	гр. Тутракан 7600, ул. ”Ком” №3	"Инвестиции в нови технологии за биоразградими пластмаси, разширение на производствената дейност и реорганизиране на производственият процес за ЕТ “Ник пластик – Валя Петрова”"	12 месеца	гр. Тутракан, общ. Тутракан, обл. Силистра Дейност 1: Подготовка на техническите задания и тръжните документи за инвестиционият проект по доставките; Дейност 2: Провеждане на тръжни процедури и закупуване и инсталиране на технологични линии; Дейност 3: Монтаж инсталация и пускови проби на новите технологични линии; Дейност 4: Обучение за работа с машините; Дейност 5: Определяне на строителен надзор върху одобреният за финансиране обект; Дейност 6: Подготовка на задание и провеждане на тръжни процедури за СМР; Дейност 7: Строително монтажни дейности; Дейност 8: Консултантска помощ е за пазарно развитие на ЕТ”Ник Пластик – Валя Петрова” в сектора на полимерни и ко-полимерни фолиа, опаковки и материали в географският район на Североизточна България и Южна Румъния; Дейност 9: Визуализация на проекта; Дейност 10: Одит на проекта.	1. Намаление на производствените разходи 50 % за единица продукт от новите продукти; 2. В чисто математически измерители, възможностите и броя на произведените видове продукти, ще се удвои; 3. Първият секторен корпоративен клиент - шивашки фирми от областите Русе и Силистра и които потребяват около 40% от произведената продукция; 4. Почти удвоените обеми продукция, навлизането с нови продукти, означава че дружеството трябва да има за клиенти крупни търговски вериги и МОЛЛОВЕ. 5. Навлизане с тези нови продукти за компанията на нови пазари с близо 15% - 20 % от общата продукция; 6. Достигане нива на произведената продукция до 35 -40 тона месечно, което представлява двойно по-големи обеми на произведена продукция. 7. Увеличаване на приходите от продажбите с 20%; 8. Постигане в резултат от инвестициите по проекта на пазарен дял от 20 % в рамките на североизточна България в следващите 2 години. 9. Реализиране и приходи от износ (основно в Румъния в рамките на 7% от общата продукция) в период до две години след реализиране на проекта.	1. Въведени 15 продукта от полиетилен произведен по двете технологии; 2. Дял от продукцията предбазначена за износ -1%; 3. Ръст на заетите лица с 1 човек.	387 959,38	252 173,60
-----	-------------------------	---------------------------------	---------------------------------	--	-----------	--	---	--	------------	------------

90.	ТММ-02-90/17.07.2009 г.	"БАРИ КБК ГРУП" ООД	гр. Пещера 4550, общ. Пещера, обл. Пазарджик, ул. "Михаил Такев" № 148 а	"Технологично обновление и модернизация в Обувна Фабрика Бари"	11 месеца	гр. Пещера, общ. Пещера, обл. Пазарджик	<p>Дейност 1: Сформиране на екипа на проекта;</p> <p>Дейност 2: Установяване на система за вътрешен контрол на изпълнението на проекта;</p> <p>Дейност 3: Визуализация и публичност;</p> <p>Дейност 4: Доставка на необходимото оборудване</p> <p>Дейност 5: Счетоводна отчетност и вътрешна оценка;</p> <p>Дейност 6: Счетоводен одит.</p>	<p>1. Чрез новото оборудване ще се понижат разходите за енергия, ще се намалят ръчните манипулации, ще се намали разхода на скъпи материали за поправки и рекламации, ще се намали технологичното време за изработка на един чифт обувки, а всичко това ще се отрази на понижаване на себестойността на продуктите;</p> <p>2. В дългосрочен план „Бари КБК Груп“ ООД предвижда стартиране производство на мъжки и детски обувки, за което оборудването в настоящето проектно предложение полага основи;</p> <p>3. Увеличаване на пазарния дял чрез разширяване на дейността - увеличаване на обема на произведената продукция и разширяване на продуктовата гама.</p> <p>4. Повишаване търсенето на предлаганите от фирмата изделия и съответно ще се увеличи пазарния ни дял, както на вътрешния пазар (с около 30-40%) така и на външния (с около 10%);</p> <p>5. Ще се улесни работата в производството поради намаляване на ръчния труд и ще създаде възможности за подобряване на качеството и прецизността на продукцията, за намаляване на брака и разходите за корекции и поправки, което същевременно ще намали себестойността на продуктите, което в крайна сметка ще повиши конкурентоспособността на фирмата;</p> <p>6. Увеличаване обема на произведената продукция и с това приходите от продажби;</p> <p>7. Подобрена енергийна ефективност на фирмата.</p>	<p>1. Закупени 23 нови машини;</p> <p>2. Въведени 2 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3. Произведени обувки – 13 275 чифта;</p> <p>4. Произведени ботуши – 22 646 чифта;</p> <p>5. Произведени сандали – 16 645 чифта;</p> <p>7. Произведени боти – 1 245 чифта;</p> <p>8. Заети лица - 72, от които 53 жени;</p> <p>9. Енергоемкост на тон продукция (ел. енергия за година / общо произведена продукция за година) - 2,10 kWh/чифт;</p> <p>10. Общо произведена продукция - 56 256 чифта;</p>	947 650,00	568 590,00
-----	-------------------------	---------------------	--	--	-----------	---	---	--	--	------------	------------

91.	ТММ-02-91/17.07.2009 г.	"ТОКАШ"ООД	гр.Пловдив 4023 , ж.к. "Тракия", бл.1, вх.Б, ет.4., ап.13	"Подобряване на конкурентните предимства на фирмата"	12 месеца	гр.Пловдив Подготвителна фаза - Дейност 1: „Определяне на ръководител проект и асистент по проекта”; Дейност 2: „Подготовка на тържбно досие и съпътстваща документация”; Дейност 3: „Провеждане на търг за избор на доставчик/ци на оборудването, избор на доставчик/ци и подписване на договори”; Дейност 4: „Доставка и въвеждане в експлоатация на предвиденото за доставка оборудване”; Дейност 5: „Изпълнение”; Дейност 6: „Мониторинг и цялостна комуникация”; Дейност 7: „Финансово отчитане и одит на дейностите по проекта”; Консултантски елемент: Дейност 1: „Определяне на ръководител проект и асистент по проекта”; Дейност 2: „Подготовка на тържбно досие и съпътстваща документация”; Дейност 3: „Провеждане на търг за избор на консултант, избор на консултант и подписване на договор”; Дейност 4: „Изготвяне на маркетинговата стратегия”; Дейност 5: „Изпълнение”; Дейност 6: „Мониторинг и цялостна комуникация”; Дейност 7: „Финансово отчитане и одит на дейностите по проекта”.	1.Машините са с висок клас на автоматизация и производителност, редуциран разход на материали и консумативи с висока енергийна ефективност; 2.Възможност за използване на нови материали, в следствие на което ще бъдат въведени много нови продукти и процеси; 3.Повишената конкурентоспособност на дружеството. Разширяване на производството и заемане на пазарни ниши; 4.Използване на нова (hi -tech) технология, автоматизирани процеси, прецизни настройки и контрол; 5.Машините притежават изключителна продуктивност и скорост на обработка на детайлите, бърза подготовка на поръчките, възможност за разширяване на асортимента от продукти и услуги; 6.Създаване на условия за устойчиво развитие на дружеството, оптимизиране на цялостния производствен процес, съкращаване на производствените срокове, повишаване квалификацията на работниците.	1.Закупени 13 нови технологии; 2.Въведени 120 нови продукта; 3.Заети лица - 32, от които 16 жени и 3 лица с увреждания.	395 501,70	257 076,10
-----	-------------------------	------------	---	--	-----------	--	---	---	------------	------------

92.	ТММ-02-92/17.07.2009 г.	"СИМЕКС" ЕООД	гр. Криводол 3060, ул. "Георги Димитров" № 124 А	"Технологична модернизация в Симекс ЕООД – Криводол"	11 месеца	гр.Криводол, общ.Криводол, обл.Враца	<p>Дейност 1: Въспителен етап – определяне на екипа, проучване пазара на доставчици, осигуряващи техническите характеристики на оборудването и определяне необходимите допълнителни дейности за монтажа и пуска му;</p> <p>Дейност 2: Подготовка на тръжна документация и провеждане на тръжна процедура за закупуване, доставка и монтаж на оборудването и СМР;</p> <p>Дейност 3: Оценка и избор на оферти. Сключване на договори;</p> <p>Дейност 4: Реконструкция на производственото хале и поставяне на необходимите фундаменти;</p> <p>Дейност 5: Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на закупеното оборудване;</p> <p>Дейност 6: Обучение на наличния персонал и наетия такъв;</p> <p>Дейност 7: Контрол, визуализация и публичност;</p> <p>Дейност 8: Финансов и технически отчет;</p> <p>Дейност 9: Одит на проекта.</p>	<p>1.Производствените разходи ще бъдат намалени вследствие на повишаването на производителността на труда и съкращаване на технологичното време за изработка на изделията. Очаквано намаление - 15 %;</p> <p>2.Дружеството произвежда нестандартни изделия;</p> <p>3.Реализиране на продукцията: - 2 % на местно ниво; -83 % на национално ниво; - 15 % на международно ниво;</p> <p>3. Свеждане на рекламациите до минимум. Цел: „0” рекламации;</p> <p>4.Увеличаване на производствения капацитет и приходите от продажби с 18%.</p>	<p>1.Закупени 3 нови технологии;</p> <p>2.Въведени 3 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3.Заети лица - 5, от които 1 жена;</p> <p>4.Увеличение на годишния оборот - 430 хил.лв;</p> <p>5.Увеличение на нетната печалба - 40 хил.лв;</p> <p>6.Увеличение на стойността на активите - 939 хил.лв.</p>	640 939,43	416 610,63
-----	-------------------------	---------------	--	--	-----------	--------------------------------------	---	--	---	------------	------------

93.	ТММ-02-93/17.07.2009 г.	"ПРЕС ПРОДУКТ ЛАЙН" ООД	гр. София, жк "Надежда" 3 бл.325 вх.Г,ет.1,ап.99	"Повишаване на конкурентноспособността на "Прес Продукт Лайн" ООД чрез инвестиция във високотехнологично оборудване"	7 месеца	гр.София	<p>Дейност 1: Закупуване и монтаж на ново високотехнологично оборудване;</p> <p>Дейност 2: Управление и администриране на проекта;</p> <p>Дейност 3: Визуализация и публичност;</p> <p>Дейност 4: Извършване на одит по проекта;</p> <p>Дейност 5: Отчитане на резултатите от изпълнението на проекта.</p>	<p>1.Чрез внедряването на цифровата печатна система ще се намали средната себестойност на единица изделие с 20 - 25%.</p> <p>2.Въвеждане на нови продукти/услуги: книги и периодични издания;</p> <p>3.Прес Продукт Лайн ООД изпълнява поръчки за представителства на чуждестранни фирми в България, като рекламните материали се ползват от фирмите и в техните клонове извън територията на страната.</p> <p>4.Предвижда се след реализацията на проекта между 15-25% от приходите от продажби да се формират от този тип клиенти;</p> <p>5.С тристранния нож за икономично обрязване ще се оптимизира използването на материалите и ще се подобри качеството и скоростта на обрязване на изделията;</p> <p>6.Предвижда се да бъде постигнато увеличение на продажбите с около 15-20% и на производствения капацитет с мин. 15% още през първата година след въвеждането в експлоатация на желаното оборудване – тристранен нож, цифрова печатна система.</p>	<p>1.Закупени 2 нови технологии;</p> <p>2.Въведени 2 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3.Закупени 3 нови машини;</p> <p>4.Произведена продукция – брой изпълнени поръчки - +400 бр.;</p> <p>5.Ръст на заетите лица с 2-ма човека, от които 1 жена.</p>	230 482,91	149 813,89
-----	-------------------------	-------------------------	--	--	----------	----------	---	---	---	------------	------------

94.	ТММ-02-94/17.07.2009 г.	"АЛИАНС ПРИНТ" ЕООД	гр.Кюстендил 2500, ул. "Неофит Рилски" № 4, етаж 2	Технологична модернизация на Алианс Принт ЕООД	12 месеца	гр.София	<p><u>Дейност 1:</u> Управление на проета;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Избор на подизпълнител;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Доставка, монтаж и пуск на машините;</p> <p><u>Дейност 3.1:</u> Доставка;</p> <p><u>Дейност 3.2:</u> Монтаж;</p> <p><u>Дейност 3.3:</u> Пуск;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Визуализация;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Одит на проекта.</p>	<p>1.Намаляване себестойността на продукцията с около 20%;</p> <p>2.Разнообразяването на асортимента е свързано с наличните допълнителни технически възможности на планираната за закупуване машина;</p> <p>3.В резултат от изпълнението на инвестицията се очаква увеличаване на пазарният дял от 1,2% за 2007 година, на 2% през 2011 година;</p> <p>4.Обемът на износа ще нарастне от 3% до близо 8% към 2011 година;</p> <p>5.Дружеството ще предлага оптимизирано, в качествено отношение, крайно изделие на своите клиенти;</p> <p>6.Очаква се поради намалението на себестойността и като резултат от разширяването на пазарите (производителността) дружеството да увеличи приходите си от продажби в средносрочен план до 30%-35%, а печалбата да нарастне с около 25%.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Въведени 2 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3.Заети лица - 101,от които 44 жени и 6 лица с увреждания;</p> <p>4.Приходи от износ (спрямо общите приходи) - 3,1%;</p> <p>5.Разход за електроенергия на единица продукт спряво базовата година - 98%;</p> <p>6.Себестойност на единица продукт спрямо базовата година - 99%;</p> <p>7.Прираст на приходите от продажби спрямо базовата година (без отчитане на инфлацията) - 108%.</p>	2 707 045,00	999 982,00
-----	-------------------------	---------------------	--	--	-----------	----------	---	--	--	--------------	------------

95.	ТММ-02-95/17.07.2009 г.	"КЕДЪР-ЛЕС" ЕООД	гр. Самоков 2000, област София, ул. „Струма” № 17	"Повишаване конкурентоспособността на „КЕДЪР - ЛЕС” ЕООД чрез технологична модернизация"	4 месеца	гр. Самоков, общ. Самоков, обл. София	<p><u>Дейност 1:</u> Избор на доставчик на дърворезна линия с поддържащо оборудване;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Доставка и монтаж на дърворезна линия с поддържащо оборудване и застраховка на актива;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Управление;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Популяризиране и визуализация на проекта;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Одит на проекта.</p>	<p>1.Внедряването на нова допълваща производствена линия ще доведе до:</p> <ul style="list-style-type: none"> -снижаване на текущите разходи с до 50%; -снижаване на себестойността на продукцията средно с около 5%; -увеличаване на рандемана до 73%; - увеличаване търговската рентабилност на предприятието от 6,32% на 14,07%; <p>2.Предприятието ще стартира производството на още 4 продукта с по-висока добавена стойност и по-дълъг цикъл за производство - дограма, челни дъски, сечак и дюшеме;</p> <p>3.Ще се създадат условия за прилагане на политика по множествена пазарна сегментация и увеличаване дела на експортно ориентираната продукция от 27% (2007 г.) на 43% в годината след изпълнението на проекта;</p> <p>4.Ще се предложи продукт с по-висока добавена стойност и адекватен на иновативните предпочитания на потребителите;</p> <p>5.Увеличаване на производствения капацитет и приходите от продажби;</p> <ul style="list-style-type: none"> - чрез модернизирания производствен процес ще се преодолее зависимостта от ограничения капацитет, при което производствените възможности ще се увеличат над 5 пъти; -ще се повиши прецизността на работата и ефективността на дейността; -ще се повиши нивото на технологични иновации в организацията; - ще се увеличи скоростта на работа на всички звена по производствената верига; - ще се постигне общо увеличение на годишните обеми на произведените изделия от около 40% в рамките на целия прогнозен период; <p>6.Увеличеният капацитет на производството ще доведе до подобряване условията на труд; растеж на заетостта и мотивираност на персонала за работа в модерна среда:</p> <ul style="list-style-type: none"> - разкриване на нови работни места - 8 души - увеличаване на добавената стойност на един зает на 6197 лв за 2011 г спрямо 2167 лв. 	<p>1.Закупени 6 нови технологии;</p> <p>2.Въведени 4 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3.Количество произведена готова продукция – 1 342 куб. м.;</p> <p>4.Ръст на рандемана - 73%;</p> <p>5.Заети лица - 17, от които 2 жени;</p> <p>6.Оборот на предприятието – хил. лв. - 793 хил. лв;</p> <p>7.Брутна норма на печалба - 18%;</p> <p>8.Добавена стойност на един зает – 5 108 лв;</p> <p>9.Норма на възвращаемост на ДМА -16%;</p> <p>10.Обща задлъжнялост - коефициент - 0,61;</p> <p>11.Приходите от износ -38 %</p>	254 135,00	127 067,50
-----	-------------------------	------------------	---	--	----------	---------------------------------------	--	---	---	------------	------------

96.	ТММ-02-96/17.07.2009 г.	"КОЛОР ГЛАЗ" ООД	гр.София, кв. "Княжево", ул. "Люлински път" № 2А	"Технологична модернизация в Колор Глаз ООД"	7 месеца	гр.Радомир, обл.Перник	<p><u>Дейност 1:</u> „Начало на изпълнението”;</p> <p><u>Дейност 2:</u> „СМР”;</p> <p><u>Дейност 3:</u> „Закупуване на оборудване”;</p> <p><u>Дейност 4:</u> „Визуализация, разпространение на информация, популяризиране на проектните дейности”;</p> <p><u>Дейност 5:</u> „Одит на проекта”.</p>	<p>1.Намаляването на производствените разходи и себестойността ще се реализират в няколко направления:</p> <ul style="list-style-type: none"> -ще се избегне ползването на подизпълнители, което оскъпява производството на продуктите; -ще се намали излишният ръчен труд (при товарене и разтоварване); - ще се намалят транспортните разходи; -ще се намали % на брак; -ще се избегне рискът от лошо качество на продукта. <p>2.Машината, която ще се закупи по проекта, ще позволи прилагане на нова технология, каквато няма в момента на българския пазар;</p> <p>3.Ще се създадат възможности за привличане на нови клиенти и за износ. Фирмата има запитвания от Македония и Сърбия, но поради проблемите, които съществуват от изнасянето на процеса на закаляването на стъклото извън производството на Колор Глаз, към момента фирмата не може да отговори на тези възможности;</p> <p>4.Самото оборудване използва нови технологии, които гарантират високо качество и съответствие – издава се на момента СЕ сертификат за всеки продукт от стъкло, преминал през технологичната обработка на машината;</p> <p>5.Увеличените поръчки и производство ще доведат и до увеличени приходи от продажби;</p> <p>6.Енергийна ефективност – новото производствено оборудване намалява енергоемкостта на производствения процес (ползва се нова технология, която намалява консумацията на ток почти двойно в сравнение със съществуващите до момента еквивалентни машини).</p>	<p>1.Закупена 1 нова машина;</p> <p>2.Въведен 1 нов продукт/услуга/процес;</p> <p>3.Закупени 2 бр. ДМА;</p> <p>4.Заети лица - 27, от които 4 жени;</p>	1 386 493,20	693 246,00
-----	-------------------------	------------------	--	--	----------	------------------------	--	--	--	--------------	------------

97.	ТММ-02-97/17.07.2009 г.	„АКВА МЕТАЛ“ ЕООД	гр. Варна, 9009, ул. "Радост" 1, ап.3	"Повишаване на ефективността и разширяване на спектъра от предлагани услуги в съществуваща печатна база чрез въвеждане на нови производствени мощности"	8 месеца	<p>с. Българево, общ. Каварна, обл. Варна</p> <p>Дейност 1: Подготовка на договор за закупуване на Автоматизирана линия за надлъжно рязане на рулони; Дейност 2: Осигуряване на финансов ресурс за заплащане на оборудване1 (сключване на договор за банков кредит или лизинг); Дейност 3: Доставка на оборудване 1; Дейност 4: Монтаж и пускане в експлоатация на оборудване 1; Дейност 5: Подготовка на договор за закупуване на Специализирана машина за производство на метални профили, тип сачак; Дейност 6: Осигуряване на финансов ресурс за заплащане на оборудване 3 (сключване на договор за банков кредит или лизинг); Дейност 7: Доставка на оборудване 3; Дейност 8: Монтаж и пускане в експлоатация на оборудване 3; Дейност 9: Подготовка на договор за закупуване на Металообработваща машина за производство на кръгли водосточни тръби – (оборудване2); Дейност 10: Осигуряване на финансов ресурс за заплащане на оборудване 2 (сключване на договор за банков кредит или лизинг); Дейност 11: Доставка на оборудване 2; Дейност 12: Монтаж и пускане в експлоатация на оборудване 2; Дейност 13: Визуализация на проекта; Дейност 14: Одит на проекта.</p>	<p>1.Очаква се разходите за производство да бъдат намалени с минимум 21 000 лева годишно чрез възможността за разкрояване на ламарината, посредством собствена техника. 2.Собственото производство на метални профили – сачак, ще спести минимум 18 000 лева годишно от досегашните разходите за доставка на тези елементи; 3.Подобряване на пазарните позиции - с новото производство на кръгли водосточни тръби, голяма част от продукцията ще може а се реализира на външните пазари, до две години след въвеждане на инвестицията се очаква делът на продукцията за износ да бъде равен на делът за месния пазар; 4.Качеството на произвежданите продукти ще бъде значително подобро, предвид новата технология която ще позволи по прецизни довършителни дейности; 5.С въвеждането на новото технологично оборудване ще се открият големи възможности за увеличаване на производствения капацитет, като още в рамките на първата година се очаква многократно увеличаване на приходите от продажби.</p>	<p>1.Закупени 3 нови технологии/машини; 2.Приходи от продажба на продукцията и услуги -1500 хил. лв; 3.Ръст на заетите лица с 2-ма човека, от които 1 жена.</p>	377 461,66	245 350,08
-----	-------------------------	-------------------	---------------------------------------	---	----------	--	--	---	------------	------------

98.	ТММ-02-98/17.07.2009 г.	"ВИТАВЕЛ" АД	гр.Луковит 5770, ул."Христо Ботев" № 57, общ.Луковит, обл.Ловеч	"Модернизация на оборудването и разширяване на продуктовата гама от опаковки на ВИТАВЕЛ АД"	12 месеца	гр.Луковит, общ.Луковит, обл.Ловеч	<p><u>Дейност 1:</u> Управление на проекта;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Процедура за подбор на доставчици на машини</p> <p><u>Дейност 3:</u> Закупуване и инсталиране на оборудването по проекта;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Одит на проекта;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Разпространяване на информация за проекта.</p>	<p>1.Закупуването на двете автоматизирани линии ще доведат до намаляване на разходите за единица продукция средно с 10% поради използване на технологични линии с:</p> <ul style="list-style-type: none"> -по-малко потребление на електроенергия вследствие намаляване времето за пренастройка на линиите и респективно повишаване на броя произведената продукция за единица време; - по-висока скорост на движещите части, което води до намаление на общите разходи за производство на единица продукция; - намаляване на технологичния брак с 2%; <p>2.Двете нови линии ще позволят да се въведат 2 нови продукта - щайги за пресни плодове и зеленчуци и потребителски малобагаритни опаковки;</p> <p>3.Пазарният дял на компанията в България ще се затвърди като се очаква да достигне до 10 – 11% от общия пазар през 2014 г.</p> <p>4.Очакваният среден ръст на общия пазар е около 2-3% на годишна база; 5.Износът на компанията ще се увеличава и през 2014 година ще заема 10% от общо произведената продукция благодарение на създадени партньорства в Македония, Албания и другите страни от региона;</p> <p>6.Новите технологични линии дават възможност за:</p> <ul style="list-style-type: none"> -въвеждане на висококачествен флексопечат върху опаковките; - изработване на щанцови опаковки с възможност за голямо разнообразие на форма и брой на отворите в съответствие с изискванията на клиента; <p>7.Производственият капацитет ще се увеличи средногодишно 10-15% или до 11 000 т. годишно производство.</p> <p>8.Приходите от продажби се увеличават средно около 23% на година и се очаква да достигнат 20 000 хил. лв. през 2014 година.</p>	<p>1.Приходи от основна дейност от продажби – 11 542 хил.лв;</p> <p>2.Брутна норма на печалба- 4,61%;</p> <p>3.Рентабиност - 4,15%.</p>	2 299 978,00	999 826,12
-----	-------------------------	--------------	---	---	-----------	------------------------------------	--	---	---	--------------	------------

99.	ТММ-02-99/17.07.2009 г.	"ХАРПЕЛ" ООД	гр. Пазарджик 4400, ул. "Найчо Цанов" 2Б, ет. 1	"Въвеждане на ново технологично оборудване в производствения процес"	12 месеца	гр. Пазарджик	<p>Дейност 1: Подготовка за избор на доставчик;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на процедура за избор на доставчик и сключване на договор;</p> <p>Дейност 3: Доставка на машините и въвеждането им в експлоатация;</p> <p>Дейност 4: Извършване на дейности за визуализация;</p> <p>Дейност 5: Одит на проекта;</p> <p>Дейност 6: Докладване и предоставяне на информация за изпълнение на проектните дейности.</p>	<p>1.Новите инвестиции ще допринесат за намаляването на производствените разходи чрез:</p> <ul style="list-style-type: none"> -употребата на по-евтини суровини; -изпълняването на поръчки с по-големи тиражи намалява себестойността за единица продукция в зависимост от тиража на поръчката в рамките на 10%-30%; -очакват се да намалеят и разходите за електро енергия, поради факта, че планираните за закупуване машини използват нови технологии, които са значително по енергийно ефективни; <p>2.С автоматизирането на производствения цикъл, кашоните и хартиените пликосе ще бъдат с нови модели и подобрено качество. След въвеждането в експлоатация на машината за кашони с печатаща секция в 4 цвята, печатницата ще започне да произвежда картонени чайги за плодове и зеленчуци;</p> <p>3.Повишаване на качеството на произвежданата продукция,намаляване на себестойността и увеличаване на тиражите, което ще доведе до повишаване конкурентоспособността на печатницата както на местния така и на Европейския пазар;</p> <p>4. Интегрирането на производството на велпапе, ще доведе до използването на много по-качествено велпапе в останалия производствен цикъл, което е не само на по-ниска цена, но ще се произвежда в зависимост от характеристиките на съответните крайни продукти за които ще се ползва;</p> <p>5.Със закупуването на новите машини, „Харпел” ООД ще:</p> <ul style="list-style-type: none"> -увеличи производствения си капацитет със 100% и ще е в състояние да поеме всички поръчки по време на пиковия сезон; - приходите от продажби се очаква да нараснат с около 110%- 130%; <p>6.Намаляване на технологичния отпадък;</p> <p>7.Подобряване условията на труд;</p> <p>8.Силно конкурентно предимство на регионалния пазар.</p>	<p>1.Закупени 3 нови технологии;</p> <p>2.Въведени 5 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3.Общо произведена продукция - 512 087.80 лв;</p> <p>4.Произведени кутии за обувки - 149 968.33 лв;</p> <p>5.Произведени кутии за хранителната промишленост- 163 404.07 лв.;</p> <p>6.Произведени хартиени пликосе - 19 339.48 лв.;</p> <p>7.Приходи от нови продукти-138 589.00 лв.;</p> <p>8.Заети лица - 25,от които 16 жени.</p>	1 116 278,97	725 581,33
-----	-------------------------	--------------	---	--	-----------	---------------	--	---	--	--------------	------------

100.

ТММ-02-100/17.07.2009 г.

"КОНЕКТА" ООД

гр.София 1111, ж.к." Гео Милев", бул. "Шипченски проход" № 49, ет. 4, ап.7

" Повишаване на конкурентоспособността на „Конекта” ООД чрез технологична модернизация” "

12 месеца

гр. София

Дейност 1: Сформиране на екип по проекта;
Дейност 2: Подготовка на тържна документация;
Дейност 3: Провеждане на процедура за избор на подизпълнител;
Дейност 4: Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на закупените активи;
Дейност 5: Визуализация и популяризиране на дейностите по проекта;
Дейност 6: Проектен одит и отчетност.

1.Вследствие на ефективното използване на материалите и намаляване на остатъците и обема на брака на произвежданите пакети общите разходи ще намалее с 15-20%;
2.Разнообразяване на предоставяните маркетингови услуги и добавяне в портфолиото на компанията нови такива, с оглед по-пълното удовлетворяване на нуждите на нейните клиенти;
3.Оптималното използване на капацитета на фирмата чрез доброто управление на бизнес връзките ще създаде възможности за реализация на част от услугите и на външните пазари;
4.Автоматизирането на дейността по отпечатване, сгъване и влагане и обезпечаването ѝ с качествен софтуер ще даде възможност за по-голяма гъвкавост в планирането на процеса на предоставяните услуги и повишаване контрола върху качествените показатели;
5.Фирмата ще може да предложи услуга с по-висока добавена стойност. Това ще се дължи на увеличаване на капацитета за производство за по-кратки срокове на доставка. Повишеното качество на крайния продукт и съкратените срокове за изпълнение ще увеличат поръчките и продажбите, а това от своя страна ще рефлектира върху по-високите приходи от продажби на фирмата;
6.Производственият капацитет ще се увеличи с 25-30%;
7.Приходите от продажби ще нараснат с 20-25%;
8.Повишаване на рентабилността, вследствие на намалените разходи и повишените обеми на продажбите на крайния продукт, като функция от повишеното качество на предоставяните услуги.
9.Разкриване на нови работни места и мотивираност на персонала за работа в модерна среда. В резултат на изпълнението в краткосрочен план ще бъдат назначени още 12 нови служители.

1.Заети лица - 54, от които 44 жени;
2.Обем на приходите от продажби - 363 хил. лв;

388 200,00

232 920,00

101.	ТММ-02-101/17.07.2009 г.	"НОВА ПРИНТ" АД	гр.Пловдив 4003, ул."Георги Трингов" № 9	"Подобряване на пазарните позиции на "Нова Принт" АД чрез технологично обновление на производственото оборудване"	10 месеца	гр.Пловдив	<p><u>Дейности по елемент "Инвестиции":</u></p> <p><u>Дейност 1:</u> Подготовка и провеждане на тръжна процедура за избор на изпълнител(доставчик) на машините и оборудването съгласно ПМС №55/12.03.2007 г., изм. и доп. ПМС №319/16.12.2008 г.;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Подписване на договор с Доставчика на машините и оборудването;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Доставка, монтаж, тестване и въвеждане в експлоатация на ДМА, предмет на проекта.</p> <p><u>Дейности по елемент "Услуги", свързани с одита и визуализацията на проекта:</u></p> <p><u>Дейност 1:</u> Одит;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Визуализация.</p>	<p>1.Намаляване на разходите за технологичен брак и ще снижи себестойността на продукцията с около 5%;</p> <p>2.Очаква се приходите от експорт да се увеличат с около 8%;</p> <p>3.Непрекъснатият контрол върху печатния процес ще елиминира субективния фактор от грешки, водещ до производствен брак, с което ще се повиши качеството на продукцията;</p> <p>4.Очаква се увеличаване на приходите от продажби да нарастнат с около 20%.</p>	<p>1.Обем произведена продукция - 3174 тона;</p> <p>2.Ръст на заетите лица с 8 човека, от които 4 жени;</p> <p>3.Оборот на предприятието- 12932 хил.лв;</p> <p>4.Промяна по отношение на приходите от износ - 269 хил. лв.</p>	1 630 729,00	978 437,40
------	--------------------------	-----------------	--	---	-----------	------------	---	---	--	--------------	------------

102.

ТММ-02-102/17.07.2009г.

СД "АПКО-КОВАНДЖИЙСКИ И СИ-Е"

гр.Перник, ул. "Голбухин" бл.2, вх.А, ап.3

"Инвестиционна подкрепа за устойчиво развитие на СД „АПКО”"

12 месеца

гр.Перник

Дейност 1 : „Стартиране на проекта”;
Дейност 2: „СМР на производствени помещения”;
Дейност 3 „Доставка оборудване”;
Дейност 4: „Визуализация”;
Дейност 5 :„Отчетност”;
Дейност 6 : „Финансов одит”.

1.С въвеждането на ново технологично оборудване и машини с ЦПУ, производствените разходи на СД „АПКО” ще намалееят от една страна поради по-голямата им производителност и по-малката им енергоемкост, от друга поради ограничаване използването на подизпълнители;
2.Новото оборудване и функциите, които притежава, ще даде възможност за извършване на операции в производството на фирмата, за които до момента с наличното не е съществувала техническа и технологична възможност;
3.Изпълнението на проекта ще допринесе за разширяване пазарните позиции на фирмата както следва:
- в средносрочен план – увеличаване делът на националния пазар за сметка на регионалния;
- в дългосрочен – износ на продукция и навлизане на международни пазари;
4.С новото технологично оборудване и подобрената работна среда ще се подобри качеството на продукцията и ще се повиши производителността на труда;
5.Новото оборудване и технологии ще доведат до увеличаване производствения капацитет, а оттам и на приходите от продажби.

1.Закупени и въведени в експлоатация 7 ДМА;
2.Въведени 2 нови продукта/услуги;
3.Заети лица - 7.

1 031 000,00

670 150,00

103.

ТММ-02-103/17.07.2009г.

"ЕЙДЖИ ПАКЕДЖИНГ" ЕООД

гр.София 1360, кв."Модерно предградие", ул."3019-та" № 1

"ТЕХНОЛОГИЧНА МОДЕРНИЗАЦИЯ НА "ЕЙДЖИ ПАКЕДЖИНГ" ЕООД"

12 месеца

гр. София

Инвестиции:

Дейност 1:Внедряване на двуцветна машина за офсетов печат;

Дейност 2: Одит и отчитане на етапа по внедряване на печ.машина;

Дейност 3: Внедряване на машина за форматиране на хартия;

Дейност 4: Одит и отчитане на етапа по внедряване.

Услуги:

Дейност 1. Подбор за фирми за маркетингова стратегия за Франция; избор на доставчик и сключване на договор за извършване на проучването;

Дейност 2. Осъществяване на маркетинговото проучване и отчитане на резултата пред ръководството на предприятието;

Дейност 3. Подбор за фирми за маркетингова стратегия за РБългария; избор на доставчик и сключване на договор за извършване на проучването;

Дейност 4. Осъществяване на маркетинговото проучване и отчитане на резултата пред ръководството на предприятието;

Дейност 5: Визуализация на проекта;

Дейност 6: Одит по отчитане на проекта;

Дейност 7: Осъществяване на мониторинг и контрол по изпълнение дейностите по проекта.

1.При внедряване на модерното високотехнологично оборудване-машина за форматиране на хартия, ще се постигне намаляване на производствените разходи и себестойността на продукцията с 22 %, чрез физическа и стойностна икономия на основен произв.материал-хартия; при внедряване на високооборотна печатна машина ще се подобри рентабилността на производството;

2.Предлагане на допълнителна нова услуга – форматиране на хартия. Тази услуга ще е сравнително нова за бълг.пазар, тъй като до момента се предлага много ограничено в България и е една слабообразована нисша в полиграфическата индустрия на вътрешния пазар;

3.След изпълнението на проекта ще разширим пазарните си позиции и от относителен дял на износа в размер на 70% от реализираните продажби на продукцията към момента да се достигне до 90 %;

4.Модернизирането на технологичното оборудване на предприятието ще допринесе за по-високо качество на печатните и други полиграфически процеси;

5.Високите обороти на производителност на новото оборудване ще увеличи производствения капацитет на предприятието с 70%, което ще доведе до значително нарастване на приходите от продажби.

1.Закупени 2 броя ново оборудване;
2.Въведен 1 нов продукт/услуга/процес;
3.Ръст на заетите лица - 2-ма човека,от които 1 жена;
4.Увеличение на продажбите - 5%;
5.Обем произведена продукция за еспорт спрямо общо произведена продукция – 2%.

1 275 725,00

829 221,25

104.

ТММ-02-104/17.07.2009г.

"БЕРКО-90-БЕРКОВСКИ С-ИЕ"СД

гр.Сливен,8800, ул. "Лъдженска" №1, вх.А

"Конкурентно развитие чрез финансова помощ от ЕС"

12 месеца

гр.Котел, обл. Сливен

Дейност 1. Избор на доставчик
Дейност 2. Доставка и монтаж на технологичното оборудване
Дейност 3. Визуализация на проекта
Дейност 4. Финална отчетност на проекта
Дейност 5. Одит на проекта

1.Технологичната модернизация ще окаже пряко въздействие върху времето за производство на едно изделие, технологичните фири и брак на продукцията, енергоемкостта на процесите, което ще доведе до:
- снижаване на общопроизводствените разходи с 10%;
- снижение на себестойността на продукцията средно с около 15%;
2.Навлизане в нови пазарни ниши, с пазарен потенциал;
3.Очакванията са с благодарение на реализацията на дейностите по настоящия проект ръста да се увеличи в рамките на 20% годишно;
4.Очакванията са на регионално ниво дела на фирмата да достигне 30%;
5.Увеличаване на теоретичния производствен капацитет три пъти;увеличение на приходите от продажби със 20 %;
6.Увеличеният капацитет на производството ще доведе до:
- растеж на заетостта и мотивираност на персонала за работа в модерна среда;
- разкриване на нови работни места.

1.Закупени 10 нови технологии;
2.Заети лица-109.от които 11 жени;
3.Приходи от продажби - ръст благодарение на дейностите по проекта-100%;
4.Себестойност на продукцията-98%;
5.Печалба – ръст благодарение на дейностите по проекта-105%.

1 464 625,00

878 700,00

105.

ТММ-02-105/17.07.2009г.

"ХРОМ" АД

гр.Силистра 7500, ул. "Гутракан" № 18

"Технологично обновление на производствения процес на ХРОМ АД"

12 месеца

гр.Силистра

Дейност 1. Срок за доставка на хидравлична преса;
Дейност 2. Срок за доставка на комплект шанцова и изтегляща екипировка за един умивалник;
Дейност 3. Срок за доставка на абкант;
Дейност 4. Срок за доставка на шлифоване на заваръчни шевове;
Дейност 5. Срок за доставка на полиращ робот;
Дейност 6. Визуализация на проекта;
Дейност 7. Одит на проекта.

1.Компанията ще разчита да разшири пазарния си дял на българския пазар от 40 на 55%. ХРОМ АД има намерение да увеличи 3 пъти износа за пазари външни за ЕС като в абсолютен размер той да достигне 800 000 лв. през 2011 г.;
2.При условие, че изпълни своя инвестиционен проект, ХРОМ АД ще повиши двойно капацитета и приходите си от продажби.

1.Нетни приходи от продажби - 6035 хил.лв;
2.Нетна печалба -150 хил. лв;
3.Умивалници - 63 000 бр.;
4.Заети лица-101, от които 40 жени.

2 025 628,00

973 565,67

106.

ТММ-02-106/17.07.2009г.

"ХИМИЧЕСКИ ПРОДУКТИ" ООД

гр.Ямбол 8600, ул. "Сокол" № 7Б

"Конкурентоспособност чрез технологична модернизация в „Химически продукти” ООД"

12 месеца

гр.Ямбол

Дейност 1: Създаване на организационна среда за изпълнение на проекта, мониторинг, отчетност и одит;
Дейност 2: Доставка и въвеждане в експлоатация на ново производствено оборудване;
Дейност 3 Дейности за популяризиране на проекта и одит.

1.Ще се намалят производствените разходи и за двете изделия, ще се намали себестойността на продукцията поради намаляване на ръчния труд, броя бракуваните изделия и ще се увеличи производителността на труда на пряко заетите работници в производството;
2.Очаква се след изпълнението на проекта 65 % от произведената продукция да се реализирана вътрешния пазар, 35% на външния;
3.Внедряването на напълно автоматизирани машини с вградени САD модули за проектиране и подредба на елементите, които се изрязват от суровината е гаранция за прецизното им конфекциониране и намаляване броя на бракуваните изделия;
4.С 30 % ще се увеличи производствения капацитет за тръбна изолация;
5.От 100 % до 600 % ще се увеличи производствения капацитет за ламелна вата, в зависимост от размерите на произвежданото изделие;
6.Очаква се приходите от продажби на продукция да се увеличават с минимум 25% за 2009 г.

1.Закупени 2 бр. Машини:
- за производство на тръбна изолация;
-за производство на ламела;
2.Въведени 2 нови технологични процеса;
3.Производителност на тръбна изолация-3600 м./смяна;
4.Производителност на ламела-5440м./смяна.

2 035 056,00

998 503,51

107.

ТММ-02-107/17.07.2009г.

"ПАЙП ИНДУСТРИАЛ БЪЛГАРИЯ" ООД

гр. София 1172, ул. „Никола Габровски” No 1

"Въвеждане на линия за производство на трислойни ПВХ тръби с размери 110 – 500 мм"

12 месеца

гр. Самоков, общ. Самоков, обл.София

Дейност 1. Сформиране на екип за изпълнение на проекта;
Дейност 2. Мониторинг;
Дейност 3. Мерки за публичност;
Дейност 4. Анализ на технологиите и изработване на техническо задание; Дейност 5. Изработване на тръжна документация;
Дейност 6. Провеждане на процедура за избор на изпълнител;
Дейност 7. Избор на изпълнител;
Дейност 8. Сключване на договор с изпълнителя;
Дейност 9. Междинно отчитане на дейностите по проекта;
Дейност 10. Поръчване на линията; Дейност 11. Доставка на линията и софтуеъра;
Дейност 12. Монтаж на линията;
Дейност 13. Монтаж на софтуера;
Дейност 14. Тест и настройка на софтуеъра;
Дейност 15. Тест и настройка на линията;
Дейност 16. Пускане в експлоатация на линията;
Дейност 17. Обучение за работа с новите мощности;
Дейност 18. Визуализация на проекта;
Дейност 19. Отчитане на проекта;
Дейност 20. Одит на проекта.

1.Очаквано намаление на себестойността на продукцията с 10% - 15%.Въвеждане на единственото по рода си в страната производство на трислойни тръби с голямо сечение 110 – 500 мм.щ
2.Очаквано подобряване на пазарния дял с 20%. Цялата продукция ще бъде реализирана на българския пазар;
3.Качеството на произвежданата продукция ще се запази на същото високо ниво, но ще се подобрят асортимента и възможностите за избор на клиентите.
4.Прозводственият капацитет ще бъде увеличен със 100%;
5.Очаква се приходите от продажби да нараснат с минимум 50%.

1.Закупена 1 нова технология;
2.Въведени 3 нови продукти/ услуги/процеси;
3.Закупен 1 специализиран софтуеър;
4.Изработена и поставена 1 постоянна обозначителна табела;
5.Заети лица-85,от които 39 жени;
6.Нарастване на производствения капацитет-100%;
7.Намаляване на себестойността на продукцията с 15%;
8.Повишаване на енергийната ефективност с 3 %.

2 367 231,00

994 237,00

108.

ТММ-02-108/17.07.2009г.

"О.Р.Т." АД

гр.София, ул. "Кръстьо Сарафов" № 27

"ОРТ – компания с модерно лице и европейски стандарт"

6 месеца

гр.София

Дейност 1: Избор на доставчик на оборудване;
Дейност 2: Доставка на оборудването, инсталиране и въвеждане в експлоатация;
Дейност 3: Информирание и публичност на проектните резултати;
Дейност 4: Одит на проекта.

1.Намаляване на производствените разходи и частично понижаване на стойността на крайната продукция;
2.Инвестицията ще позволи въвеждането на продукти с още по-разнообразен дизайн и по-ниска цена;
3.През първите 3 години след изпълнението на проекта делът на износа от общата произведена и реализирана продукция ще надхвърли 45%;
4.Инвестицията ще доведе до подобряване на качеството на произвежданата продукция посредством допълнително повишаване на точността на изработка и минимизиране на нуждата от допълнителна преработка и поправка;
5.Увеличаване приходите от продажби около 1,5 пъти през първите 2 години след реализацията на проектните дейности;
6.Закупуването на машини с много висока производителност ще направи производството още по-гъвкаво и ще съкрати времето за производство и доставка до 2 пъти, което ще привлече клиенти, търсещи мебели с кратки срокове на доставка.

1.Закупени 2 нови технологии;
2.Въведени 3 нови серии продукти;
3.Закупени и въведени в експлоатация CNC-управлявани обработващи центрове -1бр.;
4.Закупени и въведени в експлоатация кантиращи машини-1бр.;
5.Заети лица-113,от които 34 жени и 1 лице с увреждания.

942 100,00

470 000,00

109.

ТММ-02-109/17.07.2009г.

"ИНСТИТУТ ПО ЗАВАРЯВАНЕ" АД

гр.София 1592, ул."Асен Йорданов" № 10

"Конкурентноспособност чрез инвестиции в технологична модернизация в ИЗА АД"

12 месеца

Искър, гр.София

Дейност 1. Избор на доставчик;
Дейност 2. Доставка и монтаж на технологичното и лабораторно оборудване;
Дейност 3. Визуализация на проекта;
Дейност 4. Финална отчетност на проекта;
Дейност 5. Одит на проекта.

1.Намаляване на производствените разходи за изработване на детайлите с 15%;
2.Навлизване в нови пазарни ниши, с пазарен потенциал
3.Очакванията са благодарение на настоящия проект 65% от приходите да се реализират на местно ниво и 35 % на международно ниво;
4.Ще се предложи продукт с по-висока добавена стойност и адекватен на иновативните предпочитания на потребителите;
5.Чрез модернизирания производствен процес ще се преодолее зависимостта от ограничения капацитет, при което:
- ще се повиши прецизността на работата и ефективността на дейността;
- ще се повиши нивото на технологична иновация в предприятието;
- ще се увеличи скоростта на работа;
- нарастване на приходите от продажби в рамките на 15% годишно;
- ще се поддържат добри и стабилни нива на финансова устойчивост на предприятието;
- ще се увеличи печалбата с 10%;
6.Увеличеният капацитет на производството ще доведе до:
- растеж на заетостта и мотивираност на персонала за работа в модерна среда;
- разкриване на нови работни места;
7.Модернизираната среда ще има положително въздействие не само върху микроклимата в предприятието, но върху процеса за намаляване на енергийната интензивност и негативните екологични въздействия, с което предприятието все повече ще се хармонизира с европейските хоризонтални политики.

1.Закупени 3 нови технологии;
2.Въведени 2 нови продукта;
3.Въведени 4 нови услуги;
4.Заети лица-30,от които 10 жени и 2 лица с увреждания;
5.Приходи-105%;
6.Печалба-107%;
7.Приходи от износ-110%.

156 871,00

101 766,15

110.

ТММ-02-110/17.07.2009г.

"ЕФ ХИКС КАМЕРА" ЕООД

гр.София, ул. "Коломан" № 1

"Повишаване на конкурентноспособността на Еф Хикс Камера ЕООД на медийния пазар чрез обновяване и модернизация на техниката"

8 месеца

гр.София

Дейност 1: „Сформиране на Екип по проекта и Екипен съвет”;
Дейност 2: „Подготовка и провеждане на тръжни процедури за избор на изпълнители и подизпълнители”;
Дейност 3: „Поръчване на оборудването и подписване на договори с изпълнители”;
Дейност 4: „Доставка и инсталиране на технологично оборудване”;
Дейност 5: „Тестване на новите машини и оборудване”;
Дейност 6: „Обучение на персонала на ”Еф Хикс Камера” ЕООД”;
Дейност 7: „Подбор на технически персонал за наемане на работа”;
Дейност 8: „Въвеждане в експлоатация на новото оборудване”;
Дейност 9: „Изготвяне на отчети”;
Дейност 10: „Мониторинг и оценка”;
Дейност 11: „Одит”;
Дейност 12: „Визуализация”.

1.Подобряването на брутната норма на печалба чрез инвестиции в ДМА ще намали разходите за използване на външни услуги- наемане на техника. В същото време себестойността на продукцията ще се намали поради спестените разходи;
2.Обновяване на технологичния парк на компанията ще подпомогне планираната реализация на нов риалити формат в следващата година вследствие предварителните договорки между фирмата и национална тв компания.щ
3.Около 90% от произведената продукция на „Еф Хикс Камера” ще се реализира на националния тв пазар, като след изпълнение на проекта пазарните позиции ще бъдат затвърдени чрез експлоатацията на новозакупената техника във вече вървящите предавания, както и за реализацията на нов риалити формат. Предвижда се другите 10% да се реализират на тв пазара в Македония;
4.След закупуване на новата техника, тя ще влезе веднага в употреба, което ще повиши в значителна степен качеството на готовата продукция- звук, картина, както и ще даде възможност за използване на допълнителни художествени ефекти в живите предавания и предаванията на запис;
5.Увеличаване на производствения капацитет, като се намали времето за производство, без това да се отрази негативно на качеството, а специалистите да се концентрират в качествено изпълнение на важните елементи.
6.След реализацията на инвестиционния проект се очаква нарастване обема на продуцирани предавания и приходи от дейността, благодарение на увеличен капацитет за производство на нови рейтингови продукции;
7.Увеличение на пазарния дял на фирмата в национален план на медийния пазар и затвърждаване на доброто ѝ име, гарантиращо художествено качество и естетическа стойност.

1.Закупени 34 нови технологии;
2.Въведени 2 нови предавания;
3.Заети лица - 23, от които 5 жени.

975 004,89

633 753,18

111.

ТММ-02-111/17.07.2009 г.

"ХРАНПАК" ЕООД

гр. Пловдив 4023, ул. „Асеновградско шосе” №1

"Технологична модернизация в предприятието"

9 месеца

гр.Пловдив

Дейност 1: Актуализация на старите оферти по вече одобрените по проекта параметри;
Подготовка на **Дейност 2** :
Сформиране на екип от фирма "ХРАНПАК" ЕООД и разпределение на персоналните отговорности;
Изпълнение на **Дейност 2**:Взаимодействие, съдействие и комуникация със съответните подизпълнители и доставчици.
Мониторинг по проекта;
Подготовка на **Дейност 3**:Подготовка на технически задания към доставчици по одобрените по настоящото проектно предложение параметри;
Изпълнение на **Дейност 3**:Провеждане на вътрешен търг за избор на доставчици;
Подготовка на **Дейност 4**:Оценка и избор на доставчиците по новите оферти;
Изпълнение на **Дейност 4**:Договаряне с одобрените доставчици по отделните позиции на оборудването;
Подготовка на **Дейност 5**:Изготвяне на вътрешен график за приемане на доставките;
Изпълнение на **Дейност 5**:Авансиране на поръчките;
Подготовка на **Дейност 6**: Подготовка на отделните поръчки от страна на съответните доставчици ;
Изпълнение на **Дейност 6**:Въвеждане в експлоатация: доставка; монтаж и експлоатационен пуск;
Подготовка на **Дейност 7**: Изготвяне на постоянния график за вътрешна отчетност по проекта;
Изпълнение на **Дейност 7**: Вътрешна отчетност на разходите по проекта;
Подготовка и изпълнение на **Дейност 8**: Визуализация и публичност на проекта;
Подготовка и изпълнение на **Дейност 9**: Одит на проекта.;
Подготовка на **Дейност 10**: Преглед и мониторинг на цялостната документация по изпълнението на проекта;
Изпълнение на **Дейност 10**:
Представяне на финалния отчет.

1.Повишаване на ефективността, спестяване на време и материали, а от там и на разходи;
2.Новото технологично оборудване ще даде техническа възможност да се прилагат в производството иновативните конструкторски решения. Иновативните технологични приложения в машиностроенето са основно изискване на пазара;
3.Основен очакван ефект от проекта е подобряване на пазарните позиции. По предварителен анализ до 5 години се очаква 30% от продукцията да се реализира на национално ниво и 70% - на международно;
4.Иновативните конструкторски и технологични решения, постигнати чрез новото оборудване, ще доведат до възможността да се удовлетворят изискванията на клиентите и на пазарните тенденции;
5.Новото съвременно оборудване за производство може реално да доведе до нарастване на производствения капацитет до три пъти;
6.До 50% нарастване на персонала за три години.

1.Въведени 5 нови продукти и технолог. произв. процеси, като нови конструктивно – технологични решения до произвежданите машини;
2.Закупена 1 нова машина;
3.Обем продукция – брой произведени технологични линии/ оборудване - 15 бр.;
4.Заети лица - 30.от които 1 жена.

1 212 360,00

788 034,00

112.

ТММ-02-112/17.07.2009 г.

"ОТОРАМ -90" ООД

гр.София 1303, ул. "Шандор Петъофи" № 63, ап.3

"Повишаване конкурентоспособността на "Огорам-90"ООД

11 месеца

гр.София

Дейност 1 : Сформиране на екип;
Дейност 2: Подготовка на тръжна процедура за избор на подизпълнител от страна на бенефициента за закупуване на ДМА;
Дейност 3: Провеждане на тръжни процедури за закупуване на предвиденото в проекта оборудване;
Дейност 4: Доставка и инсталиране на ДМА;
Дейност 5: Избор на консултантска организация за провеждане на маркетингово проучване;
Дейност 6:Избор на консултантска организация за изготвяне на на маркетингова стратегия;
Дейност 7: Информационно обезпечаване и визуализация на проекта;
Дейност 8: Финално отчитане на проекта и анализ на постигнатите резултати. Одит;
Дейност 9: Контрол, управление и отчетност.

1.Повишената ефективност на производствения процес, в резултат от по-високата производителност, гарантирана от новото оборудване, ще редуцира себестойността на произвежданата продукция;
2.Включване на нови производствени възможности за нестандартни поръчки, които до сега не е било възможно да бъдат осъществени във фирмата;
3.Ще се гарантира оптимизирането при натоварване на производствените мощности и своевременно реагиране на нуждите на пазара;
4.Повишената ефективност на производството ще се осигури от увеличената производителност на работна смяна и намалената себестойност на единица продукция;
5.Изпълнението на проекта ще помогне да се дефинират ясно стратегическите стъпки, свързани с повишаване на конкурентоспособността на предприятието.

1.Закупени 4 нови технологии;
2.Въведени 12 нови продукта/услуги/процеси;
3.Общи приходи от продажби - 1789 хил. лв.;
4.Намаление себестойността на единица продукция с 4%;
5.Намаление на производствените разходи с 8%;
6.Ръст на заетите лица с 2-ма човека, от които 1 жена;
7.Увеличение в обема реализирана продукция с 27%;
8.Увеличение на пазарния дял в страната с 38 %;
9.Увеличение на пазарния дял от износ с 28%;
10.Увеличение на повишаване на ефективността на персонала с 17%.

133 360,00

86 684,00

113.

ТММ-02-113/17.07.2009 г.

"ИСКАБУЛ" АД

гр.София 1618, ул. "Загребска" № 11

„Разширяване дейността и диверсификация на продукцията на Искарбул АД чрез инвестиции в иновативни технологии и оборудване и разработване и прилагане на комплексна бизнес стратегия”

12 месеца

гр.София

Дейност 1. Подготовка на тържни документи за избор на доставчици на оборудване, СМР и софтуер;
Дейност 2. Провеждане на търгове за избор на доставчици, избор на доставчици и сключване на договори;
Дейност 3. Извършване на СМР;
Дейност 4. Доставка и монтаж на оборудването и софтуера;
Дейност 5. Изпитване на оборудването и обучение на персонала;
Дейност 6: Подготовка на тържна документация за избор на доставчици на услуги;
Дейност 7: Провеждане на тържни процедури за избор на доставчици на услуги, избор на доставчици и сключване на договори;
Дейност 8: Изпълнение от доставчика на консултантската услуга Разработване на комплексна бизнес стратегия и нейното прилагане;
Дейност 9: Изпълнение от доставчика на консултантската услуга Разширяване на технологичния цикъл и създаването на краен готов продукт в предприятието;
Дейност 10: Съставяне оперативен план на проекта;
Дейност 11. Организиране функционални връзки с Договарящия орган и подизпълнителите, документо-оборот, технически отчети;
Дейност 12. Организиране финансов документооборот, финансови отчети;
Дейност 13. Одит на проектните разходи;
Дейност 14. Изработване и поставяне обозначителна табела и/или билборд;
Дейност 15. Изработване и поставяне на информационни стикери.

1. Високоэффективната иновативна технология и съвременното оборудване, ще доведат до намаляване на вложения човешки труд и ще повиши качеството и количеството на продукцията. Ефектът ще е намаляване себестойността на продукцията с 30%;
 2. Изпълнението на проектните дейности ще осигури въвеждане през 2010 г. на нови 5 типа продукти от 2 вида и 5 нови крайни продукта. Този темп на продуктова диверсификация ще се запази в следващите 5г.;
 3. Съществена цел на настоящия проект е подобряване на пазарните позиции на вътрешния пазар – очакван ръст на вътрешните продажби - 15% в 5-годишен период;
 4. Съвременното оборудване и технология ще осигурят по-добро качество на продукцията, а новият краен продукт ще гарантира по-високи потребителски характеристики за пазара;
 5. Ръст на производствен капацитет – 50% през 2009; 15% - 2010; с по 5% 2011-2014 г.; Ръст на приходите от продажби (база 2008 г.) – 60% през 2009 г.; 80% - 2010 г., с по 10% през 2011-2014 г. или 120 % за периода.

1. Закупена 1 нова технология;
 2. Въведени 5 нови продукта/услуги/процеси;
 3. Закупени 7 нови машини
 4. Обем произведена продукция- 19 000 бр.;
 5. Заети лица - 47, от които 5 жени;
 6. Намаляване на себестойността на продукцията с 20%;
 7. Увеличаване на производствения капацитет с 50%;
 8. Увеличаване на приходите от продажби (на база 2008 г.)-60%.

1 194 000,00

774 893,47

114.

ТММ-02-114/17.07.2009 г.

"СОНИКО" ООД

гр.Пловдив 4000, ул. "Копривките" № 13А

„Въвеждане в производство на нови продукти с висока добавена стойност – системи за окачени фасади от стъкло и алуминий и фасади от алуминий "

12 месеца

гр.Пловдив, гр. Стара Загора, с. Розовец, общ.Брезово, обл.Пловдив

Дейност 1. Провеждане на тържни процедури за определяне на доставчиците и сключване на договорите за доставка на машините и софтуера;
Дейност 2. Доставка на Хидравличната гилотинна ножица с ЦПУ;
Дейност 3. Доставка на Хидравличния абкант с ЦПУ;
Дейност 4. Монтаж, инсталиране, настройка и тестване на хидравличната гилотинна ножица и хидравличния абкант;
Дейност 5. Обучение на персонала и пускане в експлоатация на хидравличната гилотинна ножица и хидравличния абкант;
Дейност 6. Доставка на софтуера за управление на производството на системи за окачени фасади от алуминий и стъкло;
Дейност 7. Внедряване и настройка на софтуера и обучение на персонала за работа с него;
Дейност 8. Доставка на координатната преса/щанца;
Дейност 9. Монтаж, инсталиране, настройка и тестване на координатната преса;
Дейност 10. Обучение на персонала за работа с координатната преса;
Дейност 11. Доставка на стругов автомат ф20, стругов автомат ф32, стругов автомат ф42;
Дейност 12. Монтаж, инсталиране, настройка и тестване на струговите автомати ф20, ф32, ф42;
Дейност 13. Обучение на персонала за работа със струговите автомати;
Дейност 14. Доставка на струг с ЦПУ ф60 и на фрезови /вертикален/ център;
Дейност 15. Монтаж, инсталиране, настройка и тестване на струга с ЦПУ ф60 и на фрезовия /вертикален/ център;
Дейност 16. Обучение на персонала за работа със струга с ЦПУ ф60 и с фрезовия /вертикален/ център;
Дейност 17. Визуализация на проекта – изготвяне на табели, информационни материали и др.;
Дейност 18. Одит на проекта.

1. Ще се постигне намаление на себестойността на продукцията поради икономии на мащаба и въвеждане в експлоатация на много по-високо производително оборудване;
2. Оборудването, което ще бъде закупено по проекта представлява серия от специфични машини, абсолютно необходими и специализирани за производството на системи за окачени фасади от стъкло и за окачени фасади от алуминий, както и самите фасади от алуминий. Тази гама от продукти, която ще бъде въведена чрез проекта е изцяло нова за фирмата;
3. Анализът на Сонико ООД показва, че 80% от системите за окачени фасади ще се реализират чрез износ – основно за сръбския пазар и 20% ще се реализират на националния пазар. Чрез този нов продукт съотношението на приходите от износ към общите приходи от продажби се очаква да надмине 95%;
4. Производственият капацитет на фирмата ще се увеличи със 70%, а приходите на фирмата ще се увеличат с над 120%.
5. Очакваните приходи от продажбата на системите за окачени фасади от стъкло и от алуминий, както и от продажбата на самите фасади от алуминий са в размер на 7 млн.лв. за 2011г., която се приема за първата пълна година, в която ще се произвежда новия продукт.
6. Печалбата на фирмата ще се увеличи с над 40%.

1. Закупени 3 нови технологии
2. Въведени 2 нови продукта/ услуги/процеси;
3. Закупени 9 нови машини;
4. Закупен 1 софтуер;
5. Заети лица - 102, от които 40 жени и 2 лица с увреждания.

1 423 461,89

854 077,13

115.

ТММ-02-115/17.07.2009 г.

"ЧУКУРОВИ И СИЕ" СД

гр. Стара Загора, ул. "Георги Кирков" № 177, ет. 2, ап. 5

„ Повишаване на конкурентноспособността и производителността в СД „Чукурови и Сие” чрез разширяване на производството на PVC дограма "

10 месеца

гр.Стара Загора

Дейност 1: Изготвяне на документация по процедурата за избор на подизпълнители, и събиране на оферти за доставка на технологичното оборудване;
Дейност 1 :Оценка и класиране на получените оферти за доставка ;
Дейност 2: Подписване на договори с избрания подизпълнител
Подготовка за **Дейност 3** :Авансово плащане за изработване на технологичното оборудване;
Изпълнение на **Дейност 3:** Изработване на оборудването от доставчика;
Дейност 4: Доплащане, транспорт и разтоварване на оборудването в цеха на „Чукурови и Сие”;
Дейност 5: Сглобяване, инсталиране и тестване и въвеждане в експлоатация на оборудването;
Дейност 6: Обучение за работа с оборудването;
Дейност 7: Отчитане на проекта, визуализация и одит.

1.Чрез новите линии ще се намалят поне с 15% производствените разходи на линия, което ще даде възможност за съответно намаляване на себестойността на произвежданите PVC профили;
2.Увеличаването на производствения капацитет неминуемо ще доведе и до увеличаване на пазарния дял на фирмата с поне 5% в национален мащаб, увеличаване на дистрибуторската и търговската мрежа на фирмата и стартирането на износ за Румъния, Македония, Украйна, Молдова и Гърция;
3.Профилирането на отделните продуктови линии и внедряването на новото оборудване ще доведе и до подобряване на качеството на произвежданата PVC дограма и значително намаляване на производствения брак (с около 10-15%);
4.Основния резултат от проекта ще бъде увеличаването на производствения капацитет над 2.5 пъти. Това ще увеличи значително и приходите от продажби на фирмата, тъй като на пазара има все още глад за качествена PVC дограма на достъпни цени;
5.С увеличаване на производителността и профилиране на отделните продуктови линии в производството на определен вид PVC профили ще се намали значително и времето за изпълнение на клиентски и дистрибуторски поръчки.

1.Закупени 2 нови технологии;
2.Ръст на заетите лица с 8 човека, от които 4 жени.

1 785 350,00

999 796,00

116.

ТММ-02-116/17.07.2009 г.

"ПАЛОМИТА" ЕАД

гр. София 1421, ул. "Милин камък" №15

Автоматична производствена линия за дигитални спирални тампони

7 месеца

гр.София

Дейност 1. Поръчка на машината за производство на дигитални спирални тампони;
Дейност 2. Изчакване производството на поръчаната машина
Доставка на машината;
Дейност 3. Модификация на автоматичната линия за производство на дигитални спирални тампони;
Дейност 4. Визуализация на проекта.

1.Нов продукт – дигитален спирални дамски тампон, който ще доведе до значително увеличаване на вътрешният и износният пазарен дял на компанията;
2.С въвеждането на новият продукт фирмата ще намали себестойността а от там и продажната цена на продукта с което ще допринесе за значително подобряване на пазарните си позиции, особено в Русия;
3.Предвидената инвестиция е високо технологична машина, работеща на основата на иновационна технология, която води до значително подобряване качеството на продукцията и осигурява високо хигиенни норми на произвежданата продукция;
4.Машината ще работи в двусменен режим на работа. Тя е напълно автоматизирана, което води до значително увеличаване приходите от продажби;

1.Закупени 2 нови технологии;
2.Въведени 2 нови продукта/услуги/процеси;
3.Заети лица - 125,от които 61 жени и 3 лица с увреждания.

1 522 936,00

913 761,60

117.

ТММ-02-117.17.07.2009 г.

"ПЬЕЗОКВАРЦ" ЕООД

гр.София, ул. "Иван Вазов" №3

„За по-добра конкурентноспособност на „Пиезокварц“ ЕООД

12 месеца

гр.София

Дейност 1.Подготовка на процедура по открит избор -подготовка на тръжни документи(досие) и одобрение;
Дейност 2.Провеждане на тръжна процедура - оповестяване, отговори на въпроси, получаване на оферти, избор и одобрение на тръжна комисия, оценяване и одобрение на оценката на офертите, подготовка и сключване на договор.
Основна част:
Дейност 1.Закупуване на оборудването – изпълнение на договорите;
Дейност 2. Доставка, инсталиране на оборудването, пускане и изпитания;
Дейност 3.Обучение на оператори;
Дейност 4.Пускане в редовна експлоатация.
Услуги:
Дейност 1.Подготвителна част;
Дейност 2.Определяне на критерии за подбор, преговори с 3 доставчици;
Дейност 3.Получаване на оферти, определяне на оцен. комисия, оценяване и одобрение на оценката, договаряне с изпълнителите;
Дейност 4.Сключване на договор за услугата.
Основна част:
Дейност 1.Провеждане на маркетингово изследване;
Дейност 2.Извършване на „SWOT” – анализ;
Дейност 3.Определяне на бизнес стратегии;
Дейност 4.Избор на бизнес стратегия, съвместно с ръководството на фирмата.
Заклучителен етап:
Дейност 1.Подготовка на технич. и финансов отчет;
Дейност 2.Финансов одит;
Дейност 3.Окомплектоване на отчетните документи и предоставяне на МЗ.

1.Намаляване на производствените разходи/ себестойността на продукцията/услугите чрез:
- намаляване на производствените технологични остатъци(фири) до 25-40%;
- съкращава времето за операцията „рязане” до 10-12 пъти, използваната ел-енергия с около 15% и общото време за изработване на цяло изделие с до 25-30%;
2.Въвеждане на нови продукти/услуги-услуга прецизно рязане на всякакви твърди материали с водна струя и абразив;
3.Подобряване на пазарните позиции - като европейски производител с кратки срокове на доставка ще увеличи дела на приходите от износ с до 20-40%;
- увеличаване на дела на фирмата на националния пазар на този вид изделия за следващите 2-3 години до 40 -50%.
4.Подобряване на качеството/ потребителските свойства на съществуващата продукция/услуги-- рязането е изключително прецизно, бързо, с малка ширина на среза и без ограничения във формата;
5.Увеличаване на производствения капацитет и приходите от продажби-- на производствения капацитет с до 25-30% за една смяна;
- приходи от новата услуга – рязане.

1.Софтуер за инсталация за вакуумно нанасяне на слоеве-1бр.;
2.Модул за честотно темпер. измерване на кварц. Изделия-1бр.;
3.Система за вакуумно почистване-1бр.;
4.Сърварен компютър и нотбук-1бр.;
5.Заети лица-2, от които 1 жена.

226 000,00

146 554,59

118.	ТММ-02-118/17.07.2009 г.	”ЕКО ПРОЕКТ” ООД	гр.Габрово, ул. "Любен Каравелов" № 26	"Разширение на производствената дейност на „Еко Проект”ООД чрез внедряване на екструзионна линия за двуслойни полиетиленови тръби с големи диаметри"	12 месеца	с.Враниловци, общ.Габрово,обл.Габрово, гр.Габрово	<p>Дейност 1: Сформиране на екип на проекта;</p> <p>Дейност 2: Установяване на система за вътрешен контрол;</p> <p>Дейност 3 Дейности по публичност и информираност;</p> <p>Дейност 4: Доставка на екструдерна линия и шредер;</p> <p>Дейност 5: Счетоводна отчетност и вътрешна оценка;</p> <p>Дейност 6: Финален отчет;</p> <p>Дейност 7:Одит на проекта.</p>	<p>1.Със закупуването на шредера ще стане възможно технологичният брак, получен в производството, да бъде преработен в суровина, която ще бъде използвана повторно в производствения процес. Тази суровина е много по-евтина от използвания първичен материал. Следователно себестойността на произведената тръба ще намалее значително;</p> <p>2.Освен произвежданите до сега гладкостенни полиетиленови тръби за пренос на газ, вода и защита на оптичен кабел, дружеството ще предложи на пазара и двуслойни коругационни полиетиленови тръби за канализация и други приложения с размери от ф225 до 800мм;</p> <p>3.Пазарния дял на произвежданата досега продукция на „Еко Проект”ООД на вътрешния пазар е 10%. С производството на двуслойните коругационни полиетиленови тръби за канализация дружеството ще подобри пазарните си позиции, като ще постигне пазарен дял в страната до 20%. Изпълнението на проекта ще подпомогне и реализация на външния пазар на 20% от продукцията;</p> <p>4.Новата екструдерна линия , която има капацитет 500кг./час, ще доведе до увеличение на общия производствен капацитет на фирмата с 55%. Това ще увеличи и приходите от продажби с 55%.</p>	<p>1.Закупени 2 нови технологии;</p> <p>2.Въведени 2 нови продукта;</p> <p>3.Заети лица-14,от които 1 жена,2 лица с увреждания и 2 лица от малцинствените групи;</p> <p>4.Обем произведена продукция - 2300 хил. лв.;</p> <p>5.Брутна норма печалба -7%;</p> <p>6.Печалба на един зает-5030 лв.</p>	1 366 500,00	888 225,00
------	--------------------------	------------------	--	--	-----------	---	--	--	---	--------------	------------

119.

ТММ-02-119/117.07.2009 г.

ЕТ "НИКОЛАЙ ЯНКОВ-ВИЛАН"

гр. Стара Загора 6000, ул. "31-ви юли" №7

Повишаване на управленския и технологичния капацитет на „ВИЛАН” ЕТ

12 месеца

гр. Стара Загора

Дейност 1 (Придобиване на ДМА)

Дейност 2 (Придобиване, внедряване на НДА и обучение на персонала)

Дейност 3 (Одит)

Дейност 4 (Визуализация)

1.Инсталирането на новото оборудване и софтуер ще допринесе в значителна степен за намаляване на производствените разходи чрез оптимизиране на процесите, а оттук и до намаляване на себестойността на продукцията и/или услугите;
2.Нанасяне на полимерно-прахово покритие по електростатичен начин (прахово боядисване) на алуминиеви профили и детайли. Чрез тези дейности фирмата въвежда нова услуга в маркетинговия си микс;
3. „ВИЛАН” ще затвърди присъствието си на пазарите на национално, регионално и местно ниво. Същевременно в средносрочен период се предвижда приблизително 5-7% от готовата продукция да се реализира на международния пазар – директно или чрез участие в консорциум, а в дългосрочен период да бъдат достигнати обеми между 10-14 %;
4.Подобряването на качеството ще е резултат от намаляването н процента ръчен труд в отделните технологични операции. По-доброто качество ще има за следствие по-добри потребителски свойства на съществуващата продукция;
5.Увеличаването на капацитета ще бъде следствие от инвестициите в оборудване и софтуер.

1.Въведени 2 нови продукта/услуги/процеси;
2.Закупени 2 бр. ново оборудване;
3.Въведено 1 ново софтуерно приложение;
4.Заети лица-56;
5.Рентабилност (Печалба от дейността, след облагане/Приходи от продажби).-0,022%;
6.Рентабилност на активите (Печалба от дейността, след облагане/Стойност на активите).-0,123%;
7.Ефективност (Печалба от дейността, след облагане/Средно годишен общ брой на заетите в предприятието)-1,745%.

802 181,16

481 308,70

120.	ТММ-02-120/17.07.2009 г. "СТАНКОВ" ЕООД	гр. София, 1324, ж.к. Люлин 9, бл.983, вх.3, ет.5, ап. 200	"Технологична модернизация и повишаване на конкурентоспособността на СТАНКОВ ЕООД"	12 месеца	гр. Божурище	<p><u>Дейност 1.</u>Избор на доставчик на ДМА;</p> <p><u>Дейност 2.</u>Доставка и монтаж на технологичното оборудване;</p> <p><u>Дейност 3.</u>Визуализация на проекта;</p> <p><u>Дейност 4.</u>Одит на проекта;</p> <p><u>Дейност 5.</u>Финална отчетност на проекта;</p> <p><u>Дейност 6.</u>Управление и мониторинг на изпълнението на проекта.</p>	<p>1. Ще се реализират икономии от мащаба, както и намаляване с до 40% на загубите от кроене на материали чрез въвеждане на оборудване, използващо оптични устройства и безотпадъчни технологии. Разходите за електроенергия ще се намалят до 2 пъти. Като резултат в края на петгодишния период след проекта се очаква себестойността на продукцията да спадне с 25 %;</p> <p>2.Технологичното оборудване ще направи възможно паралелно производство на различни артикули и разширяване на производствения асортимент-пълна гама от корпусна мебел за вътрешно обзавеждане на жилища, офиси, изработката на врати и паркет;</p> <p>3.Ще се подобрят пазарните позиции както на вътрешния, така и на външния пазар (повишаване на дела на продукцията за износ) според дългосрочната стратегия на фирмата. Стремежът е до петата година след края на проекта приходите от експортна дейност да нарастнат средно годишно с 10-15%;</p> <p>4.Ще се повиши полезността и добавената стойност на продуктите;</p> <p>5.Увеличеното производство ще доведе до повишаване на приходите от продажби, ще даде възможност за намаляване на себестойността на продукцията и по този начин ще подсили като допълнителна добавена стойност по-висок процент на приходи от износ и увеличаване на броя на договорите с международни партньори. Очаква се сумарно до края на петата година след приключване на проекта приходите от продажби да нарастнат със 85% спрямо тези от 2007г.;</p> <p>6.Намаляване негативното въздействие на технологичния процес върху човешкото здраве и компонентите на околната среда. Осигуряване на съответствие с изискванията за здравословни и безопасни условия на труд. Повишаване на капацитета на мениджмънта на СТАНКОВ ЕООД за управление на проекти по структурните фондове на ЕС.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Въведени 5 нови продукта/процеси/услуги;</p> <p>3.Заети лица-134,от които 45 жени;</p> <p>4.Приходи от продажби-100%;</p> <p>5.Себестойност на продукцията-100%;</p> <p>6.Печалба-130%.</p>	991 610,00	594 966,00
------	--	--	--	-----------	--------------	--	--	---	------------	------------

121.	ТММ-02-121/17.07.2009 г.	"ЛЕСИЛМАШ-98" АД	гр. Силистра 7500, Индустриална зона	"Повишаване на конкурентносостта на "Лесилмаш 98" АД чрез технологична модернизация"	12 месеца	гр. Силистра	<p><u>Дейност 1:</u>Избор на доставчици;</p> <p><u>Дейност 2:</u>Доставка на Обработващ център с ЦПУ;</p> <p><u>Дейност 3:</u>Въвеждане в експлоатация на Обработващ център с ЦПУ;</p> <p><u>Дейност 4:</u>Доставка на роботизирана система за заваряване;</p> <p><u>Дейност 5:</u>Въвеждане в експлоатация на Роботизирана система за заваряване;</p> <p><u>Дейност 6:</u>Визуализация на проекта;</p> <p><u>Дейност 7:</u>Одит на проекта.</p>	<p>1.Намаляването на разходите за материали и суровини, както и себестойността ще бъде косвен резултат от по-високата технологичност на машините;</p> <p>2.Подобряване на експортните позиции. Очаква се увеличаване на дела на износа, който за 2007 е 65%, с още 15 % и постигане на 80% износ от цялата реализирана продукция;</p> <p>3.По-високото технологично ниво и прецизност на операциите, които гарантира новото оборудване ще повиши качеството на продуктите ;</p> <p>4.С осъществяването на инвестиционния проект "Лесилмаш 98" АД ще повиши приходите си от продажби средно с 50% и ще постигне 4 милиона лева.</p>	<p>1.Нетни приходи от продажби - 3006 хил. лв;</p> <p>2.Нетна печалба - 291 хил. лв;</p> <p>3.Котли за биогорива - 93 бр.;</p> <p>4.Заети лица -114, от които 26 жени.</p>	1 486 880,00	891 421,85
------	--------------------------	------------------	--------------------------------------	--	-----------	--------------	--	--	--	--------------	------------

122.	ТММ-02-122/17.07.2009 г.	"БЛ СПОРТ" ООД	гр.Самоков 2000,к-с Боровец,К.С.Бороспорт, Бунгало 5	"Технологична модернизация в "БЛ СПОРТ" ООД	12 месеца	гр.Самоков	<p><u>Дейност 1:</u> Избор на подизпълнител; <u>Дейност 2:</u> Доставка, монтаж и пуск на машините; <u>Дейност 3:</u> Визуализация; <u>Дейност 4:</u> Одит на проекта.</p>	<p>1.След въвеждане на новото технологично оборудване се очаква постепенно намаляване на себестойността на крайния продукт в границите на 20-24%;</p> <p>2.Новото технологично оборудване ще създаде възможности както за разнообразяване на съществуващите продукти на БЛ СПОРТ ООД, така и за производство на нови продукти (мебели, дограма, врати и др.);</p> <p>3.Изпълнението на проекта ще позволи постигане на близо двойно увеличение на пазарния дял, като за периода 2009 – 2011 година той да достигне от 23% (за 2008 г.) до 40% (през 2011 г.) за региона и от 14% (за 2008 г.) до 25% (през 2011 г.) за страната.</p> <p>4.Увеличаване на износа от 4,5% от приходите на дружеството за 2008 година до около 20% през 2011 година;</p> <p>5.Гъвкавото производство ще позволи да се разработват и предлагат на клиентите продукти с подобрени технически и експлоатационни характеристики;</p> <p>6.Реализацията на настоящият проект ще доведе до близо двойно увеличение на производствения капацитет на предприятието. Това се очаква да доведе до формиране на приходи от продажби през следващите 2 години, средно с около 70% до 80% повече от приходите реализирани към настоящия момент.</p>	<p>1.Въведени 1 нов продукт/услуга/процес;</p> <p>2.Разработени и внедрени 20 нови модификации на съществуващи продукти/процеси /услуги;</p> <p>3.Заети лица - 20, от които 6 жени;</p> <p>4.Себестойност на крайния продукт спрямо 2007 г. - 98%;</p> <p>5.Размер на приходите от износ спрямо общите приходи на дружеството (базова стойност 2008 г.) - 12%;</p> <p>6.Разход на енергия за единица продукт спрямо 2007 г. -70%;</p> <p>7.Нетна рентабилност на приходите (базова стойност 2007г.) - 14%;</p> <p>8.Балансова стойност на активите (базова стойност 2007г.) - 1380 хил. лв.</p>	1 493 315,00	970 654,75
------	--------------------------	----------------	--	---	-----------	------------	---	---	---	--------------	------------

123.	ТММ-02-123/17.07.2009 г.	„АСПЕКТ-III” ООД	гр.Добрич 9300, пл.„Вица Попова” №1	"Дооборудване и модернизация на машинния парк в предприятието за производството на филтри на „АСПЕКТ- III” ООД"	6 месеца	гр.Добрич	<p><u>Дейност 1:</u> Закупуване на техника за модернизация и оптимизация на производството на филтри;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Одит на проекта;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Визуализация на проекта.</p>	<p>1.Чрез въвеждане на новата техника в производството ще се повиши ефективността, от което следва намаляване на производствените разходи;</p> <p>2.Ще се увеличи обема от номенклатурата на произвежданите филтри, значително ще се увеличи този на хидравличните филтри с120% , на въздушните- с19.5%;</p> <p>3.След изпълнението на проекта се предвижда от 100% реализация на местния пазар, да бъде постигнато съотношението 70% вътрешен пазар, 30% международен пазар;</p> <p>4.Значително подобряване качеството на продукцията на всеки производствен етап, както и търговския вид на филтрите, благодарение на въведената валцоваша машина;</p> <p>5.Увеличаване на производствения капацитет на производството на филтри с 19%, както и съответно приходите от продажби.</p>	<p>Обем произведена продукция: 38 900 бр., от които:</p> <p>1.Въздушни филтри - 23 000 бр;</p> <p>2.Маслени филтри - 7 700 бр.;</p> <p>3.Горивни филтри - 5 200 бр.;</p> <p>4.Хидравлични филтри - 3 000 бр.;</p> <p>5.Заети лица - 17, от които 12 жени.</p>	88 500,00	57 525,00
------	--------------------------	------------------	-------------------------------------	---	----------	-----------	---	---	---	-----------	-----------

124.	ТММ-02-124/17.07.2009 г.	"СО - ТО КОЛОР" ЕООД	гр.София,бул. "Цариградско шосе" №113 А	"Модернизация и увеличаване на капацитета за производство на експандиран полистирен"	11 месеца	гр, Каварна, общ. Каварна, обл. Варна	<p><u>Дейност 1.1:</u> Доставка и пускане в експлоатация на оборудване за експандиране на полистирен</p> <p><u>Дейност 1.2</u> : Доставка и пускане в експлоатация на оборудване за експандиране на полистирен;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Визуализация и разпространение на информация за проекта;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Проверка и контрол на разходите (одит);</p>	<p>1.Постига се около 9% намаляване на общата себестойност в резултат на високата производителност (36 м3/час) на новата линия, водеща до редуциране на следните производствени разходи за производството на един куб.м. полистирен:</p> <ul style="list-style-type: none"> - труд – от 6 човекодни на 2 човекодни; - газ – от 3,61 на 1,56 м3; -електричество – от 2,86 на 1,45 КВч.; - вода – 0,19 на 0,12 м3; -сгъстен въздух – 0,38 на 0,18 м3 и до намаляване с 1-2% на непреките разходи за производство на един куб.м. полистирен; <p>2.В резултат на инвестицията и постигнатия ефект за намаляване на себестойността, ще се постигне нарастване на пазарния дял от 5% през 2008 г. на 10% през 2010 г.</p> <p>3.След 2010 г. над 30% от продукцията ще се реализира на външни пазари – предимно съседни на България страни;</p> <p>4.Ще се подобри процесът на управление (регулиране и контрол) на плътността на материала, получаван от експандера и ще се елиминират дефектите, получавани при ръчното управление на процеса;</p> <p>5.Производственият капацитет на една смяна ще се увеличи от близо 26 000 м3 на 96 000 м3 годишно. На тази база и при наличните условия (ниски цени, високо качество и стабилно търсене на вътрешния и външните пазари), приходите от продажби след приключване на проекта ще се увеличат близо 2 пъти с възможност за годишен растеж в периода до 2014 г. от 6-7%.</p>	<p>1.Производствен капацитет на една смяна на месец-3000 куб.м.;</p> <p>2.Произведени количества годишно - 45 000 куб.м.;</p> <p>3.Приходи от продажби на стиропор - 2 700 хил.лв;</p> <p>4.Приходи от продажби за износ - 50 хил. лв;</p> <p>5.Брутна печалба (счетоводна печалба преди данъци)-382 хил. лв;</p> <p>6.Рентабилност на продажбите (брутна печалба / приходи от продажби) - 6,2%;</p> <p>7.Заети лица – 82;</p> <p>8.Брутна печалба на един зает-4650 лв;</p> <p>9.Възвръщаемост на ДМА-10,3%.</p>	1 028 092,00	616 855,20
------	--------------------------	----------------------	---	--	-----------	---------------------------------------	--	--	---	--------------	------------

125.	ТММ-02-125/17.07.2009 г.	"МОНИ МГ" ООД	гр. Пловдив 406, ул., Шумен" №2	"Технологично обновление и модернизация на фирма "МОНИ МГ" ООД"	11 месеца	гр. Пловдив	<p>Дейност 1: Получаване на актуални оферти от потенциални доставчици;</p> <p>Дейност 2: Избор на доставчици. Сключване на договори;</p> <p>Дейност 3: Изпълнение на доставките. Монтаж. Пускане в експлоатация. 72-часова проба ;</p> <p>Дейност 4: Протокол за въвеждане в експлоатация; 3-седмичен мониторинг на съоръженията по методика, съгласувана с доставчиците;</p> <p>Дейност 5: Доклад пред ИАНМСП за изпълнение на проекта;</p> <p>Дейност 6: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 7: Одит на проекта.</p>	<p>1. Увеличаване на производителността, и намаляване на себестойността на единица продукт;</p> <p>2. С новата техника към номенклатурата на досегашната производствена листа се добавя и цяла гама изделия от алуминий;</p> <p>3. Намаляване на производствените разходи ще даде възможност да се предложат изгодни цени и за отдалечени клиенти, така че да се компенсира нарастването на транспортните разходи;</p> <p>4. Ще се отговори и на потребностите на клиентите за търсене на продукция, произведена съгласно най-новите стандарти и изисквания на Европейския съюз;</p> <p>5. Нарастване обема на поръчки с над 100 %, което съответно ще се отрази в оборота и печалбата на фирмата с нарастване по отношение на оборота с приблизително 50 % и по отношение на печалбата минимум с 20%;</p> <p>6. Минимални вредни емисии във въздуха и водата, които отговарят напълно на директивите на ЕС;</p> <p>7. Наличието на новите производствени мощности ще предостави качествено нова материална база за научно-приложни изследвания, за каквито фирмата разполага със значителен ресурс от квалифицирани и инициативни кадри.</p>	<p>1. Закупена 1 нова технология;</p> <p>2. Въведени 3 нови продукта/услуги/процеса;</p> <p>3. Заети лица - 185, от които 87 жени.</p>	1 881 520,00	928 530,12
------	--------------------------	---------------	---------------------------------	---	-----------	-------------	---	---	--	--------------	------------

126.	ТММ-02-126/17.07.2009 г.	"КИС 2005" ООД	гр. Варна, обл. Варненска, р-н „Владислав Варненчик” 230, вх. 7, ет. 7, ап. 20	"Инвестиционна подкрепа за модернизация на предприятието и повишаване конкурентоспособността на „КИС 2005”ООД"	12 месеца	гр. Варна	<p>Дейност 1: Провеждане на тържна процедура за избор на доставчик на оборудване;</p> <p>Дейност 2: Доставка и монтаж на оборудване;</p> <p>Дейност 3: Фактическо управление на проекта;</p> <p>Дейност 4: Сключване на договор с одитор. Извършване одит на проекта;</p> <p>Дейност 7: Публичност и визуализация.</p>	<p>1.Предвидената за закупуване дигитална лазерна фотокопирна машина ще/следва предостави по-ниска енергоемкост, съответно разходи за електричество за производството на единица продукт;</p> <p>2.Въвеждане на нови продукти/услуги-нови фотоуслуги – обработка на арт снимки и рекламни изображения, изискващи качество на отпечатване - 600 dpi; дизайн, изработка на Фото-книги с възможен размер на изображенията 30,5x90,4см;</p> <p>3.След реализацията на настоящия проект, компанията ще увеличи пазарния си дял в мястото, където осъществява дейността си, до 30 % в сегмента на масовият потребител, и до 90 % - в сегмента на професионалните фотографии ;</p> <p>4.Предвидената за закупуване машина спрямо наличната машина:</p> <ul style="list-style-type: none"> - печата с два пъти по-голяма резолюция (600 dpi); -може да отпечата снимки с размер 30,5x91,4 см.; -притежава софтуер, който обработва автоматично изображенията и минимизира човешкият фактор за грешки; - има повисока скорост на печат (1310 снимки/час), респективно повишена производителност с близо 50%; 5Повишаване на финансовите показатели на фирмата и приходите от продажби с 60% за първата година след осъществяване на проекта. 	<p>1.Закупени 5 нови машини;</p> <p>2.Въведени 5 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3.Ръст на заетите лица до 12, от които 10 жени и 1 лице с увреждания.</p>	156 620,31	101 803,20
------	--------------------------	----------------	--	--	-----------	-----------	---	--	---	------------	------------

127.	ТММ-02-127/17.07.2009 г.	"ЛЕНОВЕКС" ООД	гр. Хасково 6300, ул. "Генерал Тотлебен" № 7	"Модернизация на производствена база с Леново"	12 месеца	с.Леново, общ.Асеновград, обл.Пловдив	<p><u>Дейност 1:</u> Изпълнение на СМР;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Доставка и монтаж на необходимите машини и оборудване;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Пускане в експлоатация на доставените машини;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Визуализация на проекта;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Одит на проекта.</p>	<p>1.Намаляване на цената на етикета за бутилки 0,5 и 1,5 л. с 60% спрямо използвания, което ще доведе до цялостно намаляване на себестойността</p> <p>Внедряването на новата бутилираща линия за галони ще доведе до намаляване на ръчния труд и от там до общо подобряване на финансовите резултати от дейността;</p> <p>2.В близките три години се планира минимум удвояване на производството чрез използване на наличния изворен дебит и реализация на местен и външен пазар (Гърция) при съотношение 60 към 40%;</p> <p>3.Оборудването на лаборатория за постоянно следене на качеството на произвеждания продукт ще гарантира неизменното качество и външния вид на бутилираната минерална вода;</p> <p>4.С заложеното в плановете минимум удвояване на производствения капацитет ще доведе до увеличение на приходите от продажби съответно с 2,5 пъти и печалбата с около 3 пъти.</p>	<p>1.Обем произведена продукция-3250 т.;</p> <p>2.Заети лица -8, от които 4 жени;</p> <p>3.Продажби - 520 хил. лв;</p> <p>4.Печалба - 50 хил .лв.</p>	533 745,22	346 934,39
------	--------------------------	----------------	--	--	-----------	---------------------------------------	--	--	---	------------	------------

128.	ТММ-02-128/17.07.2009 г.	"СТРОЙКОМ ПЛАСТ" ЕООД	гр.Дупница 2600, ул. "Саморанска" № 5, общ.Дупница, обл.Кюстендил	"Повишаване на конкурентноспособността на "СТРОЙКОМ ПЛАСТ" ЕООД чрез технологична модернизация на фирмата"	12 месеца	гр.Дупница	<p>Дейност 1:Провеждане на процедури за избор на доставчик на оборудване. Сключване на договор с избрания доставчик;</p> <p>Дейност 2:Доставка и монтаж на оборудване;</p> <p>Дейност 4: Фактическо управление на проекта;</p> <p>Дейност 6:Публичност и визуализация;</p> <p>Дейност 7. Одит на проекта.</p>	<p>1.С реализирането на инвестицията по настоящия проект се предвижда намаляване на производствените разходи приблизително с 20%;</p> <p>2.Реализацията на настоящия проект ще предостави на фирмата възможност да разшири своята дейност чрез въвеждането на нови продукти и услуги, като производство на стъклопакети и производство и монтаж на окачени фасади.</p> <p>3.Придобиването на съвременно производствено оборудване ще позволи на фирмата да изпълнява по-големи и по-сложни поръчки;</p> <p>4.С разширяването на продуктивния си асортимент фирмата предвижда да укрепва и разширява пазарните си позиции, като стремежът е пазарният ѝ дял да се увеличи до 5%, което ще ѝ предостави конкурентни предимства в този бранш;</p> <p>5.Повишаването на относителното качество на продуктите и услугите, предоставяни от фирмата, спрямо конкурентните продукти, ще окаже влияние и върху потребителската оценка на качеството и надежността на продуктите;</p> <p>6.Внедряването на съвременно производствено оборудване е предпоставка за увеличаване на производствения капацитет с до 30%;</p> <p>7. След въвеждането в експлоатация на новото производствено оборудване и нарастването на производствения капацитет фирмата предвижда до 30% увеличение на приходите си.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Введен един нов продукт/услуга/процес;</p> <p>3.Закупени 10 нови машини;</p> <p>4.Ръст на заетите лица с 2-ма човека,от които 2 жени.</p>	1 381 312,89	897 853,38
------	--------------------------	-----------------------	---	--	-----------	------------	--	---	---	--------------	------------

129.	ТММ-02-129/17.07.2009 г.	"ТРУД" АД	гр. Русе 7003, община Русе, обл. Русе, бул. "Гутракан" №19	"Запазване на българската традиция в огнеупорната индустрия чрез разширяване на производството и модернизация на ТРУД АД – гр Русе"	12 месеца	гр. Русе	<p>Дейност 1: Закупуване, доставка и монтаж на система за мелене на глини;</p> <p>Дейност 2: Закупуване, доставка и монтаж на система за дозиране и транспортиране;</p> <p>Дейност 4: Закупуване, доставка и монтаж на система за пресоване;</p> <p>Дейност 5: Автоматизация на производствения процес;</p> <p>Дейност 6: Тестване на инсталираното оборудване;</p> <p>Дейност 7: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 8: Одит на проекта.</p>	<p>1. Инвестициите, предвидени в проекта, ще доведат до по-висока ефективност на производствения процес, намаляване на загубите и вследствие на това намаляване на себестойността на продукцията. Очакваното намаление на негодната продукция е 2%;</p> <p>2. Изпълнението на заложените в проекта дейности ще доведе до повишаване качеството и количеството на произвежданата продукция;</p> <p>3. Увеличеното количество произведена продукция ще позволи повишаване на количествата, предвидени за износ. Очаква се до две години след изпълнение на проекта, 33% от продукцията да е предназначена за реализация на външните пазари;</p> <p>4. Процесът на автоматизация, който се предвижда ще позволи осъществяването на постоянен контрол над производството, което също ще допринесе за подобряване качествените характеристики на продуктите;</p> <p>4. Повишеното количество на обработена суровина, подобреното транспортиране и дозиране, както и увеличения производствен капацитет на системата за пресоване, е основна предпоставка за разширяване капацитета на цялото производство на фабриката;</p> <p>5. В следствие изпълнението на проекта се очаква те да се повишат с 12 до 15 % в следващите две години.</p>	<p>1. Закупени 2 нови машини;</p> <p>2. Закупени 3 нови системи- нестандартно оборудване;</p> <p>3. Заети лица -1.</p>	1 669 100,00	999 700,53
------	--------------------------	-----------	--	---	-----------	----------	--	---	--	--------------	------------

130.	ТММ-02-130/17.07.2009 г.	"АГРОРЕМПРОЕКТ-98" АД	гр.Русе 7005,бул."Липник" № 123	"Модернизация на техническото оборудване в "АГРОРЕМПРОЕКТ-98" АД и повишаване на производителността и качеството на произвежданата от дружеството продукция"	11 месеца	гр.Русе	<p>Дейност 1: Закупуване, доставка и монтаж на предвиденото оборудване;</p> <p>Дейност 2: Тестване на инсталираното оборудване;</p> <p>Дейност 3: Мониторинг и контрол на изпълнението на проекта;</p> <p>Дейност 4: Популяризиране и визуализация;</p> <p>Дейност 5: Одит на проекта.</p>	<p>1.Закупуването на лентоотрезна машина и машина за плазмено рязане с CNC ще намали разходите за външни услуги, които в момента оскъпяват продукцията. Ще бъде увеличена ефективността на производство и с това ще се намали себестойността на изделията;</p> <p>2.Лентоотрезната машина, дробеструйната машина и машината за плазмено рязане с CNC ще позволят да се въведат в производство нови продукти като култиватор-комбинатор, обръщателен плуг, широкозахватна дискова брана и др;</p> <p>3.Предвижда се увеличаване на продажбите на вътрешния пазар да нарастват с 20% през първата година и с по 15% през следващите. Също така се прогнозира увеличаване на износа и неговия дял от продажби да достигне 40%;</p> <p>4.Закупената бояджийна камера ще допринесе до подобряване качеството на покритието. Дробеструйната машина ще премахне окалината от повърхността на детайлите и гарантира тяхната по-нататъшна качествена обработка. Машината за плазмено рязане ще подобри качеството и точността на изрязаните детайли;</p> <p>5.Новото високопроизводително оборудване ще повиши обема на произвежданата продукция до 150% в дългосрочен план, а увеличения производствен капацитет и повишеното качество ще доведат до увеличаване на продажбите и на вътрешния и на външния пазар;</p> <p>6.Бояджийната камера ще доведе до намаляването на вредни емисии в производствените помещения и ще спомогне за опазването на околната среда. Дробеструйната машина ще намали отделянето на прах, ръжда и окалина при почистването на детайлите и ще подобри условията на труд.</p>	<p>1.Ефективност - 10,5 бр. произведени Машини на човек /година;</p> <p>2.Разходи за външни услуги-120 хил лв.;</p> <p>3.Заети лица - 35, сред които 4 жени, и 1 млад специалист без опит.</p>	456 000,00	296 400,00
------	--------------------------	-----------------------	---------------------------------	--	-----------	---------	---	--	--	------------	------------

131.	ТММ-02-131/17.07.2009 г.	"КРОКАНТИНА" ООД	гр. Монтана 3400, ул., Юлиус Ирасек" № 10	"Технологична модернизация в „КРОКАНТИНА” ООД"	12 месеца	гр. Монтана	<p><u>Дейност 1:</u> „Подготовка и провеждане на процедури за избор на доставчици на планираното оборудване”;</p> <p><u>Дейност 2:</u>„Закупуване, доставка и монтаж на оборудване”;</p> <p><u>Дейност 3:</u>„Дейности за визуализация”;</p> <p><u>Дейност 4:</u> „Одит”;</p> <p><u>Дейност 5:</u> „Отчетност”;</p> <p><u>Дейност 6:</u> „Вътрешен мониторинг и контрол”.</p>	<p>1.Със закупуването на машина за производство на шоколад, фирмата ще намали себестойността на всички произвеждани продукти, които се глазират преди да бъдат предложени на пазара;</p> <p>2.Със закупуването на миксер, на машина за варен крем и на опаковъчна машина за еденични бройки, фирмата ще пусне на пазара нов продукт – меден линдзер;</p> <p>3.Разширяването на дейността на фирмата с въвеждането на новия продукт /меден линдзер/ ще доведат до разширяване на пазарните позиции на фирмата. 35% от произвежданата продукция ще се реализира в Монтана и региона, 55% - в страната и 10% - износ на дълготрайни сладкарски изделия;</p> <p>4.Увеличаването на хладилната площ със закупуването на хладилни шкафове и хладилни маси ще създаде условия за качествено съхранение на заготовките на разнообразният асортимент на фирмата и на повишеното количество произвеждана продукция; Предлагащото на продукти в еденична опаковка, а не в тарелка по 4 и 16 бройки, гарантира хигиенните качества на изделието, както и осигурява по-добрата визия на продукта;</p> <p>5.Съвкупността от закупуването на всички машини ще доведе до повишаване на производителността от 30 до 50 %, което ще доведе до разширяване на пазарните позиции на фирмата;</p>	<p>1.Въведен 1 нов продукт;</p> <p>2.Закупени 5 нови машини;</p> <p>3.Заети лица - 28, от които 22 жени.</p>	94 225,00	61 246,25
------	--------------------------	------------------	---	--	-----------	-------------	---	--	--	-----------	-----------

132.	ТММ-02-132/17.07.2009 г.	"ДЕЙЗИ ТЕХНОЛОДЖИ" ООД	гр.София,ж.к."Голстой", бл. 38, вх. А, ет. 6, ап. 18	"Подобряване на конкурентоспособността на Дейзи Технолоджи на международния пазар"	12 месеца	гр. София	<p><u>Дейност 1:</u>Извършване на СМР (ремонт на помещение);</p> <p><u>Дейност 2:</u>Доставка на технологично оборудване (Линия за насищане на електронни компоненти);</p> <p><u>Дейност 3:</u>Публичност и визуализация;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Одит на проекта.</p>	<p>1.В резултат на въведената нова технологична линия за производство на електронни електромери стойността на производствените разходи ще се намали с приблизително 25-30 %;</p> <p>2.Продуктът, който произвежда Дейзи Технолоджи остава същият, като базов артикул, но в резултат на технологичното си усъвършенстване, той ще притежава редица нови допълнителни;</p> <p>3.Към момента Дейзи Технолоджи има 100 000 бр. годишен обем продукция на електромери, които се реализират изцяло на вътрешния пазар. След реализирането на проекта този обем реално ще се удвои, като поне 60% от удвоеното количество ще се реализира на международния пазар (както беше посочено по-горе – в страните от бившия Съветски съюз и Африка);</p> <p>4.С въвеждането на изцяло автоматизирана технологична линия за насищане на електронни платки, Дейзи Технолоджи ще може да произвежда електронни електромери с по-добри потребителски свойства.;</p> <p>5.В резултат на извършената технологична модернизация, производственият капацитет на Дейзи Технолоджи (по отношение производството на електромери) ще се увеличи с 60%;</p> <p>6.С оглед на обстоятелството, че този артикул се реализира само на вътрешния пазар, а след изпълнението на проекта, той ще се пласира преимуществено на международния пазар, се очаква, че приходите от продажби на електромери ще нарастнат приблизително 2 – 2.5 пъти за период от 2-3 години след приключване на проекта.</p>	<p>1.Брой произведени електронни електромери за година -100 000;</p> <p>2.Дял на приходите от износ на предприятието спрямо общите му приходи -50%.</p>	1 703 763,00	980 172,90
------	--------------------------	------------------------	--	--	-----------	-----------	---	--	---	--------------	------------

133.	ТММ-02-133/17.07.2009 г.	"ГЕОДЕЗИЧЕСКО ПРОЕКТИРАНЕ" ООД	гр. Шумен 9700, ул. „Отец Паисий” № 3, ет.4, ап. 8	"Подобряване на бизнес средата в Шумен и региона и развитие на потенциала на „Геодезическо проектиране” ООД – гр Шумен за конкурентен и ефективен бизнес"	7 месеца	гр. Шумен, гр. Разград, землищата на територията на област Шумен и област Разград и останалата част от страната – при възлагане на конкретни поръчки.	<p>Дейност 1:Провеждане на процедура за избор на изпълнители;</p> <p>Дейност 2: Доставка на оборудване;</p> <p>Дейност 4: Визуализация;</p> <p>Дейност 5: Одит на проекта;</p> <p>Дейност 6 :Отчитане на изпълнението на дейностите по проекта. Мониторинг.</p>	<p>1.Ще се намали времетраенето на процесите, необходими за извършване на част от услугите, предлагани от фирмата, съответно разходът на труд, което ще доведе до намаляване на себестойността на услугите;</p> <p>2.След модернизирането на оборудването ще се въведат допълнителни услуги, свързани с GPS измерванията, които до сега не са били предлагани поради ниската им ефективност;</p> <p>3.Притежаването на определен набор от техника е един от критериите при участие за възлагане на обществени поръчки. Поради това фирмата ще разшири пазарните си позиции на национално ниво и ще затвърди водещите си позиции на местно и регионално ниво след реализацията на проекта;</p> <p>4.Реализацията на дейностите по проекта и модернизирането на оборудването ще доведе до подобряване на качеството на предоставяните услуги и намаляване на сроковете за извършването им;</p> <p>5.Внедряването на ново и модерно оборудване ще увеличи производствения капацитет на дружеството поради възможностите за извършване на по-голям брой услуги, като резултат от намаляването на необходимото време за изпълнението им, както и предлагане на нови видове услуги, което безспорно ще рефлектира в увеличаване на приходите от продажби, а това заедно с намаляването на себестойността на услугите ще повиши икономическата ефективност и конкурентоспособността на дружеството;</p>	<p>1.Закупена 1 GPS система;</p> <p>2.Закупена 1 тотална станция;</p> <p>3.Закупен 1 дигитален нивелир;</p> <p>4.Закупено 1 Многофункционално устройство – А3;</p> <p>5.Закупен 1 Плотер – А0;</p> <p>6.Заети лица 11,от които 1 жена;</p>	841 71,50	54 711,48
------	--------------------------	--------------------------------	--	---	----------	---	--	--	--	-----------	-----------

134.	ТММ-02-134/17.07.2009г.	"УНИСКОРП" ООД	гр.София 1345, ж.к. "Захарна фабрика", бл. 19, вх. Б, ет. 1, ап. 8	"Технологична модернизация на "Унискорп"ООД"	12 месеца	гр.София	<p><u>Дейност 1:</u> Управление на проекта;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Избор на подизпълнител;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Доставка, монтаж и пуск на машините;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Визуализация;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Одит на проекта.</p>	<p>1. Себестойността на крайния продукт на УНИСКОРП ООД ще се редуцира с около 20%;</p> <p>2. Като цяло продуктовете групи ще се запазят, но ще се създаде възможност за разширяване на асортимента и качествените характеристики на продуктите – цветни илюстрирани книги с твърди корици;</p> <p>3. Основната специализация на дружеството ще бъде в производството на книги и рекламни материали като се очаква делът в София да достигне около 35-40%, а за страната около 30-35%.</p> <p>4. В международен план чрез увеличаване капацитета и качеството на продуктите, както и чрез реализирания проект за електронна книжарница се очаква да се повишат продажбите в чужбина.</p> <p>5. Съотношението български – международен пазар се очаква да достигне 80 към 20%;</p> <p>6. Повечето от машините, предвидени за закупуване са насочени към прецизиране на технологичните дейности, които се извършват с тях, което ще доведе директно до повишаване качеството на крайния продукт;</p> <p>7. Производителността на различните технологични етапи ще се увеличи с между 50% и 100%, което ще доведе до близо двойно нарастване на приходите от продажби.</p>	<p>1. Закупени 4 нови технологии;</p> <p>2. Въведени 340 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3. Заети лица - 49, от които 5 лица с увреждания;</p> <p>4. Себестойност на единица продукция - 95%;</p> <p>5. Норма на печалбата спрямо себестойността, средно за произвежданата гама продукти- 96%;</p> <p>6. Приходи от износ на продукция, спрямо общият оборот на предприятието - 5%;</p> <p>7. Разход на електроенергия на единица произвеждана продукция - 2,90%.</p>	1 754 188,00	999 887,16
------	-------------------------	----------------	--	--	-----------	----------	---	---	--	--------------	------------

135.	ТММ-02-135/17.07.2009 г.	"СТРАТОС" ООД	гр.Кюстендил 2500, ул. "Константин Николов" № 4	"Здравословно и гарантирано качество на хляб и хлебни изделия"	10 месеца	гр. Кюстендил	<p>Дейност 1:Подписване на договор за Етажна тунелна пещ;</p> <p>Дейност 2:Доставка на Етажна тунелна пещ;</p> <p>Дейност 3:Монтаж на Етажна тунелна пещ;</p> <p>Дейност 4:Пуск в редовна експлоатация Етажна тунелна пещ;</p> <p>Дейност 5:Виуализация;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта.</p>	<p>1.Намаляване на себестойността на продукцията вследствие на увеличаване на обема на производството;</p> <p>2.Нова продуктова гама с включени в състава на хляба на трици, ръж, влакнини, мик-роелементи;</p> <p>3.Гарантиране на високо и постоянно качество и на произведената с новото оборудване продукция;</p> <p>4.С въвеждането в експлоатация на новото оборудване ще се увеличи производствения капацитет и приходите от продажбите.</p>	1.Закупена 1 нова машина-етажна тунелна пещ.	1 486 430,80	891 858,48
------	--------------------------	---------------	---	--	-----------	---------------	---	---	--	---------------------	-------------------

136.	ТММ-02-136/17.07.2009 г.	"ВЕКТОР" ООД	гр. Троян 5600 ,област Ловеч ул. "Любен Каравелов" № 34	„Автоматизация на производството”	10 месеца	гр. Троян	<p>Дейност 1: Организация и подготовка за изпълнението на проекта;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на тържна процедура за избор на доставчик на дозирача машина;</p> <p>Дейност 3: Доставка, инсталиране и пускане в експлоатация на закупеното оборудване;</p> <p>Дейност 4: Избор на консултантска организация и провеждане на маркетингово проучване и стратегия;</p> <p>Дейност 5: Популяризиране и визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 6: Мониторинг и отчетност на проекта;</p> <p>Дейност 7: Финансов одит.</p>	<p>1.Успешното реализиране на проекта ще доведе до намаляване на производствените разходи и по-ниска себестойност на продукцията в резултат на автоматизацията на производството;</p> <p>2.Закупуването на дозиращата машина ще позволи производството на по практични разфасовки за масовия потребител, което ще създаде предпоставки за разработване на нови марки лепила за домакинствата;</p> <p>3.Инвестицията ще позволи на „Вектор” ООД да намали значително времето за обработка на единица продукция с което практически ще може да поема допълнителни поръчки, които до сега бяха отказвани поради липса на възможности;</p> <p>4.Подобряване на пазарните позиции. Фирмата планира да реализира продукцията си както следва: -Национално ниво 65%; -Местно ниво 25 %; -Външен пазар 10%;</p> <p>4.Точната дозировка на продукцията, ще помогне на фирмата по-лесно да отговаря на европейските норми и закона за премерени и претеглени стоки. Ще са възможни по-практични разфасовки за масовия потребител, което ще подобри потребителските свойства на съществуващата продукция ;</p> <p>5.Инвестирането в технология за дозиране и опаковане значително ще намали времето за производство, което от своя страна пряко ще увеличи производствения капацитет и приходите от продажби;</p> <p>6.Новата машина ще повлияе положително върху аспектите на околната среда и безопасните и здравословни условия на труд, чрез избягване на разливи, които са резултат от ръчното дозиране.</p>	<p>1.Закупена 1 нова машина;</p> <p>2.Въведени 2 нови продукта;</p> <p>3.Ръст на заетите лица с 2-ма човека,от които 1 жена;</p>	89 800,00	58 370,00
------	--------------------------	--------------	---	-----------------------------------	-----------	-----------	--	---	--	-----------	-----------

137.	ТММ-02-137/17.07.2009 г.	"ЕВЕ" ЕООД	гр. Мездра, общ. Мездра, обл. Враца, ул. "Христо Ботев" № 96	"Производство на PVC бутилки чрез издуване на преформи в "ЕВЕ" ЕООД"	12 месеца	гр. Мездра, общ. Мездра, обл. Враца	<p>Дейност 1: Сондиране на оферти; Дейност 2: Избор на доставчик на инсталацията и изпълнител на СМР; Дейност 3: Сключване на договор за закупуване, доставка и монтаж и на договор за СМР; Дейност 4: СМР дейности; Дейност 5: Доставка на инсталацията; Дейност 6: Монтаж; Дейност 7: Изпитване на инсталацията; Дейност 8: Инструктаж и обучение на персонала за работа с новите машини. Пускане в експлоатация на новото оборудване; Дейност 9: Мониторинг на изпълнението на проекта; Дейност 10: Визуализация; Дейност 11: Одит на проекта; Дейност 12: Финален отчет – финансов и съдържателен.</p>	<p>1. Ще се намали себестойността на продукцията с около 70 %, което ще доведе до формиране на много конкурентна цена на крайните изделия; Намалването на себестойността ще е пряк резултат от въвеждането на технологична линия за производство на бутилки. Ще се намали съществено разхода за транспорт на бутилките и загубите от брак на бутилки при транспортирането до 50%;</p> <p>2. Бутилиране на вода в бутилки с нов дизайн, въвеждане на разфасовка от 0,33 л;</p> <p>3. Ще се повиши пазарният дял на фирмата на национално ниво с около 15% и ще се създадат предпоставки за излизането на външни пазар (формиране на 5% износ от общата произведена продукция през първата година);</p> <p>4. Реализирането на проекта ще позволи да се следи по-добре качеството на произвежданите бутилки, а оттам и да се повиши качеството на крайния продукт;</p> <p>5. Ще се увеличи общият обем на производство с около 50% и приходите от продажби с около 50%;</p> <p>6. Реализирането на проекта ще доведе до увеличаване нормата на печалба, поради намалената себестойност и увеличеният обем на продажбите;</p> <p>7. Ще се разкрийт 6 нови работни места, като пряк резултат от изпълнението на проекта.</p>	<p>1. Закупена 1 нова технология;</p> <p>2. Заети лица - 14, от които 3 жени;</p> <p>3. Намалване себестойността - 95%;</p> <p>4. Норма на печалбата - 2,9%;</p> <p>5. Произведена продукция за износ - 5%;</p> <p>6. Увеличение приходи от продажби - 150% ;</p> <p>7. Увеличаване производителността - 135% ;</p> <p>8. Увеличаване на пазарния дял на вътрешния пазар - 30%.</p>	1 570 060,13	1 000 000,00
------	--------------------------	------------	--	--	-----------	-------------------------------------	---	--	---	--------------	--------------

138.	ТММ-02-138/17.07.2009 г.	"ЕСЕНС МАРКЕТИНГ" ЕООД	гр.София 1408, жк. "Стрелбище", бл.96, вх. А, ет.12, ап.33	"Повишаване конкурентноспособността на "Есенс Маркетинг" ЕООД"	12 месеца	гр.София	<p><u>Дейност 1:</u> Закупуване на оборудване;</p> <p><u>Дейност 2:</u> СМР;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Разработване на софтуер;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Визуализация на проекта;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Одит и отчет.</p>	<p>1.Параметрите на закупените машини ще:</p> <ul style="list-style-type: none"> -понижат стартовите разходи; -оптимизират технологичният брак в производството; - автоматизират ръчните дейности; <p>2.Възможност за производство на печатни изделия с:</p> <ul style="list-style-type: none"> - допълнителен брой цветове; - високи тиражи и последващо по-голям брой сгъвания; <p>3.Пазарни позиции: Местно ниво – 25-30%; Европейско ниво – 20%;</p> <p>4.Намаляване на брака чрез:</p> <ul style="list-style-type: none"> -завишен машинен контрол; - прилагането на дигитални цветни проби като еталон за печат; -внедряване на дензитометричен контрол; <p>5.Внедряването на ERP системата ще подобри управлението на производството и ще подпомогне финансовото и маркетингово планиране като автоматизира процесите на въвеждане и събиране на информация;</p> <p>6.Внедряването на СУК ще подобри конкурентноспособността на фирмата.</p>	<p>1.Закупени 11 нови технологии;</p> <p>2.Въведени 24 нови продукта;</p> <p>3.Въведени 8 нови процеса;</p> <p>4.Заети лица - 15,от които 5 жени;</p> <p>5.Оборот - 2200 хил. лв;</p> <p>6.Износ - 100 хил. лв;</p> <p>7.Печалба-145 хил. лв.</p>	986 608,84	638 533,24
------	--------------------------	------------------------	--	--	-----------	----------	---	---	---	------------	------------

139.	ТММ-02-139/17.07.2009 г.	"ИНЕРТСТРОЙ - КАЛЕТО" АД	гр.Мездра 3100, общ.Мездра, обл.Врацаул. "Иван Вазов" № 2	"Технологична модернизация в „Инертстрой-Калето” АД"	12 месеца	с.Брусен, общ.Мездра, обл. Враца	<p><u>Дейност 1:</u> Управление на проекта;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Инвестиция – Оборудване;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Инвестиция – СМР;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Информирание и публичност;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Проверка на разходите- одит.</p>	<p>1. Намаляване на производствените разходи и брака;</p> <p>2.Намаляване на разходите за материали на съществуващия бетонов възел, намаляване на разходите за ремонт и поддръжка, намаляване на непреките административни разходи на единица бетон поради увеличаване на производствения капацитет - намаляване на себестойността на единица продукция с 17 %;</p> <p>3. Управление на човешкия фактор поради въвеждането на информационни технологии и пълна автоматизация на производствения процеса.</p> <p>4.Намаляване на общата себестойност на продукцията от а с 2 % поради рециклиране на отпадъчен бетон, чрез отпадане на необходимостта от транспорт до депо, както и заплащане на такса строителни отпадъци;</p> <p>3. Заемане на нови пазарни ниши.Планира се увеличаване на продукцията на национален пазар в процентно и стойностно изражение т.е. 85 % от общото производство;</p> <p>4. Дружеството ще гарантира постоянно качество на предлагания продукт/услуга, независимо от количеството и срока на изпълнение, както и в съответствие с приложимите нормативни изисквания;</p> <p>5.Проектът ще има качествено и количествено подобрене в цялостния процес на бетонопроизводство, в сравнение със съществуващия производствения процес и водещи до увеличение на производствения капацитет 3,6 пъти;</p> <p>6.Подобряване на работната среда и осигуряване на безопасни и здравословни условия на труд чрез автоматизация на процесите и намаляване на ръчния труд, както и ползването на оборудване съобразно изискванията за безопасност на потребителите (СЕ);</p> <p>7. Опазване на околната среда, поради внедряване на рециклираща система и използването на енергоефективни технологии и др;</p> <p>8. Внедряване на информационни технологии при автоматизация на процесите;</p> <p>9. Увеличаване на заетостта с наемане на нов персонал, който да управлява/оперира с оборудването.</p>	<p>1.Закупени 3 нови технологии;</p> <p>2.Заети лица-3,от които 1 жена;</p> <p>3.Използване на нови информационни технологии, автоматизация на процеси - 1 бр.;</p> <p>4.Производствен капацитет - 60 м3/час;</p> <p>5.Увеличаване на дяла на продажби на национален пазар - 78%.</p>	1 483 937,00	890 362,20
------	--------------------------	--------------------------	---	--	-----------	----------------------------------	--	--	---	--------------	------------

140.	ТММ-02-140/17.07.2009 г.	"МУЛТИИМПЕКС" ЕООД	гр. Троян 5600, общ. Троян, обл. Ловеч, ул. „Христо Ботев” № 66, ет.3	"Стиропор"	12 месеца	с. Патрешко, общ. Троян, обл. Ловеч	<p>Дейност 1 : Организация и подготовка за изпълнението на проекта;</p> <p>Дейност 2 : Провеждане на тържна процедура за избор на доставчик на цялостно оборудване за инсталация за формоване на изделия за топлоизолации от експандиран полистирол (EPS);</p> <p>Дейност 3 : Доставка, инсталиране и пускане в експлоатация на закупеното оборудване.;</p> <p>Дейност 4 :Избор на консултантска организация и провеждане на маркетингово проучване;</p> <p>Дейност 5 :Популяризиране и визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 6 : Мониторинг и отчетност на проекта;</p> <p>Дейност 7 :Финансов одит.</p>	<p>1. Намаляване на производствените разходи чрез затваряне на производствения цикъл и по-ниска себестойност на продукцията в резултат на отпадане на необходимостта от използване на фирми-подизпълнители;</p> <p>2.Чрез внедряване на новия производствен процес на топлоизолационни плоскости от стиропор, продуктовата гама - собствено производство ще се разшири с четири нови продукта от ESP:</p> <p>-EPS с плътност 10-12 кг./м3;EPS с плътност 12-14 кг./м3; EPS с плътност 15-18 кг./м3; EPS с плътност 20-25 кг./м3;</p> <p>3.Поради намаляване на себестойността на плоскостите за топлоизолации от EPS „Мултиимпекс” ЕООД ще подобри пазарните си позиции на национално ниво и ще може да поема поръчки и за външни пазари. Фирмата планира да реализира продукцията си както следва:</p> <p>-Национално ниво - 65%;</p> <p>-Местно ниво - 20 %;</p> <p>-Външен пазар - 15%;</p> <p>4. Наличието на собствено производство ще позволи на компанията да осъществява засилен контрол върху продукцията на топлоизолационни плоскости от EPS, което ще подобри качеството на сертифицираните топлоизолационни системи;</p> <p>5.Цялостно увеличение на производствения капацитет на фирмата:</p> <p>-Ръст на производството на плоскости от EPS;</p> <p>-Ръст на приходите от реализирани на пазара топлоизолационни плоскости от EPS;</p> <p>6.Инсталацията за формоване на топлоизолационни плоскости от EPS е безвредна за околната среда и влияе положително на безопасните и здравословни условия на труд, чрез ниския разход на електроенергия, минималните количества на технологичен отпадък, който се влага отново в производствения процес, ниските нива на шум и системите за безопасност с които са оборудвани мощностите.</p>	<p>1.Въведена 1 нова технология;</p> <p>2.Въведени 2 нови продукта;</p> <p>3.Ръст на заетите лица с 4 човека,от които 1 жена.</p>	1 051 900,00	631 140,00
------	--------------------------	--------------------	---	------------	-----------	-------------------------------------	--	---	---	--------------	------------

141.	ТММ-02-141/17.07.2009 г.	"МОДУЛ МОДУС" ООД	гр. София 1320, област Столична, район Баня, ул. "Варна" № 212	"Технологична модернизация и консултантска подкрепа за повишаване конкурентноспособността на Модул Модус ООД чрез разширяване, диверсифициране и оптимизиране на производствената дейност"	12 месеца	гр. Баня, обл. София	<p>Дейност 1: Доставка и внедряване на машини, съоръжения и оборудване;</p> <p>Дейност 2: Предоставяне на консултантски услуги;</p> <p>Дейност 3: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 4: Одит на проекта.</p>	<p>1.Общо снижаване на производствените разходи,и до намаляване на себестойността на продукцията;</p> <p>2. Всички продукти от областта на меката архитектура, в това число прозрачни куполи за павилиони, беседки и специални събития;</p> <p>3.С развитието на пазарните си позиции, в краткосрочен план Модул Модус ООД се стреми да компенсира намалените приходи от традиционни за предприятието сегменти. 4.Разширяване на пазарния си дял и разширяване на обхвата на своята дейност в местен и национален мащаб, гаранция за което досегашното изключително успешно развитие на предприятието на пазара на копирни услуги.;</p> <p>4.Очаква се внедряването на центъра с цифропрограмно управление да окаже положително влияние върху производителността на труда на работната ръка, както и да ускори изпълнението на изработката на отделните детайли, а от там и на крайните продукти на предприятието;</p> <p>5. Изпълнението на настоящия проект ще осигури на Модул Модус ООД производствен капацитет за диверсифициране на дейността на предприятието в развиващ се и преспертивен сектор.</p>	<p>1.Закупени 16 нови техно-логии;</p> <p>2.Въведени 5 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3.Въведени 3 специали-зирани софтуерни прило-жения;</p> <p>4.Получени 4 консултации свързани с производството и използваните технологии;</p> <p>5.Получени 6 консултации за развитие на бизнеса;</p> <p>6.Заети лица - 19, от които 9 жени;</p> <p>7.Произведена продукция -700 хил.лв;</p> <p>8.Приходи от продажби - 600 хил.лв;</p> <p>9.Печалба от основна дейност - 50 хил.лв;</p> <p>10.Рентабилност-коэф.- 0,07;</p> <p>11.Ефективност-коэф.-2,63;</p> <p>12.Рентабилност на активите-коэф.-0,08.</p>	<p>277 500,00</p> <p>180 375,00</p>
------	--------------------------	-------------------	--	--	-----------	----------------------	---	---	--	---

142.	ТММ-02-142/17.07.2009 г.	"ИНЖКОНСУЛТПРОЕКТ" ООД	гр. Варна 9000, ул. "Д-р Пюслюлиев" №3	"Инвестиции и бизнес консултации за развитие на конкурентноспособността на „Инжконсултпроект“ ООД на пазара на проектантски услуги"	12 месеца	гр. Варна	<p>Дейност 1: Избор на изпълнител и сключване на договор за доставка на оборудване за обследване определяне на усилването с асфалтови пластове;</p> <p>Дейност 2: Разработване на бизнес стратегия за пазарно развитие на фирмата;</p> <p>Дейност 3: Приемане на бизнес стратегия за развитие на фирмата;</p> <p>Дейност 4: Доставка на оборудване за определяне усилването с асфалтови пластове;</p> <p>Дейност 5: Отчет за изпълнение на проекта;</p> <p>Дейност 6: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 7: Одит на проекта.</p>	<p>1.В резултат на изпълнение на проекта производствените разходи на фирмата за обследване и определяне усилването с асфалтови пластове ще намалееят с 15 процента;</p> <p>2.В резултат на изпълнение на проекта ще се въведе нова услуга, която фирмата ще предлага на своите клиенти „обследване на пътните участъци и определяне на необходимото усилване с асфалтови пластове“;</p> <p>3.След изпълнението на проекта, въвеждането в експлоатация на оборудването за обследване и определяне усилването с асфалтови пластове и изпълнението на бизнес стратегията центърът на услугите ще се измести от местния към националния и международния пазар (Румъния);</p> <p>4.Автоматизираното и компютърно-зирано измерване, анализиране и проектиране многократно повишава точността и обективността на проектантския труд;</p> <p>5.Производственият капацитет (обемът на извършваните услуги) на „Инжконсултпроект“ ООД, свързан с предлагането на новата услуга и изпълнението на бизнес плана за пазарно развитие на фирмата ще се увеличи с 15 процента;</p> <p>6.Приходите от продажбите се предвижда да нарастнат с 15 процента през първата година след изпълнение на проекта, с 20 през втората и 25 процента през третата година;</p> <p>7.В резултат на проекта вътрешната стойност на фирмата (“goodwill”) ще се повиши и стойността и пред клиентите и на пазара на проектантските услуги ще нарастне.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Въведен 1 нов продукт/услуга/процес;</p> <p>3.Получена 1 консултантска услуга;</p> <p>4.Заети лица - 4, от които 2 жени и 1 лице с увреждания.</p>	827 250,00	537 712,50
------	--------------------------	------------------------	--	---	-----------	-----------	--	---	--	------------	------------

143.	ТММ-02-143/17.07.2009 г.	"АТМ ЕЛЕКТРОНИКС" ООД	гр. София, ул. "Незабравка" № 25, Парк-хотел Москва, ет.2, офис 216	"Подобряване на технологичния процес и управлението в АТМ Електроникс ООД"	12 месеца	гр.София	<p><u>Дейност 1:</u> „Организиране стартирането на проекта“;</p> <p><u>Дейност 2:</u> „Получаването на специализирана консултантска помощ, свързана с въвеждане на новата система за управление на производствения процес“;</p> <p><u>Дейност 3:</u> „Доставка на оборудване и софтуер“;</p> <p><u>Дейност 4:</u> „Получаването на специализирана консултантска помощ, свързана с разработване на маркетингова стратегия за фирмата“;</p> <p><u>Дейност 5:</u> „Визуализация“;</p> <p><u>Дейност 6:</u> „Финансов одит и приключване на проекта“.</p>	<p>1. Въвеждането на софтуерна система за управление и оптимизиране на производствения процес ще доведе до намаляване на разходите, тъй като ще осигури по-добро планиране и контрол върху ресурсите;</p> <p>2. Новото измервателно оборудване създава възможност за увеличаване на асортимента, тъй като ще ни даде възможност да се произведат нови изделия, които изискват по-голяма прецизност на работните им параметри;</p> <p>3. По отношение на вътрешния пазар процентното разпределение между местно/ регионално и национално ниво ще се запази (65% / 35%);</p> <p>4. По-доброто измервателно оборудване пряко влияе върху качеството на продукта;</p> <p>5. Предвижданите подобрения в работната среда ще доведат до по-голяма производителност, а заедно с разширения асортимент и до увеличаване на производствения капацитет, продажбите и съответно приходите от продажби;</p> <p>6. Чрез придобиването на цялостно решена конвейерна система - поточна линия с прилежащите ѝ специализирани работни места в комплект със специализирано оборудване ще се осъществяват значителни подобрения в работната среда, което е и във връзка с целите на въведената от фирмата система за здравословни и безопасни условия на труд.</p>	<p>1. Закупени 2 нови техноло-гии;</p> <p>2. Въведени 2 нови продукта /услуги/процеси;</p> <p>3. Закупени 72 ДМА;</p> <p>4. Въведена 1 система за управление на производ-ствения процес;</p> <p>5. Заети лица - 47, от които 32 жени.</p>	514 404,90	334 363,19
------	--------------------------	-----------------------	---	--	-----------	----------	---	---	---	------------	------------

144.	ТММ-02-144/17.07.2009 г.	"МЕБЕЛ-ИНВЕСТ" АД	гр.Дупница, ул. "Саморанска" № 5	"Повишаване на конкурентноспособността на "МЕБЕЛ – ИНВЕСТ" АД чрез технологично обновяване на оборудването на дружеството"	11 месеца	гр.Дупница	<p>Дейност 1: Сформиране на екип за управление на проекта. Разпределение на функциите;</p> <p>Дейност 2: Подготовка на документация за провеждане на процедура (и) за избор на доставчик (ици);</p> <p>Дейност 3: Провеждане на процедура за избор на изпълнител - доставчик на оборудване. Сключване на договор с избрания изпълнител - доставчик.</p> <p>Дейност 4: Доставка и монтаж на оборудване;</p> <p>Дейност 5: Фактическо управление на проекта;</p> <p>Дейност 6: Публичност и визуализация;</p> <p>Дейност 7: Одит на проекта.</p>	<p>1.Обновяването на технологичното оборудване на "МЕБЕЛ – ИНВЕСТ" АД е една от основните предпоставки за намаляване на производствените разходи и от там снижаване себестойността на предлаганите продукти с 20-25%;</p> <p>2.Закупените нови машини ще позволят на фирмата да разшири продуктовия си асортимент, като ще може да предлага следните нови услуги: сушене и продажба на дървен материал; боядисване на детайли, разкрояване, кантиране и търговия с ПДЧ;</p> <p>3.С внедряването на нови услуги фирмата предвижда да разшири пазарните си позиции и заеме 5% пазарен дял, като продължи политиката си на реализация на продукти на българския пазар – на местно и национално ниво;</p> <p>4.Повишеното качество ще се проследи в следните аспекти: -повишена надежност; -дизайн, отговарящ на изискванията на клиентите ни; -повишена функционалност на предлаганите продукти;</p> <p>5.Очаква се съответно и приходите от продажби да нарастват в темпове между 25 и 30%.</p>	<p>1.Закупени 3 нови техноло-гии;</p> <p>2.Въведени 3 нови продукта /услуги/процеси;</p> <p>3.Закупени 14 нови машини;</p> <p>4.Ръст на заетите лица с 8 човека.</p>	742 393,97	482 556,08
------	--------------------------	-------------------	----------------------------------	--	-----------	------------	---	---	--	------------	------------

145.	ТММ-02-145/17.07.2009 г.	"ЕКСПРЕС ИНЖЕНЕРИНГ" ООД	гр.София 1000, район р-н Средец, ул."Славянска" № 9	" Повишаване конкурентоспособността на „Експрес Инженеринг” ООД"	7 месеца	гр.Търговище	<p>Дейност 1: Административни дейности по управление на проекта;</p> <p>Дейност 2: Организиране и провеждане на тържна процедура за избор на подизпълнител – доставчик на оборудване;</p> <p>Дейност 3: Доставка и въвеждане в експлоатация на новозакупеното оборудване;</p> <p>Дейност 4: Информационни дейности.</p>	<p>1.Намаляване на себестойността на крайните продукти, произведени от фирмата. Намаляване себестойността на дограмата с 8-14%, а на вратите от ПВЦ и алуминий с 10-15% в зависимост от вида;</p> <p>2.Прогнозира се през първата година, 15% от произведената продукция да се реализира на международните пазари, а останалите 85 % на местно и национално ниво;</p> <p>3.В резултат от инвестицията предприятието ще може да произвежда термопанели по нова технология, чрез която ще се подобрят изолационните и структурните качества на продукта;</p> <p>4.При интериорните врати ще се постигне много добра шумо и топлоизолация и въпреки по-високата себестойност /увеличение с около 3%/ те ще са конкурентоспособни на пазара;</p> <p>5.С въвеждането в експлоатация на новото оборудване, предприятието ще разшири производството си ще увеличи производствения си капацитет;</p> <p>6.С разширяването на производството е необходимо да се разкрийт 20 нови работни места. Новоназначените лица ще бъдат ангажирани с производството на новите изделия.</p>	<p>1.Закупени 3 нови техноло-гии;</p> <p>2.Въведени 3 нови продукта /услуги/процеси;</p> <p>3.Обем произведена продукция: -стъклопакет - 4000м²; -термопанел - 6000м²; -интериорни врати - 1000м²; -ПВЦ дограма - 9000м²; -Алуминиева дограма - 3000м²;</p> <p>4.Заети лица - 69, от които 7 жени;</p>	1 586 575,00	999 212,76
------	--------------------------	--------------------------	---	--	----------	--------------	---	---	---	--------------	------------

146.	ТММ-02-146/17.07.2009 г.	"СИМТИКОМПЛЕКТ ММ" ЕООД	гр. Варна 9002, ул. "Войнишка" № 1	" Технологично обновление на производствения процес в "Симтикомплект ММ" ЕООД"	12 месеца	с. Тополи	<p><u>Дейност 1:</u> Сформиране на екип по проекта;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Подготовка на тържнна документация;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Провеждане на процедура за избор на подизпълнител;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на оборудването;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Извършване на СМР;</p> <p><u>Дейност 6:</u> Визуализация и популяризиране на дейностите по проекта;</p> <p><u>Дейност 7:</u> Проектен одит и отчетност.</p>	<p>1.Намаляване значително производствените разходи – разход на ел.енергия, оптимизират се разходите за суровини и материали (20%) и подобряване производителността по-лесни са за обслужване и автоматизирани, което съкращава ръчния труд и времето за изработване на единица изделие (мин.30%) и качеството на продукцията чрез внедряване в производствения процес на ново по-високотехнологично оборудване и автоматизиране на производството;</p> <p>2.При закупуване на ножична платформа ще се увеличи мобил-ността при монтажни работи в труднодостъпни обекти (затворени помещения, халета и др.);</p> <p>3.След изпълнение на проекта произведената продукция/услуга ще се увеличи качествено и количествено;</p> <p>4.Ще се повиши ефективността и конкурентноспособността чрез увеличаване продажбите на фирмата, като приходите от продажби се предвижда да бъдат както следва – продажби на местни ниво-35%, на национално ниво-45% и на международно ниво-20%;</p> <p>5.Закупените нови машини и подобрените технологични и производствени възможности на дружеството ще позволят изпълняването на по-голям обем поръчки и привличането на нови клиенти;</p> <p>6.Предвижда се нарастване на производствения капацитет средно с 15-25% годишно през следващите 3 години.</p>	<p>1.Закупени 23 нови машини и оборудване;</p> <p>2.Въведени 2 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3.Заети лица - 12, от които 2 жени.</p>	1 230 751,97	799 000,00
------	--------------------------	-------------------------	------------------------------------	--	-----------	-----------	---	--	---	--------------	------------

147.	ТММ-02-147/17.07.2009 г.	"ВЪЗХОД" ЕООД	с. Мусомища 2920, общ. Гоце Делчев, обл.Благоевград, ул."Хаджи Димитър" № 9 „Повишаване конкурентоспособността на „Възход“ ЕООД, с Мусомище, чрез модернизация на производството и закупуване на съвременно оборудване за хлебопроизводство”	12 месеца	с. Мусомище, общ.Гоце Делчев, обл.Благоевград	<p>Дейност 1: Процедура по избор на фирма - доставчик на необходимо оборудване - Многофункционална, високотехнологична съвременна автоматизирана линия за производство на хляб и хлебни изделия;</p> <p>Дейност 2: Доставка и инсталиране на необходимо оборудване - Многофункционална, високотехнологична съвременна автоматизирана линия за производство на хляб и хлебни изделия;</p> <p>Дейност 3: Управление, мониторинг и отчетност на проектното предложение;</p> <p>Дейност 4: Визуализация на проект.</p>	<p>1.Средно се предвижда себестойността за единица продукт да намалее с от 5% до 10%;</p> <p>2.Дружеството разшири асортимента предлагани изделия, като започне производство на пресни сладкарски изделия, тестени закуски, нов вид хляб - Пълнозърнест диетичен хляб, Типов хляб с ниска енергийна стойност, Тъмен хляб с висока хранителна стойност, Хляб с различен грамаж, Франзели и пити;</p> <p>3.Като следствие от производството на продукцията с повишено качество и намалена себестойност предприятието предвижда да разшири пазарния дял на местно ниво (с до 20%) и на регионално ниво с до 10%;</p> <p>4.Новото технологично оборудване ще доведе до прецизност при изпълнението на целия технологичен процес на производството на хляб и хлебни изделия;</p> <p>5.Инвестирането в технологично обновление и модернизация на производствените мощности на предприятието ще даде на фирмата възможност да увеличи производствения си капацитет с 40%, да увеличи приходите си от продажба с от 25% до 35%;</p>	<p>1.Закупени 2 нови техноло-гии;</p> <p>2.Въведени 2 нови продукта;</p> <p>3.Ръст на заетите лица със 7 човека, от които 4 жени.</p>	940 450,00	611 292,50
------	--------------------------	---------------	---	-----------	---	--	---	---	------------	------------

148.

ТММ-02-148/17.07.2009 г.

"ГИДО" ООД

гр.Пещера 4550, ул."Нестор Личев" № 9

"Повишаване на конкурентоспособността на "ГИДО" ООД като производител за пазарите на ЕС"

9 месеца

гр.Пещера, общ.Пещера, обл.Пазарджик

Дейност 1: Сформиране на екип по изпълнение на проекта;

Дейност 2: Изготвяне и съгласуване на тръжната документация за закупуване на Машини и Оборудване за Участък "Кроене";

Дейност 3: Закупуване, доставка и инсталиране на Машини и Оборудване за Участък "Кроене";

Дейност 4: Изготвяне и съгласуване на тръжната документация за закупуване на Машини и Оборудване за Участък "Шиене";

Дейност 5: Закупуване, доставка и инсталиране на Машини и Оборудване за Участък "Шиене";

Дейност 6: Изготвяне и съгласуване на тръжната документация за закупуване на Машини и Оборудване за Участък "Монтажно";

Дейност 7: Закупуване, доставка и инсталиране на Машини и Оборудване за Участък "Монтажно";

Дейност 8: Визуализация;

Дейност 9: Докладване/одит.

1.Ще бъдат намалени производствените разходи както следва:
-разходи за труд – намаление от 3.94 лв. за чифт на 3.48 лв.;
-общи разходи за производство на 1 (един) чифт ще бъдат намалени с 28.71%;
2.Ежегодно създаване от 90 до 100 нови модела годишно;
3.Чрез количествено предлагане на повече продукция, предназначена за европейския пазар; запазване на съотношението 80% износ за ЕС и 20% пласиране на националния пазар;
4.Подобряване на качеството/ потребителските свойства на съществуващата продукция/услуги:
-чрез машините и оборудването за Кроене ще се постигне по-качествено кроене на детайлите, по-бързо и по-точно кроене – т.е. без необходимост от допълнителна последваща обработка на детайлите чрез изчукване на понтове и маркировки;
-чрез машините и оборудването за Участък "Шиене" ще се постигне цялостно по-качествено сглобяване (без нараняване на детайлите или брак);
-чрез машините и оборудването за монтиране ще се постигне висококачествено изпълнение на операциите в участъка, тъй като ще се елиминира грешката от ръчен труд при монтирането на токове, ходила и др.;
5.Производственият капацитет и приходите от продажби ще се увеличат както следва:
- 2009 год. - 79 185 чифта обувки при една работна смяна, приходи от продажби 2 576 000 лева;
- 2010 год. – 88 150 чифта обувки при една работна смяна и приходи от продажби 3 284 185 лева;
- 2011 год. – 99 186 чифта обувки приходи от продажби 3 854 244 лева.
6.Намаляване на разходите за материали
7.Спестяване на време чрез намаляване на технологичния път;
8.Въвеждането на нови съвременни енерго-икономични машини ще доведе до намаляване разходите за ел.енергия с 6%.

1.Закупени 32 нови техноло-гии;
2.Въведени 126 нови модела обувки;
3.Ръст на заетите лица със 6 човека сред, които 6 жени и 1 лице с увреждания.

1 666 665,00

999 999,00

149.	ТММ-02-149/17.07.2009 г.	"ПЪТНА КОМПАНИЯ" ЕАД	гр.Ямбол 8600, ул. "Преслав" № 275	"Повишаване на конкурентоспособността на "ПЪТНА КОМПАНИЯ" ЕАД чрез инвестиционна подкрепа и разработване на стратегия за бизнес развитие"	12 месеца	<p>с.Бояджик, с.Гълъбинци, общ.Гунджа, обл.Ямбол, гр.Ямбол</p> <p>Дейност 1: Създаване на работна група за управление на Проекта; Дейност 2: Разработване на тържната документация за покупка на необходимото оборудване; Дейност 3: Провеждане на тържна процедура за доставка на необходимото оборудване; Дейност 4: Избор на доставчик на необходимото оборудване; Дейност 5: Доставка на мобилна роторна трошачка, мобилна челюстна трошачка и пресевни инсталции за трошен камък; Дейност 6: Тестване на закупените трошачни машини; Дейност 7: Обучение на персонала за работа с новозакупените машини; Дейност 8: Въвеждане на оборудването в експлоатация; Дейност 9: Застраховане на закупените машини; Дейност 10: Водене на отчетност по проекта и на изпълнението на отделните дейности;</p> <p>По елемент "Услуги": Дейност 1: Информационно-осигурителен етап за събиране на необходимата информация за пазара на трошен камък; Дейност 2: Изготвяне на стратегия за бизнес развитие на "ПЪТНА КОМПАНИЯ" ЕАД.</p>	<p>1. Затварянето на цялостен производствено-технологичен цикъл, значително би намалило себестойността на произвежданите битумни смеси за направата на пътни настилки (между 10 и 15 %), което от своя страна би повишило нейната конкурентоспособност; 2. Закупуването на ново, модерно технологично оборудване ще позволи на фирмата да навлезе като самостоятелен производител и участник на пазара на такива материали. 3. Дружеството очаква да увеличи пазарния си дял в района на Югоизточна България от 15 на 25-30 %. Чрез производството на различни смеси за направата на пътни настилки Компанията ще е в състояние в средносрочен период да осъществи и износ на продукцията си в размер на 5 %; 4. Закупуването на машините, използвани в производството на битумни смеси за направа на пътни настилки от страна на "ПЪТНА КОМПАНИЯ" ЕАД, би спомогнало за трошене на камъка на различни по размери фракции, което от своя страна би подобрило значително потребителските свойства и качеството на бетона и пътните настилки, при които трошеният камък намира приложение; 5. Дружеството очаква не само да подобри производствената си ефективност с около 20 % и качеството на изпълнение на договорните си поръчки, но и да увеличи приходите си от продажби на асфалт, за производството на който се използва трошения камък с до 100 % през първите 3 години след неговата реализация; 6. Очакванията на Дружеството са, че то ще има възможност да продава 100 хил. т. асфалт, който при средна цена от 110 лв/т се равняват на 11 млн. лева допълнителни годишни приходи</p>	<p>1. Закупени 4 нови машини; 2. Закупена 1 нова система за управление; 3. Получени разрешения за търговски открития на полезни изкопаеми - инертни строителни материали-1 бр.; 4. Получени разрешения за концесия на находища на инертни строителни материали - 1 бр.; 5. Заети лица - 123, от които 16 жени и 25 човека от малцинствата; 6. Обем произведена продукция: -асфалт - 29750 тона; -биндер - 7437 тона; 7. Приходи от продажби на суровини и материали - 4 759 940 лв.</p>	2 310 087,90	926 039,89
------	--------------------------	----------------------	------------------------------------	---	-----------	---	--	---	--------------	------------

150.	ТММ-02-150/17.07.2009г.	"Р-СТИЛ" ООД	гр. Ловеч 5500, ул. "Търговска" № 109	"Модернизация на „Р-стил“ООД за създаване на комфорт"	12 месеца	гр.Ловеч	<p><u>Дейност 1:</u> Организационна подготовка;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Провеждане на тържна процедура;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Доставка на машини;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Популяризиране;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Одит на проекта.</p> <p>1.Почти безотпадъчната технология на разкрой на основният материал при производството на мебели – ПДЧ и MDF от предложените за закупуване по проекта машини – център и циркуляр, ще спомогнат за намаляване на производствените разходи до 30% в края на 2014 г.;</p> <p>2.Заложено по проекта оборудване за закупуване е насочено към започване на производство на нов продукт – врати от MDF;</p> <p>3.Новото оборудване ще спомогне за повишаване на обема на произвожданата продукция и ще доведе до повишаване дела на продукцията на «Р-стил» на вътрешния пазар с 20%., както и до започване на търговия с международни фирми. Прогнозите са за 10% ръст на износа в края на 2014 година.</p> <p>4.Електронното управление на новите машини чрез компютър осигурява така необходимата точност на размерите, безкрайни варианти на форми на изделията както от ПДЧ, така и от MDF, почти нулев отпадък от производството. Професионалният разкройващ и пробивен център и пакеторазкройващият циркуляр ще осигурят необходимия капацитет и качество на разкрой на ПДЧ за съществуващото производство;</p> <p>5.Пакеторазкройващият циркуляри професионалният център ще повишат производителността в цех „Машинен“ и „Корпусна мебел“ до 300% още с въвеждането си в експлоатация.</p> <p>6. 200% увеличение на производствения капацитет в края на 2014 г., в следствие на това и на около 200% увеличение на приходите от продажби.</p>	<p>1.Закупени 4 нови машини;</p> <p>2.Въведен 1 нов продукт/услуга/процес;</p> <p>3.Себестойност на продукцията - 352 хил.лв;</p> <p>4.Разход за материали като част от себестойността на продукцията - 93%;</p> <p>5.Заети лица - 30, от които 11 жени;</p> <p>6.Приходи от продажби - 450 хил.лв;</p> <p>7.Ръст на приходите от продажби - 123%;</p> <p>8.Печалба от основната дейност (преди облагане) - 10 хил.лв;</p> <p>9.Ръст на печалбата - 250%;</p> <p>10.Рентабилност (Печалба от дейността, след облагане/ Приходи от продажби)-0,0178%;</p> <p>11. Ефективност (Печалба от дейността, след облагане/ Средно годишен общ брой на заетите в предприятието).- 0,267%;</p> <p>12.Рентабилност на активите (Печалба от дейността, след облагане/Стойност на активите) - 0,0145%;</p> <p>13.Брой въведени системи за управление/СЕ маркировки или подобни стандарти за безопасност на продукта/ добри практики - ISO 9001:2000;</p> <p>14.Брой разработени/ реализирани стратегии за бизнес развитие - 1бр.;</p> <p>15.Брой обучени и/или преквалифицирани служители - 20 бр.</p>	432 260,00	280 969,00
------	-------------------------	--------------	---------------------------------------	---	-----------	----------	---	--	------------	------------

151.	ТММ-02-151/17.07.2009 г.	"АЛУПЛАСТ-ЖТГ" ЕООД	гр. Бургас 8000, Южна промишлена зона – производствена база на Алупласт	"Модернизирани и оптимизирани на производствения процес в „Алупласт ЖТГ“ ЕООД"	12 месеца	гр. Бургас	<p>Дейност 1: Съставяне на екип по проекта и разпределяне на задълженията;</p> <p>Дейност 2: Разработване на тържната документация по проекта;</p> <p>Дейност 3: Провеждане на тържна процедура, избор на подизпълнител и закупуване на оборудване;</p> <p>Дейност 4: Доставка на оборудване и софтуер, монтаж и пускане в употреба;</p> <p>Дейност 5: Одит и отчитане;</p> <p>Дейност 6: Информационни дейности.</p>	<p>1.Новата система ще доведе до намаляване на себестойността на продукта, тъй като теглото на профила ще бъде намалено посредством отстраняване на излишните по него детайли;</p> <p>2.Намаляването на теглото ще доведе до по-малко производствени разходи, по-малко употребена суровина и, съответно, намаляване себестойността на крайния продукт;</p> <p>2.Тъй като оборудването, предвидено за закупуване по проекта, предлага по-точно дефиниране на параметрите на екструдирани на PVC профилите, както и по-голяма прецизност, ще стане възможно разнообразяването на продуктите на компанията и добавянето на допълнителни продукти към асортимента;</p> <p>3.„Алупласт ЖТГ“ ЕООД предвижда в резултат от изпълнението на проекта 15% от продукцията да се реализира на местно ниво, 35% на национално ниво и 50% на международния пазар;</p> <p>4.Новото оборудване ще позволи осъществяването на по-точно и прецизно екструдирани на PVC профилите;</p> <p>5.С реализацията на проекта, фирмата ще може да предложи продукт с по-висока добавена стойност. Това ще се дължи на увеличаване на капацитет за производство за по-кратки срокове на доставка;</p> <p>6.Повишеното качество на крайния продукт и съкратените срокове за изпълнение ще увеличат поръчките и продажбите, а това от своя страна ще рефлектира върху по-високите приходи от продажби на фирмата.</p>	<p>1.Закупени 15 броя нови технологии;</p> <p>2.Ръст на клиентите с 10 % и на поръчките със 20 %;</p> <p>3.Заети лица -116, от които 23 жени;</p> <p>4.Увеличение на производителността -10%;</p> <p>5.Износ на продукцията - 25%.</p>	464 950,00	274 320,50
------	--------------------------	---------------------	---	--	-----------	------------	---	---	--	------------	------------

152.	ТММ-02-152/24.07.2009 г.	"КАРМЕЛА-2000" ООД	гр.Велико Търново 5000, ул."Опълченска" №62	"Технологичната модернизация на КАРМЕЛА 2000 ООД – гаранция за конкурентност и новаторство"	12 месеца	гр.Велико Търново	<p><u>Дейност 1:</u> Провеждане на избор на доставчик на оборудване;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Закупуване и доставка на технологично оборудване;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Инсталиране и настройка на закупената линия за производство на бисквити;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Одит на проекта;</p> <p><u>Дейност 5:</u> Информирание и публичност на проектните резултати.</p>	<p>1.Очакван резултат от изпълнението на проекта е двукратно намаляване на себестойността на бисквитите в качеството им на заготовки;</p> <p>2.Възможностите, които предоставя технологичната линия са много, но въведените нови продукти биха могли да бъдат обособени в три основни групи: -меки и твърди бисквити, които без допълнителна обработка носят качествата на готов продукт; -Меки и твърди бисквити, използвани за полуфабрикат (заготовка) за допълнителна обработка; -богат асортимент от допълнително обработени бисквити – слепени с различни вкусове, с шоколад, тунквани и др.</p> <p>3.Очакван резултат от изпълнението на проекта е ръст в пазарния дял на КАРМЕЛА в сегмента „бисквити”. На национално ниво се планира двукратно увеличение на пазарните позиции от 15% на 30%, а в международен мащаб – петкратен ръст на приходите от продажби на бисквити;</p> <p>4.Успешната реализация на проекта ще спомогне за гарантиране на качеството на сега произвеждания шоколадов десет „Кармела” – бисквита с крем – четири вкуса и шоколад, чрез осигуряване на постоянно качество на бисквитените заготовки – собствено производство;</p> <p>5.Инсталирането на технологичната линия за производство на бисквити ще увеличи производствения капацитет на КАРМЕЛА около пет пъти;</p> <p>6.Предвижда се ръст на приходите от продажби, който до 2011 г. да достигне близо 28 млн.лв;</p> <p>7.Реализирането на настоящото проектно предложение ще създаде условия за разкриването на нови работни места в компанията - броят на служителите ще нарасне с 14 души, които да обслужват новата технологична линия;</p> <p>8.Активизиране на развойната дейност-Изпълнението на проекта ще освободи финансов ресурс, който ще бъде инвестиран в разработването на нови продукти.</p>	<p>1.Въведени 5 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>2.Внедрена 1 технологична линия за производство на бисквити;</p> <p>3.Заети лица -161, от които 86 жени и 1 лице с увреждания;</p> <p>4.Продажби на бисквити вътрешен пазар - 59 тона;</p> <p>5.Продажби на бисквити – износ-64 тона.</p>	929 950,00	557 970,00
------	--------------------------	--------------------	---	---	-----------	-------------------	---	---	--	------------	------------

153.	ТММ-02-153/24.07.2009 г.	"МАРКУС" ООД	гр.Гоце Делчев 2900, ул."Панаирски ливади" - продължение	"Повишаване качеството и капацитета на Маркус ООД"	9 месеца	гр.Гоце Делчев, обл.Благоевград	<p>Дейност 1: Проектно управление, съставяне на екип за управление на проекта;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на тържна процедура за подбор на доставчик на оборудването описано в проекта;</p> <p>Дейност 3: Доставка и инсталиране на машината, свързани с производствения процес;</p> <p>Дейност 4: Одит на поректа;</p> <p>Дейност 5: Визуализация на проекта.</p>	<p>1.С внедряване на новото оборудване се постигат следните икономии вследствие на новата технология на рязане:</p> <ul style="list-style-type: none"> -икономия на труд; -икономия на материали; -икономия на ножове; <p>2.Нови модели саи – с високотехнологичния процес на рязане могат да се изработват сложни и разнообразни детайли на моделите саи за луксозно обувки;</p> <p>3.Продукцията на Маркус ООД ще бъде предназначена само за износ;</p> <p>4.С наличието на лазерно рязане, което е с изключителна прецизност ще се подобри значително качеството на крайното изделие;</p> <p>5.Вследствие на внедряване на новото оборудване производственият капацитет ще се повиши с 62 % , а приходите от продажби 1.6 пъти през 2013 г.;</p> <p>6.След първата година от изпълнението на проекта производителността ще се повиши с 18%;</p> <p>7.Новата машина ще повиши обема на продукцията в участък разкрояване, което ще доведе до по-пълно натоварване на последващите машини от технологичния процес.</p>	<p>1.Закупена 1 нова техноло-гия;</p> <p>2.Приходи от основна дей-ност – 3 795 хил.лв;</p> <p>3.Брутна норма на печалба-30,11 %;</p> <p>4.Рентабилност - 27,1%;</p> <p>5.Добавена стойност на 1 зает - 9,44 хил.лв;</p> <p>6.Ефективност - 5,945 хил.лв;</p> <p>7.Увеличение на капацитета спрямо базисната година в проценти - 9,66%.</p>	338 946,92	203 368,15
------	--------------------------	--------------	--	--	----------	---------------------------------	---	--	--	------------	------------

154.	ТММ-02-154/24.07.2009 г.	"ДИМЕКС ТРЕЙДИНГ" ЕООД	гр.Пловдив 4000, ул."Преслав" № 35	"Високотехнологична модернизация на „ДИМЕКС ТРЕЙДИНГ” ЕООД”	11 месеца	гр.Пловдив, гр.Асеновград	<p>Дейност 1: „Доставка и въвеждане в експлоатация на пакет 1 от машини, оборудване и софтуер”;</p> <p>Дейност 2: „Доставка и въвеждане в експлоатация на пакет 2 от машини, оборудване и софтуер”;</p> <p>Дейност 3:„Визуализация, информираност и публичност”;</p> <p>Дейност 4 :„Одитиране на проекта”.</p>	<p>1.Новият високотехнологичен производствен процес, реализиран на база на закупените по проекта машини и оборудване, ще доведе до:</p> <ul style="list-style-type: none"> - намаляване себестойността на продукцията с 9÷9.5%; -намаляване на производствените разходи за материали (прокат, листове, заваръчна тел и др.) на база намаляването на разходните норми и оптимизация на разкроя. <p>2.Вследствие модернизацията на технологичното оборудване след изпълнението на проекта ще се въведат в производството следните нови продукти: цилиндри специални двойнодействащи за управляеми мостове на кари и електроплатформи; кормилна кутия за управление на електроплатформи EP20 и EP30; мост двигателен за електроплатформи EP20 и EP30 (с товароносимост съответно 2 и 3 т.); мост двигателен за електрокари E12 и E16 (с товароподемност съответно 1.2 и 1.6 т.); мост двигателен за електрокари E20 и E25 (с товароподемност съответно 2 и 2.5 т.);</p> <p>3.Изпълнението на проекта ще доведе до подобряване на пазарния дял на дружеството в България (продажба на кари) – от 6% за 2007 г. до 10% през 2010-2011 г.</p> <p>4.Увеличаване дела в производството на кари в страната – от 11% за 2007 до 14-15% през 2011 г. Същевременно ще се стабилизира делът на износа – на 75% от продукцията на дружеството;</p> <p>5.Усвояването на новите продукти ще осигури подобряване на функционалните характеристики на продукцията на дружеството;</p> <p>6.Очакваното увеличение на производствения капацитет след приключване на проекта е около 20%. Комплексното влияние на всички последици от реализацията на проекта предполага увеличение на приходите от продажби от 30% към края на периода до 2014 г. спрямо 2007 г.</p>	<p>1.Закупени 4 нови машини;</p> <p>2.Въведен 1 нов продукт /модификация;</p> <p>3.Производствен капацитет за кари -480 бр./г.;</p> <p>4.Приходи от продажби -9555 хил.лв;</p> <p>5.Увеличение на продажбите спрямо предходната година-5%;</p> <p>6.Приходи от продажби за износ-5680 хил.лв;</p> <p>7.Дял на износа от приходите от продажби-59,5%;</p> <p>8.Рентабилност на продажбите (бр.печалба / приходи от продажби)-2,0%;</p> <p>9.Заети лица – 115;</p> <p>10.Брутна печалба на един зает-1,5 хил.лв;</p> <p>11.Производителност на труда - 83,1 хил.лв.</p>	1 292 120,00	775 272,00
------	--------------------------	------------------------	------------------------------------	---	-----------	---------------------------	--	--	---	--------------	------------

155.	ТММ-02-155/24.07.2009 г.	"ПАСАТ БЪЛГАРИЯ" АД	гр. Царево 8260, общ.Царево, обл.Бургас, Южна промишлена зона	"Закупуване и въвеждане в експлоатация на ново технологично оборудване"	12 месеца	гр.Царево, общ.Царево, обл.Бургас	<p>Дейност 1: Провеждане на процедура за избор на доставчик и сключване на договор;</p> <p>Дейност 2: Доставка на машините и въвеждането им в експлоатация;</p> <p>Дейност 3: Визуализация;</p> <p>Дейност 4: Одит на проекта;</p> <p>Дейност 5: Докладване и предоставяне на информация за изпълнение на проектните дейности.</p>	<p>1.След реализацията на проекта и въвеждането в експлоатация на новата Бояджийска камера за високо налягане ще се спестява до 60 % от използваните покрития (защитни покрития, лакове, бои), както и до 50 % от времето за операцията „нанасяне на покритие”;</p> <p>2.Въвеждане на нови продукти-едрогабаритни части за автомобилни купета и табла, както и детайли използвани в производството на железопътни вагони,както и услуги-съвременни покрития (защитни покрития, лакове, бои) с които се обработват продуктите за автомобилната и железопътна индустрии;</p> <p>3.Ще се стъпи на нов пазарен сегмент както на национално, така и на международно ниво;</p> <p>4.Ще се увеличи дела на изнасяната продукция с около 8-10%;</p> <p>5.Със закупуването и инсталирането на Филтъра за пречистване на въздуха от технологичен прах ще се подобрят качествените характеристики на произвежданите продукти;</p> <p>6.Като пряк резултат от проекта се очаква да се увеличи капацитета на предприятието, в резултат на което да се увеличат общо приходите от производството на дружеството с между 17 % и 22 %;</p> <p>7.Опазване на околната среда;</p> <p>8.Подобряване условията на труд.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Въведени нови 15 продукти/услуги/процеси;</p> <p>3.Общо произведена продукция-2383 хил.лв;</p> <p>4.Производствен капацитет - 168 тона/г.;</p> <p>5.Капацитет на седалки - 432 бр.</p> <p>6.Капацитет на детски пързалки-150 бр.;</p> <p>7.Капацитет -90 бр.;</p> <p>8.Процент на износа в общите продажби -70%;</p> <p>9.Заети лица - 49, от които 17 жени и 9 лица от малцинствата.</p>	227 720,00	148 018,00
------	--------------------------	---------------------	---	---	-----------	-----------------------------------	---	---	---	------------	------------

156.	ТММ-02-156/24.07.2009 г.	"ХИММАШ" АД	гр.Хасково 6300, бул. "Съединение" № 69	„Повишаване на конкурентоспособността на Химмаш” АД чрез внедряване на модерно технологично оборудване”	12 месеца	гр. Хасково	<p>Дейност 1: Сформиране на екип по проекта;</p> <p>Дейност 2: Подготовка на тържна документация;</p> <p>Дейност 3: Провеждане на процедура за избор на подизпълнител;</p> <p>Дейност 4: Доставка, монтаж и въвеждане в експлоатация на оборудването;</p> <p>Дейност 5: Визуализация и популяризиране на дейностите по проекта;</p> <p>Дейност 6: Проектен одит и отчетност.</p>	<p>1.Намаляване на общите производствени разходи с 10%, себестойността на продукцията с 15%, времето за изпълнение на поръчките и ефективното използване на ресурсите на предприятието;</p> <p>2.Разширяване на продуктовия асортимент чрез производство на продукти – съдове под налягане с дебелина над 100 мм от различен листов материал, с възможност за рециклиране при извеждане от употреба, както и изделия с прецизни размери;</p> <p>3.Ще се увеличи дела на експортно ориентираната продукция от 26% на 35-40% от общия обем на продажбите;</p> <p>4.Гарантираното постоянно качество, увеличения производствен капацитет и ефективната ценова политика ще спомогнат за устойчив ръст на пазарно присъствие в страната от 74% на 80-85%;</p> <p>5.Ще се гарантира поддържането на постоянно високо качество на крайния продукт.</p> <p>6.Ще се повиши полезността и добавената стойност на продуктите;</p> <p>7.Производственият капацитет ще се увеличи с 25-30%;</p> <p>8.Приходите от продажби ще нараснат с 20-25%;</p> <p>9.Изпълнението на проекта ще доведе до категорично повишаване на рентабилността на производството;</p> <p>10.Увеличеният капацитет на производството ще доведе до разкриване на нови работни места и мотивираност на персонала за работа в модерна среда. В резултат на изпълнението в краткосрочен план ще бъдат назначени още 11 нови работника.</p>	<p>1.Обем произведена продукция-615 бр.;</p> <p>2.Заети лица - 197, от които 46 жени;</p> <p>3.Приходи от продажби на продуктовата номенклатура-8900 хил.лв.</p>	665 023,00	399 013,80
------	--------------------------	-------------	---	---	-----------	-------------	--	---	--	------------	------------

157.	ТММ-02-157/24.07.2009 г.	"ХЛЕБОПРОИЗВОДСТВО И СЛАДКАРСТВО" ЕООД	гр.Троян 5600, община Троян, област Ловеч, ж.к. "Кнежки льг"	"Технологична модернизация на "ХЛЕБОПРОИЗВОДСТВО И СЛАДКАРСТВО"ЕООД гр.Троян	11 месеца	гр.Троян, общ.Троян, обл.Ловеч Дейност 1: Подготовка на тържната документация и провеждане на търг за климатизация и вентилация; Дейност 2: Изпълнение на дейностите по климатизация и вентилация; Дейност 3: Закупуване на вентилационна камера с рекуператор и табло и климатици; Дейност 4: Подготовка на тържната документация и провеждане на търг за линия за приемане, съхранение и транспортиране на брашно; Дейност 5: Изпълнение на дейност – линия за приемане, съхранение и транспортиране на брашно; Дейност 6: Закупуване и въвеждане в експлоатация на машини и оборудване; Дейност 7: Подготвяне на крайните отчети – технически и финансов, одит на проекта и отчитане.	1.Намаляване на разходите за електроенергия, горива и смазочни материали и ремонтни части с до 18%, което ще доведе до намаляване на себестойността на единица продукция с 6%; 2.Въвеждане на нови разфасовки и нова форма на пакетирание; 3.Реализация на продукцията след реализация на проекта: -100% на вътрешния пазар, от които: -75% на местно ниво; -25% на национално ниво; 4.Подобряване потребителските свойства (по-малки разфасовки, рязане на хляба, пакиране с клипс), съобразено с промените в търсенето; 5. Въвеждането в експлоатация на новото технологично оборудване ще позволи да се натовари до 95% производствения капацитет на предприятието. Повишената производителност и намалената себестойност ще доведат до по-високи приходи от продажби; 6.Подобряване условията на труд, съобразно европейските изисквания за безопасни условия; 7.Създаване на допълнителни работни места; 8.Повишаване на енергийната ефективност на сградата.	1.Закупени 18 нови машини; 2.Въведени 4 нови продукта; 3.Заети лица – 101, от които 47 жени;	524 413,85	314 648,31
------	--------------------------	--	--	--	-----------	--	--	--	------------	------------

158.	ТММ-02-158/24.07.2009 г.	"ВОЙСКОМ" АД	гр.София, ул. "Неофит Рилски" 34, ет 2, апартамента вляво от стълбите /без номер/	"Разплащания чрез комуникационен оператор"	7 месеца	гр. София	<p>Дейност 1: "Въвеждане в експлоатация на ДНА – иновативен метод за мобилни разплащания";</p> <p>Дейност 2: „Визуализация на проекта“;</p> <p>Дейност 3: „Одит“.</p>	<p>1.Утвърждаване позициите на фирмата в сферата и конкурентно преимущество при развитието и внедряването на дългосрочна услуга, ориентирана към директния клиент;</p> <p>2.В резултат от предвидената маркетингова политика могат да бъдат анализирани прогнозни данни за увеличаване на пазарния дял и формиране на положителни финансови показатели, както следва:</p> <ul style="list-style-type: none"> - увеличаване на оборота от предлагани услуги: 2009г. +5%; 2010г. +12%, 2011г. +15%; - увеличаване на печалбата: 2009г. +4%; 2010г. +10%, 2011г. +13%; <p>3.В следствие на осъществяване на предвидените по проекта дейности да бъдат анализирани прогнозни данни за увеличаване на пазарния дял и формиране на положителни финансови показатели, както следва:</p> <ul style="list-style-type: none"> - увеличаване на оборота от предлагани услуги: 2009г. +5,4%; 2010г. +12,2%, 2011г. +15,3%; - увеличаване на печалбата: 2009г. +4,1%; 2010г. +10,3%, 2011г. +13,2%; - увеличаване на приходите от продажби: 2009г. +4,5%; 2010г. +11,3%; 2011г. +14,2%; <p>5.В следствие на реализацията на проекта ще бъде налице въведен иновативен метод за разплащания с комуникационен оператор в Република България.</p>	<p>1.Закупена 1 нова технология;</p> <p>2.Въведени 3 нови продукти/услуги/процеси ;</p> <p>3.Заети лица - 38, от които 17 жени;</p> <p>4.Въведен 1 иновативен метод за разплащания с комуникационен оператор;</p> <p>5.Изградена добра практика и добавена стойност - 3 бр.;</p> <p>6.Използван метод – обект на патент -1 бр.</p>	1 425 000,00	926 250,00
------	--------------------------	--------------	---	--	----------	-----------	--	--	--	--------------	------------

159.	ТММ-02-159/24.07.2009 г.	"БУЛМАР" ООД	гр.Благоевград 2700, ул. "Порой" №8, ет.3	"Повишаване конкурентоспособността на Булмар ООД чрез инвестиране в технологична модернизация на предприятието"	12 месеца	гр.Благоевград Дейност 1: Провеждане предвидените процедури в Постановление № 55/2007 на МС за избор на доставчик; Дейност 2: Избор на доставчик и заявка на избраното оборудване; Дейност 3: Доставка и монтаж; Дейност 4: Пускане в експлоатация на новозакупените машини и съоръжения; Дейност 5: Дейности, свързани с визуализацията на проекта; Дейност 6: Отчитане изпълнението на проекта, изготвяне на окончателен одит.	1.Разнообразяване на изрязваните форми от скални материали и видовете профили, изцяло отговарящи на индивидуалните желания и поръчки на клиентите; 2.Внедряването на новото оборудване е свързано с увеличаване на пазарния дял в продажбите на едро и дребно, както и реализиране на експортните ни намерения; 3. Модернизацията на производствените процеси, посредством най-новото цифрово програмно управление, осигурява постоянно високо качество, независимо от субективните качества на производствения персонал; 4.Увеличаването на производствения капацитет е гарантирано от техническите характеристики на съоръженията, а приходите от продажби ще бъдат пряк резултат от постигнатите дългосрочни договорености с наши постоянни клиенти; 5. Намалява количеството на отпадъците от скални материали, като ги превъща в мозаечни фракции, които могат да се използват в строителството, пътищата и други.	1.Закупени 3 нови технологии; 2.Въведени 3 нови продукта; 3.Заети лица -3, от които 1 жена; 4.Закупено оборудване на стойност 332 хил. лв.; 5.Увеличение на производителността - 79%; 6.Увеличение на приходите от продажби - 71%.	328 647,00	213 621,00
------	--------------------------	--------------	---	---	-----------	--	---	---	------------	------------

160.

ТММ-02-160/24.07.2009 г.

"БИСС АДВЪРТАЙЗИНГ" ООД

гр.София 1407,бул." Джеймс Баучер" № 51

"Повишаване на конкурентноспособността на "БИСС АДВЪРТАЙЗИНГ" ООД чрез модернизация на технологичния парк на фирмата"

11 месеца

гр.София

Дейност 1: Провеждане на процедури за избор на изпълнител на СМР и - доставчик на оборудване. Сключване на договори с избраните изпълнител и доставчик;
Дейност 2: Доставка и монтаж на оборудване;
Дейност 3: Изпълнение на СМР;
Дейност 4: Публичност и визуализация;
Дейност 5: Одит на проекта.

1.В резултат въвеждането в експлоатация на цифровата печатарска машина iGen 3 със сървър за цветно отпечатване Docus SP DFE , фирмата очаква намаление на производствените разходи поради нейната икономичност, изразяваща се в изключително ниската себестойност на отпечатване в сравнение с други системи за цифрово пълноцветно отпечатване;
2.Придобиването на цифровата печатарска машина iGen 3 със сървър за цветно отпечатване Docus SP DFE е условие за предлагането на нови услуги като:
- производство на книги и списания, в т.ч. пълноцветни списания, дигитални книги, корици, цветни вложки;
- производство на художествена, сувенирна и бизнес продукция, в т.ч. цветни отчети, фотографии, брошури, каталози, плакати, визитни картички, календари, папки, поздравителни картички, дипломи, грамоти, покани и др.;
3.Разширяване дейността на фирмата и включването на нов асортимент от услуги в продуктовата листа, а именно - производство на книги и списания и производство на художествена, сувенирна и бизнес продукция.
4.Нарастване на пазарния дял, който фирмата заема от 10% на 15%. След реализиране на инвестицията по настоящия проект прогнозите са 30% от продуктите на фирмата да се реализират на външния пазар;
5.Едновременно с възможностите за разширяване на дейността на фирмата и продуктивния асортимент, покупката на цифровата печатарска машина iGen3 с цветен сървър Docus SP DFE, ще допринесе за значително подобряване на качеството на изпълнение на предлаганите услуги;
6.Следствие от придобиването на цифровата печатарска машина ще бъде увеличаването на производствения капацитет на дружеството;
7.Увеличената производителност обуславя и прогнозата за нарастване на приходите на фирмата поне с 20% .

1.Закупена 1 нова технология;
2.Въведени 7 нови продукта/услуги/процеси;
3.Ръст на заетите лица с 5 човека,от които 3 жени.

886 802,40

576 421,56

161.	ТММ-02-161/24.07.2009 г.	ЕТ "БИСЕР СТОИМЕНОВ"	гр.Кюстендил,ул. "Боровец" № 2, вх.А	"Технологична модернизация на ЕТ „Бисер Стоименов”"	12 месеца	с. Долно село, общ. Кюстендил, обл. Кюстендил	<p>Дейност 1: Провеждане на тръжна процедура за избор на доставчик;</p> <p>Дейност 2: Доставка и монтаж на оборудването;</p> <p>Дейност 3: Провеждане на тръжна процедура за избор на консултантска фирма, за изготвяне на Маркетингова стратегия и Бизнес план;</p> <p>Дейност 4: Изготвяне на Маркетингова стратегия и Бизнес план от консултантската фирма;</p> <p>Дейност 5: Представяне на писмени Маркетингова стратегия и Бизнес план за развитие на пазара на дървени изделия;</p> <p>Дейност 6: Дейности по публичност и визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 7: Осчетоводяване и одит;</p> <p>Дейност 8: Докладване и отчитане изпълнението на договора за безвъзмездна помощ.</p>	<p>1. Със закупуване и пускане в експлоатация на дърворезна линия с програмно управление рандемана ще достигне 70%, спрямо предходната 2008г.;</p> <p>2. Предвижда се въвеждането на няколко нови продукта: - Олекотена ламперия; - Висококачествен дъбов паркет;</p> <p>3. Пазарните позиции на фирмата ще се подобрят, т.к. конкурентоспособността на дружеството ще се повиши. Като на местно и национално ниво се реализира 17% от продукцията, а на международно 83%.</p> <p>4. Закупуването на предвиденото оборудване ще допринесе неминус до подобряване на качеството на крайната продукция, като се използва висококачествена и съвременна технология в производството;</p> <p>5. Планираното нарастване на капацитета е съобразено с момента на пускане в експлоатация на новата линия, нейния капацитет, както и капацитета на действащите машини и оборудване. Прогнозните приходи от продажби ще нарастват с по 26% средно на година.</p>	<p>1. Закупени 6 нови технологии;</p> <p>2. Въведени 5 нови продукта/услуги/процеси;</p> <p>3. Заети лица - 16, от които 5 жени и 1 лице с увреждания.</p>	1 540 000,00	1 000 000,00
------	--------------------------	----------------------	--------------------------------------	---	-----------	---	---	---	--	--------------	--------------

162.	ТММ-02-162/24.07.2009 г.	"МЕНИДЖМЪНТ БИЛДИНГ КОНТРОЛ" ЕООД	гр.София,ж.к."Бъкстон" бл.21, вх.Б, ап.21	"Модернизация на машинния парк на „Мениджмънт билдинг контрол“ ЕООД"	12 месеца	гр.Перник	<p>Дейност 1: Провеждане на тръжна процедура за избор на доставчик;</p> <p>Дейност 2: Доставка и монтаж на оборудването;</p> <p>Дейност 3: Провеждане на тръжна процедура за избор на консултантска фирма, за изготвяне на Маркетингова стратегия;</p> <p>Дейност 4: Избор на подходяща консултантска фирма за изготвяне на Маркетингова стратегия;</p> <p>Дейност 5: Изготвяне на Маркетингова стратегия от консултантската фирма;</p> <p>Дейност 6: Представяне на писмена Маркетингова стратегия за развитие на пазара на шивашки изделия;</p> <p>Дейност 7: Дейности по публичност и визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 8:Осчетоводяване и одит;</p> <p>Дейност 9: Докладване и отчитане изпълнението на договора за безвъзмездна помощ.</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Закупуването на машините ще доведе до намаляване на производствените разходи, което от своя страна ще понижи чувствително себестойността на готовата продукция; 2. Предвижда се въвеждането на няколко нови продукта: <ul style="list-style-type: none"> -Анцунг; -Дамски рокли; -Клинове; 3. Пазарните позиции на фирмата ще се подобрят, т.к. конкурентоспособността на дружеството ще се повиши. 4.Като на местно и национално ниво се реализира 17% от продукцията, а на международно 83%; 5. Използването на нова (hi -tech) технология, автоматизирани процеси, прецизни настройки и контрол ще доведе неминуемо до подобряване на качеството на съществуващата продукция; 6.Увеличаване на производствения капацитет, както и на приходите от продажби; 7. Създаване на условия за устойчиво развитие на дружеството, оптимизиране на цялостния производствен процес, съкращаване на производствените срокове, повишаване квалификацията на работниците. 	<ol style="list-style-type: none"> 1.Закупени 21 нови технологии; 2.Въведени 6 нови продукта/ услуги/процеси; 3.Заети лица - 37 жени, от които 30 жени и 1 лице с увреждания. 	1 603 909,08	999 876,92
------	--------------------------	-----------------------------------	---	--	-----------	-----------	--	--	--	--------------	------------

163.	ТММ-02-163/24.07.2009 г.	"ЕС БИ ГРУП" ЕАД	гр. София 1421, район Лозенец, ул. „Плана планина” 13, ет. 5, ап. 10	"Конкурентноспособни геопространствени данни"	5 месеца	гр. София	<p>Дейност 1: Инвестиция в Хардуер; Дейност 2: Процедура и избор на доставчик вкл. Валидиране на изисквания; Дейност 3: Доставка на хардуерни елементи; Дейност 4: Инсталация на хардуерните елементи; Дейност 5: Приемане на инсталацията (тестване); Дейност 6: Инвестиция в Софтуер; Дейност 7: Процедура и избор на доставчик, вкл. Валидиране на изискванията; Дейност 8: Доставка на лицензи за софтуери 1 и 2; Дейност 9: Инсталация на лицензи за софтуер; Дейност 10: Приемане на инсталацията и тестване; Дейност 11: Визуализация на проекта; Дейност 12: Одит на проекта.</p>	<p>1. Платформата ще спомогне за намаляване на ръчната работа при първичната обработка, съхранението на гео данните и изпълнението на заявки от клиенти, а оттам и на производствените разходи. Ще осигури и по-висока защита на данните и респективно намаляване на риска от повреждане, загуба, кражба; 2. Капацитетът, който ще създаде платформата ще позволи разработването на нови продукти и услуги (етажност на данните, 3D релеф на градска среда, Street view, пешеходна информация, уеб портал), планирани от компанията и ще развие конкурентните предимства на съществуващите – събиране на географска информация за точки, представляващи интерес; 3. Компанията е установила партньорски отношения със световен лидер в областта на навигацията (Mapscare) и платформата ще позволи да отговори на изискванията за съхранение и поддържани атрибути на данните, които предполагат голям обем на географските данни, а оттам и капацитет за съхранение. 4. Минимум 8% от приходите за 2009 се предвижда да бъдат реализирани на международния пазар, което ще е и първо навлизане на световния пазар и в нови сектори като автомобилната индустрия. Прогнозите за 2010 са за 16% от общите приходи; 4. Платформата за гео данни ще повиши сигурността и надеждността на данните и ще улесни процеса на тяхната актуализация, което е много важна тяхна характеристика, ще катализира и внедряването на GDF 2.0 стандарт за обработка на данни и разширяване на съществуващото покритие от данни; 5. Анализите на компанията показват потенциал за нарастване на приходите от продажби на геопространствени данни и услуги на тяхна основа с между 40% за 2009 и 35% за 2010 и 2011 г (консервативен модел).</p>	<p>1. Закупени 4 сървъра, 2 сторидж сървъра и 2 рутера; 2. Закупени 10 Лицензионни пакети (инсталация) на софтуер – ArcView; 3. Закупени 7 Лицензионни пакети (инсталация) - софтуер за управление и анализ на гео данни ArcGIS / ArcEditor; 4. Закупени 2 Лиценза за - Oracle бази данни; 5. Нов капацитет за съхранение-16 TB; 6. Изменение на обема на гео данни за времето на изпълнение на проекта – събрани от мобилната лаборатория-1500GB; 7. Процесна карта и работна инструкция за създаване на геопространствени данни-1 документ; 8. Заети лица-36; 9. Обем на базата геопространствени данни-12 TB; 10. Въведени 2 нови продукта/услуги/процеси; 11. Нови лицензи за ползване (нови потребители) -17 бр.; 12. Време за предоставяне на базов продукт/ услуга, свързани с гео данни (към началото на съответната година) - 0-4 дни; 13. Актуализация на данните за клиенти (към началото на съответната година)- 2 пъти годишно; 14. Обем повредени при прехвърляне/ съхранение/ управление данни от общия обем на базата (към началото на съответната година) - по-малко от 1,5%; 15. Покритие на съхраняваните данни: Общини: 20%/ година; Пътна мрежа - 80% /на година; Нарастване на броя на интересни точки (Points of Interest) (към началото на съответната година) - 30% /година; 16. Оплаквания от клиенти-по-малко или равно на: 1 брой; 17. Дял на ръчната обработка - 30%</p>	248 240,00	161 356,00
------	--------------------------	------------------	--	---	----------	-----------	--	--	---	------------	------------

164.	ТММ-02-164/24.07.2009 г.	"МД-2 " ЕООД	гр. София 1528, район Искър, ул. "5011" № 2	"Производство на качествени замразени и охладени тестени изделия"	12 месеца	гр. София	<p><u>Дейност 1:</u> Провеждане на тържна процедура за подбор на доставчици на оборудването описано в проекта;</p> <p><u>Дейност 2:</u> Доставяне и инсталиране на машините и оборудването, свързани с производствения процес;</p> <p><u>Дейност 3:</u> Одит на проекта;</p> <p><u>Дейност 4:</u> Визуализация на проекта.</p>	<p>1.Намаляване на производствените разходи ще се получи вследствие на: -намаляване на технологичния брак от 3% на 1%;</p> <p>-намаляване на разходите за труд вследствие автоматизиране на процесите от 10 единици разходи за труд на единица продукт на 6 единици;</p> <p>2.Закупуването на опаковъчна машина на модифицирана атмосфера ще даде възможност да се въведат в производство нови продукти – охладени пици и лазаня;</p> <p>3.След изпълнение на проекта се подобряват пазарните позиции на МД-2 ЕООД като постига дял от 45 % на пазара на замразени и охладени пици;</p> <p>4.Ще се подобри значително качеството на произвежданата;</p> <p>5.Производственият капацитет ще се увеличи от 200 кг/час на 400 кг/час;</p> <p>6.Приходи от продажби – с 1.6 пъти в третата година и до 1.8 пъти в петата година от изпълнение на проекта спрямо 2007 г.;</p> <p>7.Ще бъдат подобрени значително икономическите и производствени показатели:</p> <p>-рентабилност – до 10.06% в третата година и до 13.5% в петата година от осъществяване на проекта спрямо 1,26% за 2007 г.;</p> <p>-Печалба от основна дейност – около 13 пъти в третата година и близо 20 пъти в петата година от реализацията на проекта спрямо 2007 г., когато е 28 хил.лева;</p> <p>-Ефективност – над 12 пъти до третата година и около 19 пъти до петата година от изпълнението на проекта спрямо 2007г., когато е 680 лева на зает.</p>	<p>1.Закупени 4 нови технологии;</p> <p>2.Приходи от основна дейност-2277 хил. лв;</p> <p>3.Брутна норма на печалба-1,13%;</p> <p>4.Рентабилност - 1,02%;</p> <p>5.Добавена стойност на 1 зает - 3,61 хил. лв;</p> <p>6.Ефективност - 0,63 хил. лв;</p> <p>7.Увеличение на капацитета спрямо базисната година в проценти - 40,28%.</p>	1 608 286,00	964 971,60
------	--------------------------	--------------	---	---	-----------	-----------	--	--	--	--------------	------------

165.	ТММ-02-165/24.07.2009 г.	"ПАСПОРТ МЕДИА" ООД	гр. София, район Възраждане, ул. "Царибродска" 70 , ет 4, офис 7	"Модернизация на технологиите за производство на филми и филмови форми в Паспорт медиа ООД"	12 месеца	гр. София	<p>Дейност 1: Започване процедури за избор на изпълнители за доставка на оборудване и консултантски услуги и сключване на договор за финансов лизинг;</p> <p>Дейност 2: Доставка;</p> <p>Дейност 3: Инсталиране и въвеждане в експлоатация на оборудването;</p> <p>Дейност 4: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 5: Одит на проекта.</p>	<p>1.Използването на нови машини води до намаляване на разходите за електрическа енергия с 14%, увеличава темпа на завършване на изделията и спестява 1/7 от производственото време;</p> <p>2.Ефективността на новите машини, допринася за намаляване на допълнителната ръчна обработка на детайлите и спестява консумативи за производството и амортизация на помощни машини, като всичко това води до намаляване себестойността на произвежданите изделия и повишаване конкурентоспособността на предприятието;</p> <p>3..Въвеждане на нови продукти/ услуги: Заснемане на игрални видео - филми, производство на DVD за търговски цели, изготвяне на анимационни клипове, развитие на нови телевизионни програми</p> <p>4.Пазарни позиции -60 / 40 % съотношение български / международен пазар . Неминуемо с увеличението на качеството, възможностите за подобряване на пазарните позиции ще се реализира в по-кратки срокове - поне с 2 до 5% годишно;</p> <p>5..С новото оборудване ще се произведат по-висок клас, по-качествени и надеждни аудио визуални продукти;</p> <p>6..Увеличението на производствения капацитет и оформянето на маркетингово звено в компанията ще доведе до увеличаване приходите от продажби на продукти с около 5 до 10% годишно в петгодишен период от време.</p>	<p>1.Закупени 2 нови технологии;</p> <p>2.Въведени 43 нови продукта /услуги/процеси;</p> <p>3.Международни клиенти - 5 бр.;</p> <p>4.Ръст на заетите лица със 7 лица,от които 3 жени и 2 лица с увреждания;</p> <p>5.Обем на поръчките - 90/ година;</p> <p>6.Индикатор за пазарен дял в сегмент - 12%;</p> <p>7. Ръст на ФРЗ-105%</p> <p>8. Нетни приходи от продажби - 105%.</p>	1 209 143,00	785 942,95
------	--------------------------	---------------------	--	---	-----------	-----------	--	--	--	--------------	------------

166.	ТММ-02-166/01.10.2009 г.	ФАМИЛИ ДЖИ	гр.Пловдив, бул. "Цариградско шосе", №51, ет.5	"Модернизирани и обновление на технологичното оборудване за по-ефективно производство на висококачествени продукти, в съответствие с европейските и световни изисквания към производството на облекла"	12 месеца	гр.Пловдив	<p>Дейност 1: Отчетност на проекта;</p> <p>Дейност 2: Процедура за "открит избор" на доставчик на оборудването съгласно ПМС№55/12.03.07 изм. и доп. с ПМС№319/16.12.2008г.;</p> <p>Дейност 3: Подписване на договор с Доставчика на оборудването;</p> <p>Дейност 4: Доставка, монтаж, тестване и въвеждане в експлоатация на оборудването;</p> <p>Дейност 5: Одит на проекта;</p> <p>Дейност 6: Провеждане на вътрешен мониторинг и контрол;</p> <p>Дейност 7: Визуализация и публичност на проекта.</p>	<p>1. Ще се намали себестойността на единица готова продукция с около 10% в резултат на намаляване разходите на време, труд, хартия и по-ефективно използване на платовете;</p> <p>2. След изпълнението на проекта се очаква реализация на готовата продукция на външния пазар в размер на 90% и 10%;</p> <p>3. Новото оборудване ще повиши качеството на произвежданите облекла с около 50% основно по отношение на прецизността и бързината на изработката на кройките, с което ще повлияе благоприятно целия производствен цикъл и ще сведе до минимум производствения брак при кроенето;</p> <p>4. След изпълнението на проекта се очаква увеличаване с около 15% на производствения капацитет и приходите от продажби, поради намаляване на производствените разходи за труд, по-ефективно използване на платовете, съществено съкращаване на производствения процес чрез прецизната изработка на голямо количество кройки за кратко време;</p> <p>5. Ще се оптимизират човешките ресурси в резултат на намаляване на ръчния труд. Ще се отмени ръчния труд на 2 работника в кроячно отделение, които ще бъдат преквалифицирани и преназначени за работа в отделението за подлепване на детайли, където ръчните операции са повече и са по-специфични. Ще бъде сведен до минимум риска от поява на трудов травматизъм, тъй като ще отпаднат двата открити банцига за разрязване на платовете.</p>	<p>1. Закупени 2 нови технологии;</p> <p>2. Въведен 1 нов продукт/услуга/процес;</p> <p>3. Закупени 5 нови машини и оборудване;</p> <p>4. Приходи от продажби на нови продукти-22 хил. лв;</p> <p>5. Приходи от продажби за износ-1245 хил. лв;</p> <p>6. Оборот на предприятието-1370 хил. лв;</p> <p>7. Негна печалба-170 хил. лв;</p> <p>8. Добавена стойност на един зает-2,5 хил. лв;</p> <p>9. Брутна норма на печалба-0,12 хил. лв;</p> <p>10. Норма на възвращаемост на ДМА-0,55 хил. лв.</p>	309 271,00	185 562,60
------	--------------------------	------------	--	--	-----------	------------	---	--	---	------------	------------

167.	ТММ-02-167/21.10.2009	"ХЕМУС-М" АД	гр. Мездра 3100, обл. Враца, ул. "Христо Ботев" № 1	"Модернизация и увеличаване на капацитета за добив и преработка на скално-облицовъчни материали от фирма ХЕМУС-М – Мездра"	9 месеца	гр. Мездра	<p>Дейност 1: Доставка и пускане в експлоатация на машини за преработка;</p> <p>Дейност 2: Визуализация и разпространение на информация за проекта;</p> <p>Дейност 3: Проверка и контрол на разходите (одит).</p> <p>1. С въвеждане на поточната линия на рязане на плочи ще се елиминира технологичният брак и ще се намали трудоемкостта. Линията е автоматизирана, оборудвана с допълнителни операции като подготовка, товаро-разтоваръчни дейности и др;</p> <p>С въведената резачка за оформяне на блокове се постига точност и значително по-висока производителност. Намаляване на крайната себестойност на един кв.м. плочи с над 8%;</p> <p>2. С въвеждането на новите технологии се създава възможност за въвеждане в производство на нови изделия с по-голяма сложност, като например: колони – различни видове масивни, до 4 м. дълги и с изключителна точност; антики – много сложна обработка за изкуствено визуално състаряване на изделията; поточна линия за плочи с големи размери; различни видове фаски и канали; плотове за кухни и бани с полирана вътрешност на мивката; стъпала – прави, криви и обли; обработка на масиви; полагане на надписи; кухи колони за строителството; различни сегменти;</p> <p>3. Ще се постигне нарастване на пазарния дял в страната – от 3,3% на 8%. В края на периода, след реализацията на проекта през 2014 г., 75% от продукцията ще се реализира на външни пазари;</p> <p>4. Ще се подобри процесът на рязане и ще се елиминират дефектите, получавани при ръчното управление на процесите. Значително ще се подобри качеството на изделия, които са се обработвали ръчно като плотове, бани, подпрозоречни парапети, полиране на вътрешни кривини;</p> <p>5. Производственият капацитет за добив ще се увеличи от 8 600 м³ през 2007 (2008 г.) на 11 000 м³ след закупуване на оборудването;</p> <p>7. Приходите от продажби ще се увеличат през 2014 г. с близо 40%.</p>	<p>1. Закупени 3 нови технологии (машини);</p> <p>2. Въведени 2 нови продукта;</p> <p>3. Производствен капацитет за добив-8600м3;</p> <p>4. Производствен капацитет за преработка-120000м2;</p> <p>5. Приходи от продажби-4265хил. лв;</p> <p>6. Увеличение на продажбите спрямо предходната година-5%;</p> <p>7. Приходи от продажби за износ-2200 хил. лв;</p> <p>8. Дял на износа от приходите от продажби-51,6%;</p> <p>9. Брутна печалба (счетоводна печалба преди данъци)-110 хил. лв;</p> <p>10. Рентабилност на продажбите (бр.печалба / приходи от продажби)-2,5%;</p> <p>11. Брой заети-119 лица;</p> <p>12. Брутна печалба на един зает-926 лв.;</p> <p>13. Производителност на труда-35,5 хил. лв.;</p> <p>14. Норма на възвръщаемост на ДМА-1,3%.</p>	1 526 629,00	782 921,20
------	-----------------------	--------------	---	--	----------	------------	--	--	--------------	------------

168.	ТММ-02-168/21.10.2009	ЕТ "БОЖИДАР ХРИСТОВ - ДАРИС"	гр. Кюстендил, 2500, ул. "Цар Освободител" № 111	"Технологична модернизация и иновации в ЕТ „Божидар Христов – ДАРИС“"	12 месеца	гр.Кюстендил	<p>Дейност 1: Подготовка и предоставяне на тържни документ;</p> <p>Дейност 2: Оценка на оферти и сключване на договор(и) за доставка ;</p> <p>Дейност 3: Доставка на оборудване ;</p> <p>Дейност 4: Откриване на работни места и обучение на персонала;</p> <p>Дейност 5: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта.</p>	<p>1.С премахване на ръчните операции по сглобяване на обувката себестойността на продукцията ще намалее с не по-малко от 8%;</p> <p>2.Въвеждането на специализираната автоматизирана машина с микропроцесорно управление за изработка на нарезки по табаните ще позволи на предприятието да увеличи броя на новите продукти/модела с поне 50 годишно;</p> <p>3. В резултат на проекта се очаква подобряване на позиции на международния пазар – предимно в ЕС и Русия. Съотношението между продукцията за износ и за националния пазар се очаква да достигне 25%/75% в сравнение с 18%/82% . Обемът на продажбите на всички пазари ще нарастне (местен, регионален, национален и външен), но структурата на продажбите ще се промени. В общата структура на продажбите ще се увеличи дялът на продажбите, реализирани на националния и международния пазар;</p> <p>4.С въвеждане на високотехнологично оборудване за сглобяване на изделията се очаква дялът на бракуваната продукция поради отпадането на недостатъчно прецизните ръчни операции да намалее от 4% до 1%;</p> <p>5. Новото оборудване ще замени изцяло морално и технически остарелите машини за сглобяване и ще замени изцяло ръчните операции при изработка на нарезки на табана. Производственият капацитет ще се увеличи с не по-малко от 35%, което ще доведе до не по-малко от 35% увеличаване на приходите в рамките на две години след завършване на проекта.</p>	<p>1.Закупени 5 нови технологии;</p> <p>2.Въведени 350 нови продукта/модела;</p> <p>3.Въведени 2 нови процеса;</p> <p>4.Въведена 1 нова услуга;</p> <p>5.Заети лица-99,от които 81 жени;</p> <p>6. Оборот на предприятието-1400 хил. лв;</p> <p>7. Брутна норма на печалбата-9%;</p> <p>8. Добавена стойност на един зает-5,35 хил. лв;</p> <p>9. Дял на износа от общия обем продажби-19%.</p>	996 200,00	597 720,00
------	-----------------------	------------------------------	---	---	-----------	--------------	---	--	---	------------	------------

169.	ТММ-02-169/05.11.2009	"ИНКОТЕКС" АД	гр. Котел 8970, област Сливен, ж.к. Индустриална зона	"Повишаване на конкурентните предимства на «ИНКОТЕКС» АД, гр Котел чрез изготвяне на инвестиционна стратегия за устойчиво развитие"	12 месеца	гр. Котел	<p>Дейност 1: Създаване на работна група за управление на Проекта, разработване на тръжната документация за покупка на необходимото оборудване и Провеждане на тръжна процедура за доставка на необходимото оборудване;</p> <p>Дейност 2: Избор на доставчик на необходимото оборудване и доставка на оборудването;</p> <p>Дейност 3: Инсталиране и тестване на закупените машини, обучение на персонала за работа с новозакупените машини, Въвеждане на оборудването в експлоатация и Застраховане на закупените машини;</p> <p>Дейност 4: Отчетност на проекта;</p> <p>Дейност 5: Избор на подизпълнител на СМР и и звършване на необходимите строително ремонтни работи;</p> <p>Дейност 6: Мониторинг на проекта;</p> <p>Дейност 7: Одит на проекта;</p> <p>Дейност 8: Визуализация на проекта.</p>	<p>1. Благодарение на въведеното в експлоатация ново оборудване „ИНКОТЕКС” АД ще намали себестойността на продукцията с 15%, което е основна предпоставка за повишаване на конкурентните предимства на компанията, защото само модернизирани и активни фирми, произвеждащи разнообразни, висококачествени и с висока принадлежна стойност продукти и дейности ще устоят на високите изисквания на европейския пазар;</p> <p>2. Новото оборудване ще даде възможност на компанията да анализира мостри с цел възпроизводство, като това да се извърши в желан от цвят или десен;</p> <p>3. „ИНКОТЕКС” АД ще бъде в състояние да предлага по-добри продукти на своите клиенти и да подобри своя имидж на пазара на текстил, както в България;</p> <p>4. Ще се подобри качеството на изделията и ще се намалят значително технологичните престои с около 10-15%;</p> <p>5. Обемът на производство ще се увеличи с 15-20 % спрямо предходната година;</p> <p>6. „ИНКОТЕКС” АД ще е в състояние да увеличи производителността на една тъкачка седем пъти, тъй като 1 бр. стан ще замени 3 – 4 бр. от съществуващите.</p>	<p>1. Закупени 6 нови технологии;</p> <p>2. Заети лица-36, от които 20 жени;</p> <p>3. Повишаване на производителността на 1 зает тъкач-1 стан-7920 л.м.;</p> <p>4. Увеличение на приходи от продажби-323 хил. лв.;</p>	2531 913,21	998 029,10
------	-----------------------	---------------	---	---	-----------	-----------	--	---	---	-------------	------------

170.	ТММ-02-170/05.11.2009	"ВАРИАНТИ" ООД	гр.Стара Загора 6000, кв.Индустриален п.к.51	"Повишаване конкурентоспособността чрез инвестиции в технологично оборудване с Цифрово-програмно управление"	11 месеца	гр.Стара Загора	<p>Дейност 1: Анализ на потребностите и дефиниране на заданието за доставка и провеждане на търг за определяне на доставчик;</p> <p>Дейност 2: Подписване на договори за доставка, доставка и монтаж;</p> <p>Дейност 3: Провеждане на тестове и протоколиране на резултатите, пускане в експлоатация на оборудването, Обучение на персонала за работа с оборудването;</p> <p>Дейност 4: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 5: Технически и финансов отчет;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта.</p>	<p>1.С инвестицията в машини с ЦПУ се постига редуциране на производствените разходи и разпределение на условно-постоянните разходи върху повече крайна продукция;</p> <p>2.Съкращаване времето за настройка на машините почси с 10 пъти, а времето за изработка на поръчките ще се съкрати, ще се снижат производствените разходите, а с това и себестойността на крайния продукт като цяло;</p> <p>3.Въвеждане на нови продукти- Постига се чрез подобрена гъвкавост на производствения процес в резултат на въвеждането на новото оборудване с компютърно управление;</p> <p>4.Подобряване на вътрешни и външни пазарни позици на фирмата.След изпълнението на проекта ще се реализира постепенна промяна на структурата на приходите от продажбите, като делът на износа през 2014 г. ще достигне 12,79% от общите приходи, спрямо 9,7% за 2007;</p> <p>5. Тъй като фирмата има разработена и внедрена система за управление на качеството в съответствие със стандарта ISO 9001:2000, одобрена и сертифицирана от Lloyd's Register Quality Assurance Ltd., новото оборудване предполага нова и по-ефективна организация на производството, то тя ще бъде адаптирана към изискванията на посоченият по-горе стандарт и нуждите на дружеството;</p> <p>6.През последната година на прогнозния период, сравнен с годината на въвеждане на новото оборудване - 2009, приходите от продажби ще нарастнат 2,2 пъти;</p> <p>7. Увеличението на обема на произведена продукция в натурално изражение показва, че в края на прогнозния период ще бъдат изработени почти 200 тона технически пружини, срещу 165 тона за годината на въвеждане на оборудването, което е увеличение на производствения капацитет с 20,90%;</p> <p>8.С реализцията на настоящия проект, дружеството ще подготви, разработи и въведе нов софтуерен продукт, позволяващ приемането на поръчки по електронен път.</p>	<p>1.Закупени 2 нови машини;</p> <p>2.Четири нови работника с повишена квалификация;</p> <p>3.Обем на произведената продукция-165 000 кг.;</p> <p>4.Нетни приходи от продажба на готова продукция-3741 хил. лв.;</p> <p>5.Нетни приходи от износ на готова продукция-392 000 лв.;</p> <p>6.Относителен дял на износа-10,48 %;</p> <p>7.Снижаване на разходите-1600 хил лв.;</p> <p>8.Нетна печалба от дейността-699 хил. лв.;</p> <p>9.Ефективност на 1 лице от персонала-13980 лв.;</p> <p>10.Стойност на ДМА – машини и оборудване-730 хил. лв.;</p> <p>11.Коефициент на рентабилност на ДМА – машини и оборудване-0,95;</p> <p>12.Ръст на заетите с 4 лица,от които 2 жени,общ брой 50,от които 17 жени.</p>	487 284,00	316 734,75
------	-----------------------	----------------	---	--	-----------	-----------------	--	--	---	------------	------------

171.	ТММ-02-171/05.11.2009	"АЙГРУП" ЕООД	с. Новачево, обл. Сливен Стопански двор	"Предоставяне на възможности за развитие в „Айгруп“" ЕООД	12 месеца	с. Новачево, обл. Сливен Стопански двор	<p>Дейност 1: Сформиране на екипа за изпълнение на проекта и подготовка на тръжна документация;</p> <p>Дейност 2: Провеждане на тръжна процедура и подписване на договор с избрания доставчик и поръчка на оборудването;</p> <p>Дейност 3: Изработка и доставка на оборудването, предвидено за закупуване;</p> <p>Дейност 4: Тестване на оборудването;</p> <p>Дейност 5: Визуализация на проекта;</p> <p>Дейност 6: Одит на проекта;</p> <p>Дейност 7: Финален отчет.</p>	<p>1. Ще се намалят до минимум загубите на материали, съответно и себестойността на единица продукция;</p> <p>2. В дългосрочен план фирмата има за цел да въведе в производството си нови продукти и технологии. По този начин ще се разшири продуктовия асортимент и ще се отговори на потребностите на по-голям кръг от клиенти, което е голямо конкурентно предимство;</p> <p>3. Повишаване съществено обема на реализираните продажби на местния, национален и международен пазари - с около 15% на местно ниво, 10% на национално и 10% на международно ниво;</p> <p>4. Осигуряване на постоянно качество и намаляване на бракуваните изделия чрез автоматизирания начин на производство;</p> <p>5. Значително повишаване на производствения капацитет на "Айгруп" ЕООД като следствие от автоматизирането на целия производствен процес. Увеличеният капацитет ще доведе до увеличаване на приходите от продажби, съответно и до увеличаване на печалбата на фирмата поради възможностите за производство на продукти с по-ниска себестойност.</p>	<p>1. Закупени 5бр. ново оборудване;</p> <p>2. Ръст на заетите лица с 2 бр. от които 1 жена;</p> <p>3. Количество изработен продукт за единица време – салфетки-25 пакета/мин.;</p> <p>4. Количество изработен продукт за единица време – тоалетна хартия-180 м/мин.;</p> <p>5. Преработка на рециклирана хартия и целулоза в тоалетна хартия-60т/годишно.</p>	1 440835,00	864501,00
------	-----------------------	---------------	--	---	-----------	--	--	--	--	-------------	-----------

172.	ТММ-02-172/28.12.2009 г.	"РИНКО-ИНТЕРИОР" ЕООД	гр. Русе 7000, бул., Трети март" № 3	"Повишаване конкурентоспособността на РИНКО-ИНТЕРИОР ЕООД чрез модернизирани на технологичното оборудване и диверсифициране на продукци"	10 месеца	гр. Русе	<p>Дейност 1: Избор на доставчик/ци за оборудването;</p> <p>Дейност 2: Доставка и въвеждане в експлоатация на оборудване за производство на мебели от естествени материали;</p> <p>Дейност 3: Информирани и публичност на проектните резултати;</p> <p>Дейност 4: Одит на проекта;</p>	<p>1. Внедряването на нов високопроизводително оборудване ще намали разходите за производство и себестойността на продуктите. Очаква се постигане на цена от порядъка на 50 лв./м2 за готова фурнирована и лакирана заготовка, което ще позволи постигането на една изключително добра цена на крайното изделие;</p> <p>2. Със закупуването на планираното оборудване, РИНКО-ИНТЕРИОР ще увеличи и допълни произвежданите от компанията продукти, като по този начин ще може да предлага на своите клиенти по-богата гама продукти;</p> <p>3. Повишената конкурентоспособност на РИНКО-ИНТЕРИОР и подобряване на пазарните позиции вследствие на увеличената производителност и въвеждането на нови продукти;</p> <p>4. Увеличаване на пазарния дял на българския пазар от 1-2% през 2008 г. до 4-4.5% през 2010 г., а приходите й от износ ще се увеличат от 16% през 2008 г. до 30% през 2010 г.;</p> <p>5. Увеличаване на производствения капацитет с два пъти, като новото производство ще улътни максимално капацитетните възможности на машините в досега съществуващото производство;</p> <p>6. Увеличаване на производствения оборот на фирмата от 1,5 до 2 пъти в зависимост от натовареността;</p> <p>7. Нарастване на годишния оборот с около 2 млн. лв. през първата година, като през следващите 3 години да достигне до 4 млн. лв. годишно повече.</p>	<p>1. Закупени 8 броя нови технологии;</p> <p>2. Въведен 1 нов продукт /услуга/процес;</p> <p>3. Наети нови 14 броя лица, от които 7 жени и 1 лице с увреждания;</p>	1422400,00	853 440,00
									174 356 539,50	97 401 930,60	

Дата: 28.12.2009 г.

Марияна Велкова
Ръководител на договарящия орган

